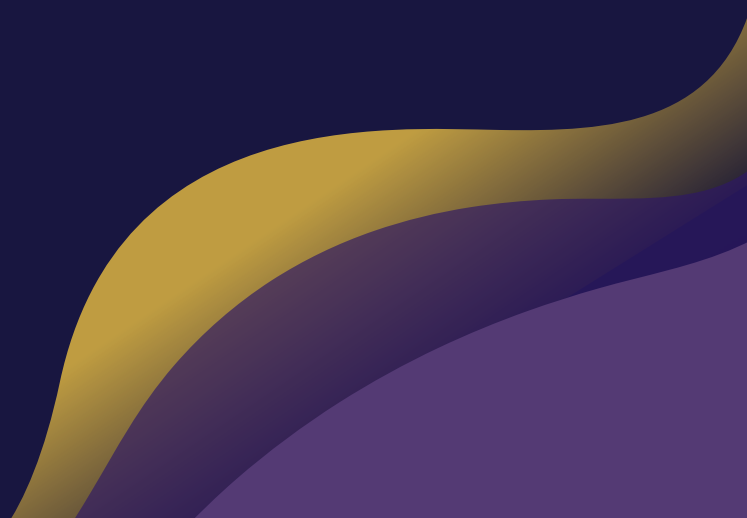




Libro blanco v1.2.1  
julio de 2020

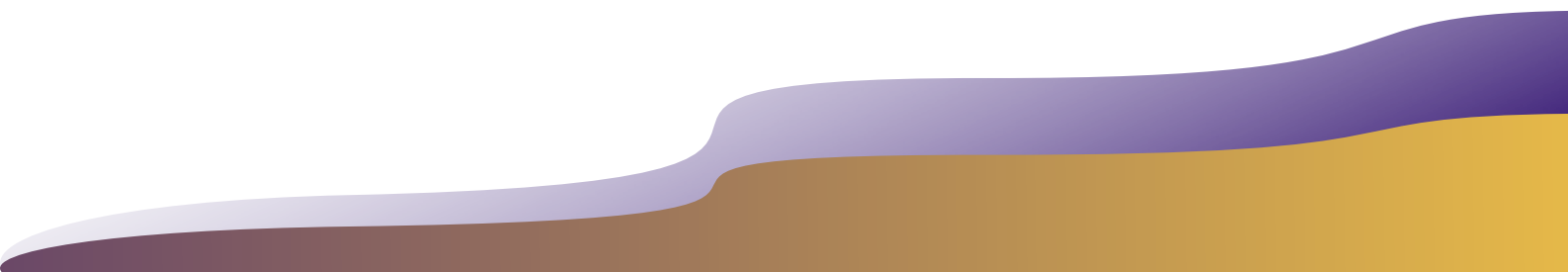




# Exención de responsabilidad

El acuerdo legalmente vinculante para la compra y venta de Akoin (los "Términos") se le proporcionará por separado o estará disponible en <https://www.akoin.io>. En caso de cualquier inconsistencia entre los términos y este Whitepaper, prevalecerán los términos.

Ninguna parte de este Libro Blanco se debe copiar, reproducir, distribuir o difundir de ninguna manera sin el consentimiento previo por escrito de Akoin, Inc. A Bahamas Corporation.



# Índice

Exención de responsabilidad

Resumen Ejecutivo

1.0 Antecedentes

1.1 Emprendimiento en África

1.2 Marcas en África

1.3 La economía móvil

1.4 El mercado de pagos sin efectivo

1.5 La economía de las aplicaciones

1.6 La Aparición y Adopción de  
Criptomoneda

1.7 Materialización de la economía DApp

2.0 Visión del mercado

2.1 Mercado móvil

3.0 La plataforma Akoin

3.1 Descripción de la plataforma

3.2 La solución Akoin

3.3 Características de la plataforma

3.3.1 La cartera digital Akoin

3.3.2 Akoin DApp/App Marketplace

4.0 Descripción de la tecnología

4.1 Aplicaciones distribuidas HUB

4.2 Cobrar/cambiar

5.0 Casos prácticos de Akoin

5.1 Transferencia de minutos prepago y recargas

de tiempo

5.2 Micropréstamos

5.3 UNL

5.4 Microsorteos/loterías

5.5 Financiación colectiva

5.6 Asistencia sanitaria

5.7 Derechos sobre la tierra

5.8 Servicios básicos y energía solar

5.9 Herramienta DApp Builder

5.10 Akon City

5.11 Ciudad médica y tecnológica de Mwanza

6.0 Modelo de negocio de Akoin

6.1 Tarifas para socios de DApp y tenencia de tokens

6.2 Campañas de marketing

6.3 Tasas de cambio

7.0 Akoin Foundation

8.0 Usos de los tokens

8.1 El token Akoin

9.0 Oferta pública de tokens

9.1 La oferta inicial de intercambio de Akoin

9.2 Gestión y custodia de tokens

10.0 Asignación de tokens y el uso de fondos

10.1.1 Colaboradores de IEO

10.1.2 Fondo Escrow

10.1.3 Tesorería

10.1.4 Akoin Foundation

10.1.5 Asignación de equipo

10.1.6 Fondo de asesores

10.2 Hoja de ruta Equipo Akoin y socios

11.1 Junta directiva

11.2 Junta de asesores

11.3 Junta de Influenciadores

11.4 Socios estratégicos Divulgación de riesgos

# Resumen Ejecutivo

**Akoin** es una criptomoneda impulsada por un ecosistema de herramientas y servicios basados en blockchain diseñados para empresarios de economías emergentes en África y otros continentes.

La misión de Akoin es liberar el potencial de la fuerza laboral en crecimiento más grande del mundo mediante la creación de oportunidades de aprendizaje, ingresos, gastos y ahorro en África y otras economías emergentes.

El ecosistema de aplicaciones descentralizadas (DApps) y aplicaciones (aplicaciones) de Akoin proporciona los componentes básicos para el emprendimiento y las oportunidades económicas. Los usuarios pueden entrar y salir del ecosistema mediante la conversión de moneda fiduciaria o minutos prepago de teléfonos celulares (**una gran reserva de valor en África**) a criptomoneda.

El token de utilidad de Akoin es la moneda exclusiva del ecosistema de Akoin. Nuestra tecnología propietaria **Atomic Swap** permite el cambio instantáneo entre las principales criptomonedas, las monedas alternativas de nuestros socios y las monedas fiduciarias; tanto en la plataforma como en el mercado local.

La billetera multi-divisa Akoin permite a las personas intercambiar entre ellas sin los principales obstáculos o tarifas de los intercambios de dinero tradicionales.

El Programa de socios de Akoin selecciona e integra marcas globales y las mejores aplicaciones de su clase, que buscan acceder a la economía en crecimiento más grande del mundo. El programa logra esto al proporcionar una plataforma para la comercialización en África y más allá, y al poner la marca y las ofertas de cada empresa en manos de datos demográficos previamente inaccesibles.

La Fundación Akoin promueve aún más la misión de Akoin a través de sus programas digitales y sobre el terreno para activar y empoderar a los empresarios en África a través de programas educativos, iniciativas de inversión e incubación de negocios, esfuerzos de activación universitaria y nuestro creciente programa de embajadores y red comunitaria. La fundación también invierte en DApps que se unen al ecosistema, aprovechándolos como vehículos de distribución de tokens para garantizar que Akoin mantenga su utilidad para el usuario final. La fundación es responsable de ampliar la distribución de Akoin en todo el continente africano y nuestra visión compartida para la inclusión económica en las economías emergentes y el empoderamiento de los empresarios en África y más allá.

## Fundada por Akon.

Akoin ha sido fundada por el artista, productor, emprendedor y filántropo, nominado al Grammy y multiplatino **Akon**. Akon se ha consolidado como una figura integral en los esfuerzos humanitarios centrados en brindar confiabilidad y oportunidades a África. Él fundó y levantó con éxito Akon Lighting Africa, una fundación que ha proporcionado soluciones de energía solar escalables en 18 países hasta la fecha, llevando energía a millones de hogares. La impresionante red de Akon y su deseo sincero de traer un cambio positivo a África demostrarán ser importantes para el éxito de Akoin.

### Labor humanitaria

UN Arts and Culture otorgó la primera Diáspora del Renacimiento Africano (ARDN) en reconocimiento a sus logros como artista global, empresario y activista social en apoyo de los Objetivos de Desarrollo Sostenible de la ONU

### LÍDER

De ascendencia senegalesa estadounidense, Akon es reconocida como una de las voces más poderosas de África y la Diáspora. Las listas de Forbes Celebrity 100 y 40 Celebrities más poderosas de África.



### INNOVADOR

Galardonado como "Innovator of the Year" por Black Enterprise en relación con Akoin

### ARTISTA MUNDIAL

Más de 35 millones de álbumes vendidos,  
5 Nominaciones a los Grammy, y  
45 Canciones de Billboard Hot 100  
Seguimiento sólido en redes sociales

- TW: 6.4M
- FB: 46M
- IG: 3.9M

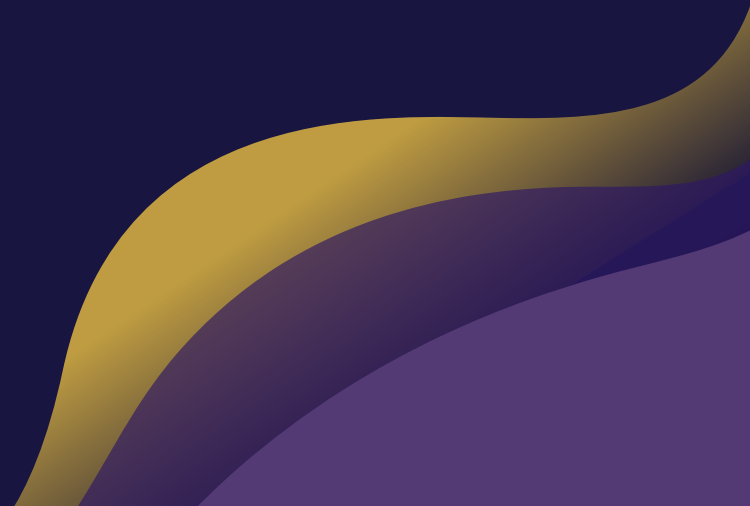
### CAMBIAR FABRICANTE

**Akon Lighting Africa**

- 100 millones de personas en 18 países
- Crear seguridad, salud y bienestar para más de 100 millones de los 600 millones que carecen de electricidad.



# 1.0 Antecedentes





# 1.0 Antecedentes

Las economías en desarrollo luchan con la falta de infraestructura de servicios para hacer crecer los negocios de su país. Ya sea por falta de educación, recursos o financiamiento, la gran mayoría de los empresarios en estas economías luchan por alcanzar su potencial.

En la actualidad, más de la mitad de la población de África tiene menos de 25 años. A pesar de las mejoras en la tecnología, la reserva de valor en la que se han convertido los minutos prepagos y la accesibilidad global que ofrece Internet, muchos africanos aún se enfrentan a barreras de entrada para convertirse en parte de la creciente economía digital.



## 1.1 Espíritu emprendedor en África

Los empresarios en África se ven retenidos por la inflación en espiral, la regulación gubernamental sin apoyo, la corrupción generalizada y la falta de acceso a herramientas y capacitación empresarial. Esta inestabilidad, inflación y falta de servicios (ver '[inclusión bancaria](#)') están en el centro del dilema del empresario africano.

Con aproximadamente 200 millones de personas entre las edades de 15 y 24 años, África tiene la población más joven del mundo y continúa creciendo rápidamente. **Para 2045, la fuerza laboral africana será la más grande del mundo.**

Si bien no hay escasez de talento en los países africanos, la infraestructura financiera mínima limita la capacidad de las personas para aprovechar las oportunidades que brindan los avances tecnológicos. No se pueden utilizar economías completamente nuevas y prósperas, como la economía del concierto. Más bien, la inestabilidad, la inflación, los desafíos en el comercio y el lento movimiento del dinero continúan obstaculizando el crecimiento en todo el continente.

Mientras tanto, la economía digital está creciendo rápidamente en el resto del mundo. McKinsey descubrió que hay aproximadamente **68 millones de trabajadores independientes y autónomos en los Estados Unidos** y estima que esa cifra seguirá creciendo en los próximos años. Si bien esta cifra continúa creciendo, la mano de obra de África se retrasará aún más mientras sufra la falta de acceso a educación de alta calidad, recursos y oportunidades de generación de ingresos.

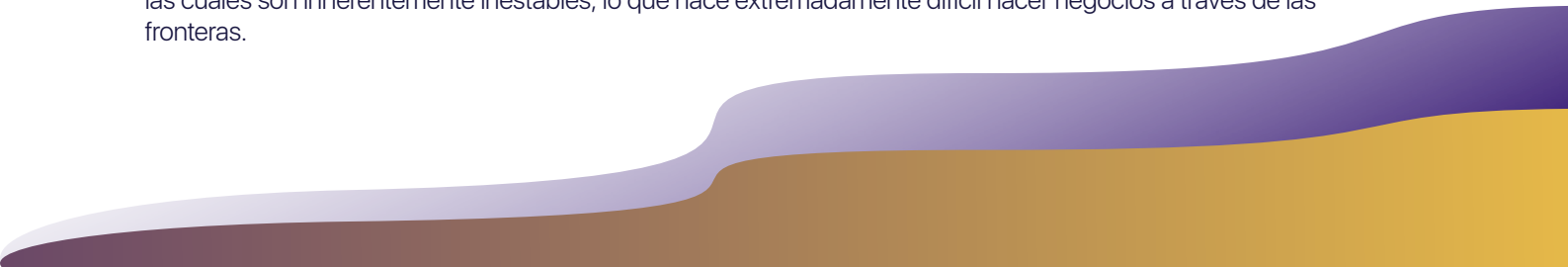
Los aspirantes a empresarios en África carecen del acceso financiero necesario para iniciarse en la economía digital. Sin acceso a servicios financieros, puede ser difícil realizar incluso las tareas más básicas que son vitales para el éxito de sus negocios potenciales, como aceptar pagos en línea. Estas restricciones limitan a los emprendedores a negocios y emprendimientos enfocados en la escala local para generar un salario digno, en lugar de crear nuevas oportunidades para expandir su riqueza y la economía africana como un todo.



## 1.2 Marcas en África

Las marcas, independientemente de su tamaño, enfrentan desafíos de concienciación y despliegue que impiden su entrada y aceptación en las comunidades africanas a las que desean servir. Estos desafíos resultan perjudiciales para quienes buscan realizar negocios efectivos y eficientes en el mercado africano. Si bien el crecimiento en África ha estado históricamente vinculado (y limitado) a la creciente demanda de petróleo, gas y minerales, que han sido las piedras angulares de la economía del continente, otros segmentos económicos están comenzando a ofrecer nuevas oportunidades de negocios y crecimiento dentro del continente. Estos segmentos solo pueden existir siempre y cuando puedan vencer los desafíos asociados con la entrada al mercado africano.

Aunque África nunca ha sido más atractiva para las empresas, la composición del continente dificulta el funcionamiento de estos posibles recién llegados. África está dividida en 54 países, cada uno con sus propios parámetros gubernamentales, regulatorios y culturalmente únicos. Usan más de 40 monedas entre ellas, muchas de las cuales son inherentemente inestables, lo que hace extremadamente difícil hacer negocios a través de las fronteras.



Estos desafíos estructurales impiden que las nuevas empresas empleen estrategias que han aplicado con éxito en otras partes del mundo. Existe una oportunidad de crecimiento inmenso para las empresas orientadas al consumidor en África. El aumento de los niveles de urbanización, la aparición de una clase media con mayor poder adquisitivo y un aumento en el consumo de bienes y servicios proporcionan una prometedora base de consumidores en un mercado que antes era intocable. Sin embargo, para aprovechar esta oportunidad, debe haber una manera de cerrar la brecha entre las fronteras y brindar a las empresas, así como a los consumidores africanos, una plataforma más coherente y universal en la que puedan trabajar e interactuar juntos.

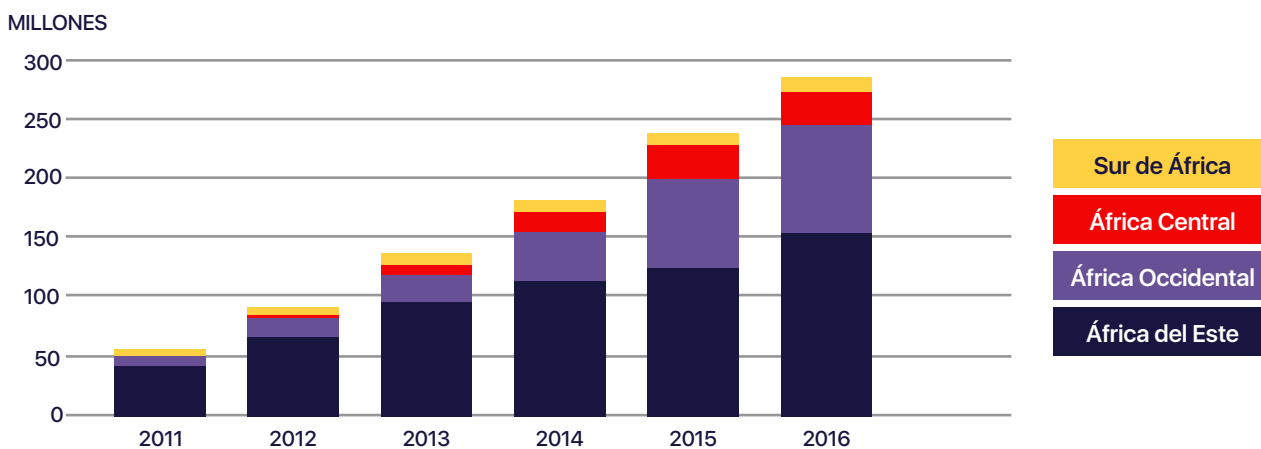
## 1.3 La economía móvil

A nivel mundial, se prevé que el mercado de smartphones aumente de 3.900 millones en 2017 a **6 mil millones de dispositivos en 2022**. Nos acercamos rápidamente a un momento de ubicuidad global en el que hay un dispositivo para cada persona en el planeta. El gasto por dispositivo también está a punto de aumentar hasta los **\$25.65 en 2022, frente a \$20.94 en 2017**.

Si bien las economías desarrolladas tienen acceso a varios métodos para transferir rápidamente valor entre las partes, este no es el caso en las economías en desarrollo. Como resultado, los teléfonos móviles se han convertido en el medio estándar para enviar fondos y almacenar valor de forma segura en estos países en desarrollo. Esto ha dado lugar a un crecimiento explosivo en el número de usuarios de teléfonos móviles, que se estima en **623 millones de usuarios móviles que se añadirán a la economía africana para 2025**.

Además, las conexiones de banda ancha móvil aumentarán al 60% de cobertura para 2020, lo que contribuye a un estimado **8.6% del GDP total de África**. El crecimiento de la economía móvil representa la creciente base de usuarios potenciales de Akoin, que pronto podrán ingresar al ecosistema con nada más que un teléfono celular.

### Cuentas de dinero móvil registradas en África subsahariana

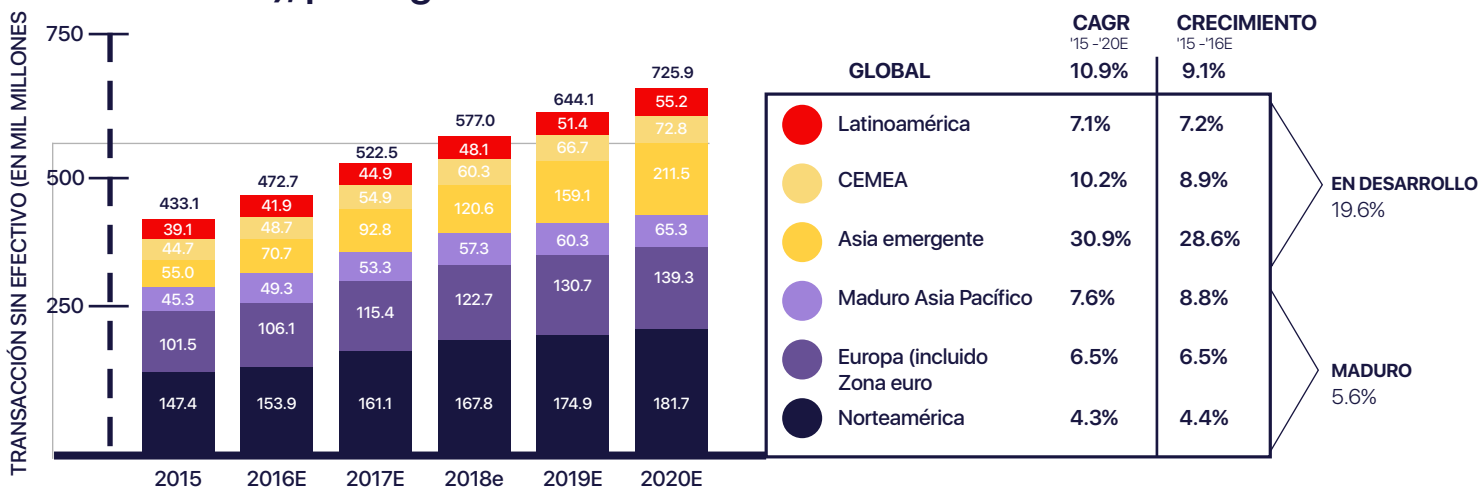


## 1.4 El mercado de pagos sin efectivo

Con la adopción de la tecnología de telefonía móvil, la última década ha visto una creciente demanda de pagos digitales y sin efectivo en todo el mundo. Las innovadoras soluciones de pago digital como NFC (comunicaciones de campo cercano), tarjetas de débito/crédito sin contacto y pagos móviles impulsaron los volúmenes de transacciones globales sin efectivo, llegando a más de **\$539 mil millones en 2017** con un 23.5% de crecimiento procedente de economías débiles.

Un ejemplo directo del crecimiento de los pagos sin efectivo dentro de las economías emergentes se puede encontrar en Asia con la aparición de WeChat Pay, Alipay y otras aplicaciones. El aumento de estas aplicaciones de pagos móviles ha mostrado el inmenso impacto que las soluciones no monetarias pueden tener en la sociedad, preparando el escenario para que el resto del mundo haga lo mismo, con África en una posición específica para aprovechar.

## Número de transacciones mundiales no monetarias (miles de millones), por región 2015-2020



## 1.5 La economía de las aplicaciones

La tecnología de pago sin efectivo ha permitido el crecimiento exponencial de los mercados de aplicaciones de software, donde se estima que el gasto global alcanzará los **\$156,500 millones para 2022**. Los teléfonos inteligentes y las aplicaciones han pasado rápidamente de una fase de experimentación sin preocupaciones a ser absolutamente esenciales para los consumidores y las empresas por igual.

Para 2022, se espera que los usuarios descarguen 258 mil millones de aplicaciones, un aumento del 45% con respecto a 2017. Este aumento de crecimiento está ocurriendo en gran medida en la región EMEA (Europa, Oriente Medio y África), con su enorme población de "nativos digitales" (jóvenes que nunca han conocido el mundo sin un teléfono móvil como herramienta principal para la interconectividad social). La región EMEA verá un aumento del gasto sin efectivo hasta los \$21 mil millones para 2022, desde aproximadamente **\$13 mil millones en 2018**.

Dentro del sector de pagos no monetarios, los pagos móviles están creciendo rápidamente y se están convirtiendo en una parte vital del panorama del comercio electrónico. Boston Consulting descubrió que se espera que los pagos móviles en este sector aumenten a 48.5% del total de transacciones en línea para 2020, de los cuales una parte creciente estará compuesta de criptomonedas.

## 1.6 Aparición y Adopción de Criptomonedas

La utilidad y la aplicación práctica de la tecnología blockchain está configurada para interrumpir el modelo de servicio centralizado de Internet tal como lo conocemos. Las criptomonedas existen desde 2008 cuando Satoshi Nakamoto, aún no identificado, lanzó el **whitepaper de Bitcoin**. Denominado apropiadamente un sistema de efectivo electrónico de igual a igual, Bitcoin fue creado para ofrecer a los usuarios un medio más rápido, más barato y descentralizado de transferir valor. Obligado solo por el requisito de una conexión a Internet, la infraestructura descentralizada de Bitcoin ofreció a los usuarios un enfoque sin precedentes de la libertad financiera.

Casi una década después, el mercado ha crecido más de 200 mil millones de \$, con un exceso de 2,000 criptomonedas disponibles. Las aplicaciones se han expandido de redes sociales de igual a igual a transmisión de contenido de video descentralizada y cualquier otro tipo de aplicación que normalmente esperarías encontrar en la Apple Store.

El capital inyectado en el espacio en 2017, 2018 y YTD 2019 ha atraído a algunos de los mejores empresarios del mundo para unirse a la revolución de las criptomonedas. Para 2030, se prevé que blockchain creará valor agregado para las empresas de más de **\$3.1 billones**.



Como un hecho interesante y relevante, Sudáfrica es el **quinto país** con más usuarios de criptomonedas a nivel mundial, dando ejemplo de otro momento de gran salto donde las presiones de la inestabilidad de la moneda local y la falta de confianza en el gobierno hicieron que la moneda digital fuera mejor "**depósito de valor**" que el papel moneda (incluidos los minutos prepago).

## 1.7 Materialización de la economía DApp

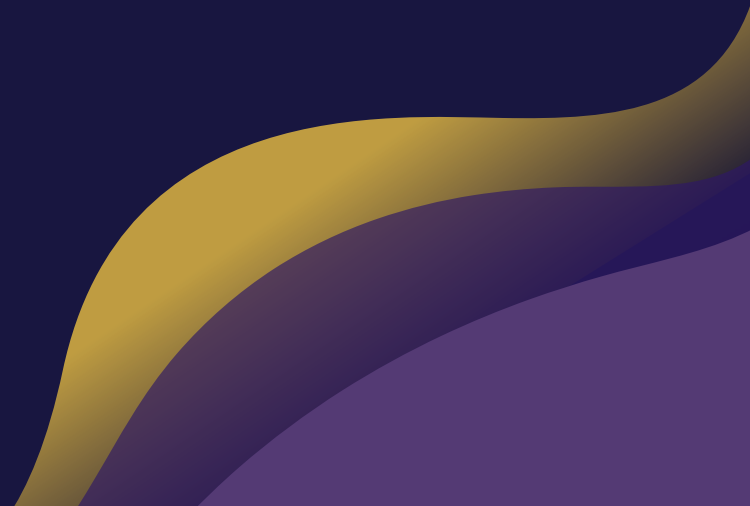
Con el advenimiento de blockchain surgió una nueva arquitectura para distribuir datos a través de una red, donde el control sobre los recursos se distribuye en lugar de centralizarse. Estos sistemas se llaman acertadamente aplicaciones descentralizadas o DApps, con muchos de los beneficios de las aplicaciones móviles tradicionales, pero con el beneficio adicional de la no centralización de los recursos.

Dentro de una aplicación descentralizada, la red misma, en lugar de cualquier centro de datos individual o central, se convierte en el sistema operativo de la aplicación. Una aplicación descentralizada permite que las empresas y sus clientes interactúen de igual a igual, donde el valor de la red es impulsado por la propia red en lugar de las aplicaciones por sí solas. La naturaleza de la descentralización permite que DApps elimine intermediarios de los procesos comerciales estándar, mejorando la eficiencia y la seguridad del proceso. Como tal, DApps brinda una gama de beneficios a los empresarios, incluidos tiempos de transacción reducidos y tarifas de transacción bajas.

La economía de DApp está superando rápidamente los ingresos de los primeros días de la **tienda de aplicaciones de Apple** y, aunque las aplicaciones móviles tienen una ventaja significativa sobre sus rivales DApp, se ha sugerido que los ingresos ya generados por DApps hasta ahora podrían colocarlos en una trayectoria similar. Los foros de análisis de mercado de DApp ya están rastreando las estadísticas y las tendencias de los principales actores, mostrando un crecimiento constante en los **últimos años**, sin desaceleración a la vista.



## 2.0 Visión del mercado



# ÁFRICA SUBSAHARIANA ES EL LÍDER MUNDIAL EN LA ADOPCIÓN DE SERVICIOS DE DINERO MÓVIL

## Base sólida y creciente de suscriptores móviles

- ▶ A partir de 2017, África subsahariana tenía una penetración móvil del 44%, lo que representa 444 millones de suscriptores móviles únicos y espera llegar a 634 millones para 2025.
- ▶ En las métricas de 2018, representa el 10% de la base de suscriptores móviles del mundo.

## Actualmente no bancarizado

- ▶ En 2014, solo el 34% de los adultos en África subsahariana tenía una cuenta bancaria

## Adaptación a nuevos formatos de moneda

- ▶ En 2017, la alta demanda de criptografía en África lleva a que los precios de las criptomonedas suban un 40% por encima de los promedios mundiales.
- ▶ En 2018 Stellar Lumens / Flutewave / M-Pesa utilizado por más de 20 millones de clientes en el África subsahariana.
- ▶ Para 2025, Luno predijo llegar a mil millones de usuarios.

## Cree y aprovecha el marketing de causa

- ▶ La industria de Cause Marketing creció a \$ 2.06B en 2017.



## 2.1 El mercado móvil

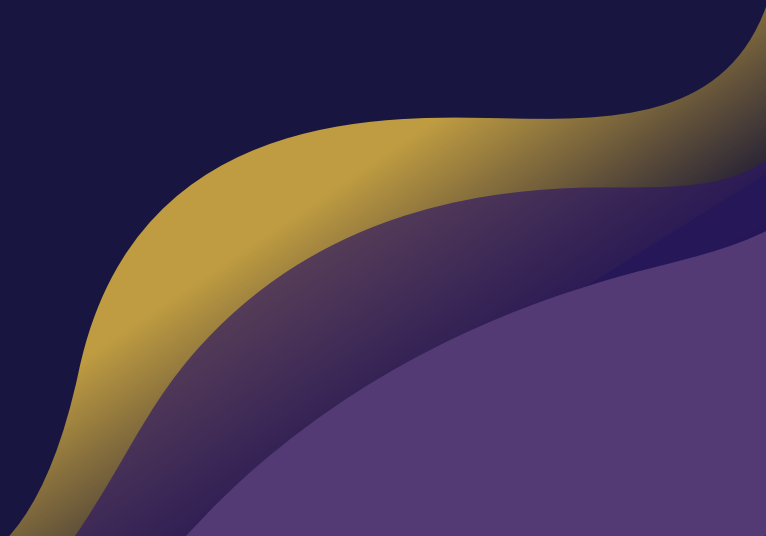
Habrán más de 400 millones de teléfonos inteligentes agregados a la economía africana para 2020, donde el teléfono móvil se considera un método para hacer negocios. Las personas en la región son extremadamente entusiastas de los teléfonos y pueden realizar todas las áreas de negocios directamente desde sus teléfonos móviles. Una población que se saltó la era de los ordenadores de escritorio ha movilizado todos los aspectos de sus negocios, permitiendo que se cree este mercado único y creciente.

Dentro del mercado móvil, los minutos prepagos son el estándar para transferir valor digitalmente en África. Si bien es un concepto poco común en muchos países, las personas en África usan los minutos de teléfonos móviles prepago como moneda. En Kenia, por ejemplo, el 79% de la población usa sus dispositivos para transferir fondos, **lo cual representa el 88% del total de usuarios de smartphones del país**. Un proveedor de telefonía móvil prepago llamado MPESA señaló que consiguió procesar más de 1200 transacciones por segundo, lo que representa **casi la mitad del GDP de Kenia** en 2017. Los minutos prepago se consideran una opción más fiable para almacenar fondos que las monedas nacionales del continente, ya que la mayoría de las monedas africanas pierden del 20% al 40% de su valor frente al dólar **desde principios de 2015**.

Las personas en la región pueden encontrar vendedores de minutos prepagos repartidos por pueblos y ciudades, creando una red de agentes que se pueden aprovechar para distribuir Akoin al usuario final.



## 3.0 La plataforma Akoin





## 3.1 Descripción de la plataforma

Akoin es una billetera digital multdivisa unida a un mercado en línea que simplifica los intercambios de valor locales y globales. El mercado será un centro para DApps, aplicaciones y servicios financieros para que los empresarios y otros usuarios accedan y utilicen. La plataforma incluye la tecnología patentada Atomic Swap que permite a los usuarios realizar una transición sin problemas dentro y fuera de la red con fiat, criptomoneda o minutos prepagos. Los usuarios pueden aprender, ganar, gastar y guardar Akoin en una gran cantidad de aplicaciones enfocadas en emprendedores. El ecosistema de Akoin proporciona las herramientas, los recursos y la facilidad de uso necesarios para implementar un negocio exitoso o una carrera basada en la economía gig.

El mercado de Akoin en sí mismo representará un punto de acceso único al mercado de servicios basados en DApp y aplicaciones para empresarios en crecimiento en África. Con más de 444 millones de usuarios de teléfonos móviles en el continente africano, millones de personas podrán acceder al mercado de Akoin y a los beneficios de la tecnología blockchain.

El mercado permite a los empresarios y propietarios de pequeñas empresas acceder a numerosas aplicaciones que aceleran sus objetivos comerciales. Las personas o empresas que utilizan el mercado de Akoin para acceder a servicios críticos para la empresa se beneficiarán de la variedad de DApps, lo que les dará una mejor oportunidad de lanzar y mantener sus negocios. Entre sus muchas contribuciones, los embajadores de Akoin ayudarán actuando como parte de la población de prueba local para los lanzamientos de Akoin MVP y Beta. Estos primeros usuarios se beneficiarán de un sistema de recompensas y reconocimiento basado en su interacción con el ecosistema de Akoin.



## 3.2 La solución Akoin

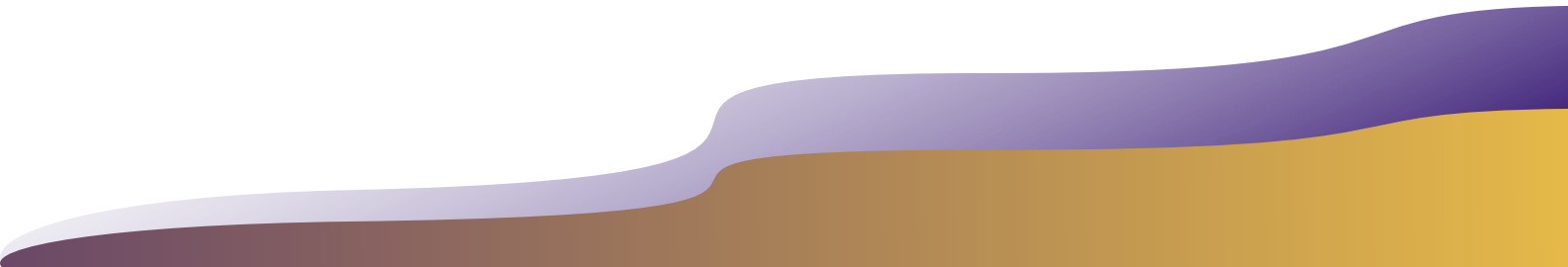
Akoin busca minimizar las barreras de entrada para empresarios y pequeñas empresas en África, al tiempo que proporciona una puerta de entrada para las marcas globales que actualmente luchan por acceder a este grupo demográfico.

La plataforma y el token de Akoin superarán las plataformas bancarias y de servicios tradicionales que se encuentran actualmente en África. Ayudará a los empresarios a superar los desafíos de la inflación, la regulación restrictiva del gobierno y la falta de acceso a herramientas y servicios empresariales líderes, todo desde su dispositivo móvil con acceso a Internet.

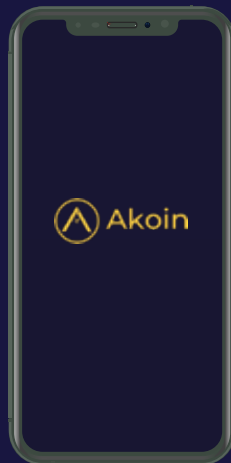
Con una billetera digital multdivisa incorporada y un intercambio descentralizado, el mercado de Akoin permite a los participantes aprender, ganar, gastar y guardar criptomonedas con facilidad, todo directamente desde su teléfono inteligente.

El token Akoin proporcionará una alternativa de moneda más fiable a las más de 40 monedas actuales que se utilizan actualmente en 54 países de África. Esto permitirá a los emprendedores construir y hacer crecer su negocio con una transición sin quiebras dentro y fuera de la red a través de dinero convencional, criptomoneda o minutos prepagos.

El ecosistema de Akoin ofrece un conjunto exclusivo de aplicaciones criptográficas de sostenibilidad y crecimiento que ofrecen oportunidades de generación de ingresos inmediatas y continuas para los aspirantes a empresarios en los países en desarrollo. Además, a través de la billetera multdivisa Akoin, los empresarios pueden intercambiar entre ellos sin los principales obstáculos o tarifas de los intercambios de dinero tradicionales.



**AKOIN ALIMENTA LAS ECONOMÍAS EN DESARROLLO AL ELIMINAR LAS BARRERAS Y OFRECER UNA RESERVA DE VALOR CONFIABLE A LOS EMPRESARIOS EN LOS 54 PAÍSES DE ÁFRICA**



### MERCADO

Gane, aprenda, ahorre y gaste globalmente a través de una variedad de DApps.



### ATOMIC SWAP

Conversión rápida entre las criptomonedas asociadas de Akoin DApp, minutos prepagos y monedas fiduciarias.



### TOKEN AKOIN

Moneda fiable para realizar transacciones dentro del mercado desde minutos prepagos hasta monedas fiduciarias.

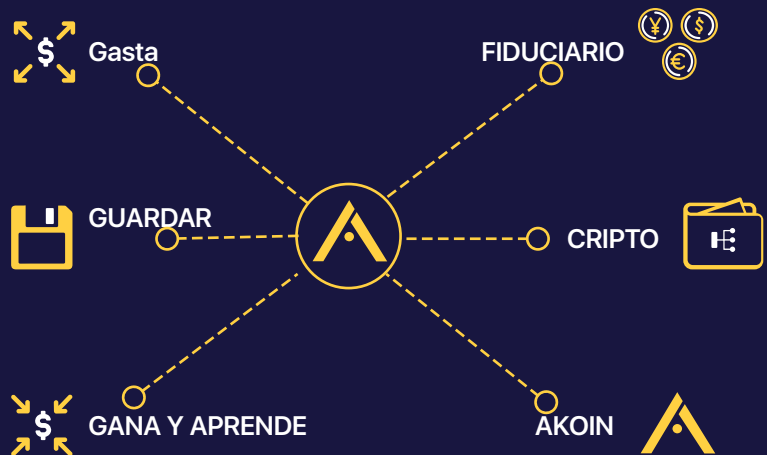


### CAMPAÑAS DE MARKETING

Activación y adopción de marca para marcas y fundaciones a través del ecosistema Akoin.

El ecosistema de Akoin será la infraestructura que permitirá a los empresarios africanos participar en las economías de concierto y proporcionará las herramientas que necesitan para competir en el ámbito de los negocios internacionales por primera vez. Con Akoin, los empresarios africanos tendrán acceso a servicios financieros, de salud, educación, tecnología, profesionales, de gobernanza y de tierras, utilizando el token de Akoin como medio central de intercambio.

**CON UN CONJUNTO CRECIENTE DE APLICACIONES DE SOCIOS Y LA CAPACIDAD DE REALIZAR TRANSACCIONES ENTRE MONEDAS, LA PLATAFORMA AKOIN PUEDE SUPERAR LAS BARRERAS COMERCIALES PARA CONECTAR LAS CULTURAS CON LAS OPORTUNIDADES.**



Al tiempo que ofrece un acceso y expansión sin precedentes para marcas y aplicaciones globales que buscan un punto de ingreso al mercado; incluidas campañas de activación de marca, integración de DApp / App, planificación de lanzamiento y expansión y asociaciones entre fundaciones. Cada equipo de DApp / App es examinado e integrado por el equipo de Akoin en el mercado para garantizar que el mercado de Akoin ofrezca el más alto nivel de ofertas de servicios asociados.

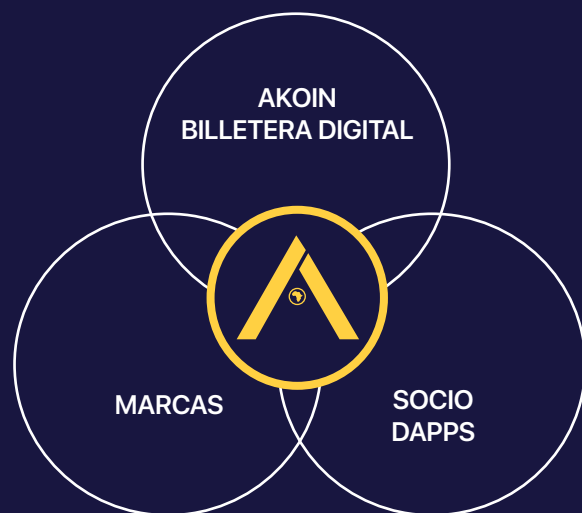
# BENEFICIOS DEL SOCIO

## Capacidad para su lanzamiento en toda África

- ▶▶ Historial comprobado en más de 18 países
- ▶▶ Relaciones establecidas y experiencia con el sector público-privado, ONG y medios de comunicación.
- ▶▶ Criptoestabilidad y transparencia basada en blockchain

## Marca Spotlight y Activación

- ▶▶ Destacar y activar marcas en África y otras economías emergentes
- ▶▶ Obtenga visibilidad en la plataforma Akoin, llegando a nuevos usuarios, aumentando la utilización y el volumen transparente.
- ▶▶ Participe en eventos y campañas de marketing de alto perfil para activar el reconocimiento de socios.



## 3.3 Características de la plataforma

La billetera digital multidivisa Akoin ofrece un punto de acceso para que las personas en África participen en la economía digital. La billetera permitirá a los empresarios y usuarios acceder a DApps y aplicaciones dentro del mercado de Akoin, desde servicios financieros hasta infraestructura, servicios profesionales, salud, educación y más; Los bloques de construcción del emprendimiento.

### 3.3.1 La cartera multidivisa Akoin

La billetera digital Akoin es una cartera universal de criptomonedas utilizada para almacenar de forma segura una gran cantidad de activos digitales. La billetera permite que incluso el usuario con menos conocimientos técnicos almacene, envíe y reciba los principales activos criptográficos en el mercado, todo a través de un único punto de contacto. La billetera puede funcionar dentro de una aplicación DApp o plataforma tradicional, permitiendo a las empresas hacer la transición de su base de usuarios a plataformas habilitadas para blockchain con cambios menores en la experiencia del usuario.

La billetera Akoin Multi-Currency también es el hogar de nuestra funcionalidad Atomic Swap. La billetera funciona de manera similar a un intercambio descentralizado (DEX), en el que el usuario siempre mantiene la propiedad de la billetera que tiene sus tokens, lo que significa que un intermediario externo nunca maneja sus tokens durante el proceso de intercambio atómico.

## 3.3.2 El Akoin DApp/App Marketplace

El mercado de Akoin pretende ser el líder del mercado para servicios basados en DApp en economías débiles como África. Trabajando junto a socios técnicos, comerciales y de marketing líderes en la industria, el mercado de Akoin admitirá un conjunto de aplicaciones descentralizadas de vanguardia en beneficio de los empresarios en África y en todo el mundo.

### BASE MONETARIA

Moneda digital, teléfono móvil, transferencias de dinero, entrada / salida de efectivo, rifas, ---

### INFRAESTRUCTUR

Energía solar, WiFi, tierra, tecnología, etc.

### SERVICIOS PROFESIONALES

Freelance, economía de acciones, trabajos basados en criptografía, etc.

### SERVICIOS FINANCIEROS

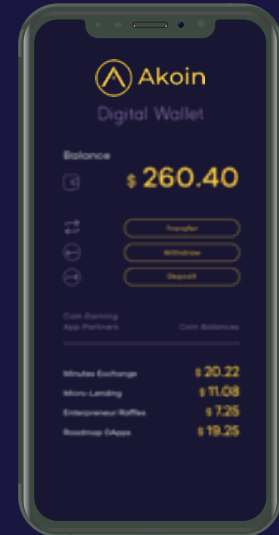
Establecer crédito, microcréditos, préstamos P2P, etc.

### CONTENIDOS/MARKETING

Vídeo, música, publicidad, etc.

### SALUD, EDUCACIÓN, GOBERNANZA

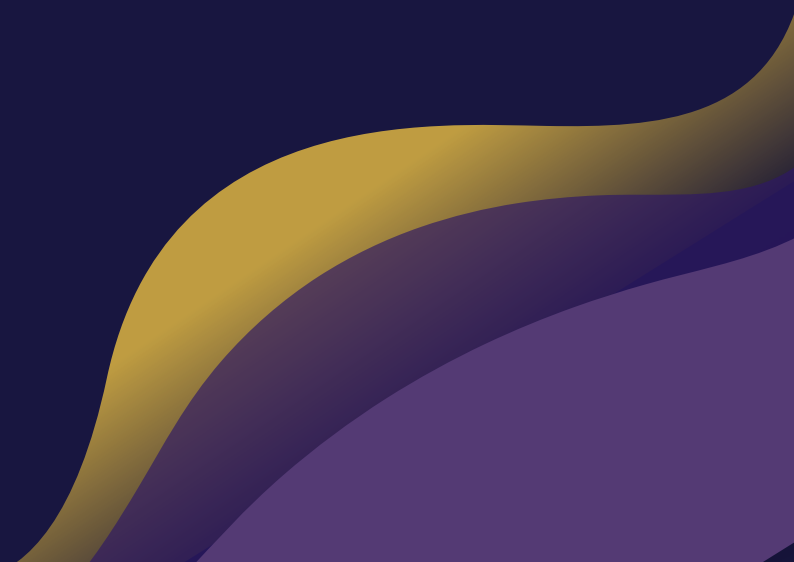
Salud, servicios de educación, gobernanza, etc.







## 4.0 Descripción de la tecnología





## 4.0 Descripción de la tecnología

El ecosistema de Akoin representa una red simbiótica de aplicaciones y servicios descentralizados que conectan una infraestructura de productos y servicios. El token de Akoin se basa en el Protocolo de consenso Stellar (SCP). Akoin decidió asociarse con Stellar debido al poder de la Stellar Anchor Network, la gran velocidad de las transacciones en la red (3-5 segundos para confirmar una transacción), una mayor liquidez a través de Stellar DEX y nuestra visión compartida para la inclusión económica. Puede encontrar más información sobre nuestra decisión de usar Stellar [aquí](#).

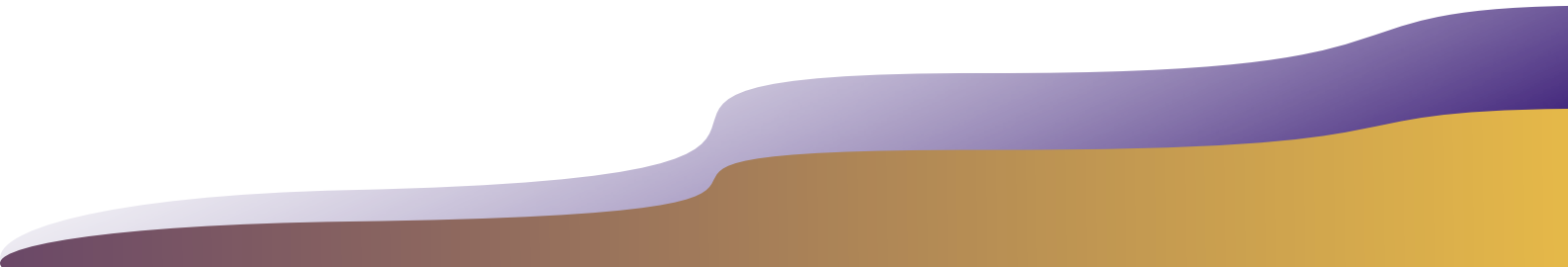


## 4.1 Aplicaciones distribuidas HUB

El propósito del ecosistema y el token Akoin es crear una plataforma transparente y escalable que permita a los titulares de los tokens acceder a una gran cantidad de DApps diferentes. Estas DApps, tanto dentro como fuera de la cadena de bloques, representan servicios que van desde las comunicaciones hasta la atención médica y el almacenamiento seguro de valor para empresarios en países en desarrollo. La plataforma Akoin representa un punto de entrada viable en la economía digital para regiones del mundo que, de otro modo, podrían quedar excluidas.

El primer DApp Partner que se ha integrado en el Ecosistema Akoin es una tecnología blockchain llamada BitMinutes. BitMinutes es un token basado en ERC20 que se combina con redes internacionales de comunicaciones móviles. El Token BitMinutes (BMT) se puede usar para "recargar" tarifas telefónicas de prepago en todo el mundo. Esta interoperabilidad entre BMT y minutos de teléfono prepago ha creado el caso de uso ideal para los mercados objetivo de Akoin en África. Esta región del mundo ya usa los minutos como una forma de moneda digital e intercambio de valores, por lo que la aplicación de BMT no solo es práctica sino también intuitiva.

Se ha desarrollado un mecanismo de conversión patentado llamado Atomic Swap en asociación con BitMinutes para el ecosistema Akoin. El intercambio atómico representa un avance en la interoperabilidad de la moneda, ya que permite intercambiar instantáneamente tokens basados en diferentes protocolos de consenso. Por ejemplo, el Akoin basado en Stellar y el BMT basado en ERC20 se pueden convertir en un instante a través de un intercambio atómico. Un ejemplo real que muestra los beneficios de este intercambio es el ejemplo de una recarga de saldo. Un usuario que tenga tokens Akoin podría Atomic Swap una parte de sus tokens a BitMinutes y luego optar por que esos BitMinutes se envíen a un teléfono móvil como minutos de saldo. A diferencia de la conversión tradicional de múltiples saltos de monedas a través de intercambios, este intercambio atómico ocurre instantáneamente y en línea con la acción en cuestión. En cuestión de segundos, un titular de Akoin puede recargar un dispositivo móvil, convirtiendo su Akoin a BitMinutes en tiempo récord. La misma simplicidad en la conversión estará disponible para todos los socios de DApp que se sumen al ecosistema Akoin.



## 4.2 Depósitos/retiradas

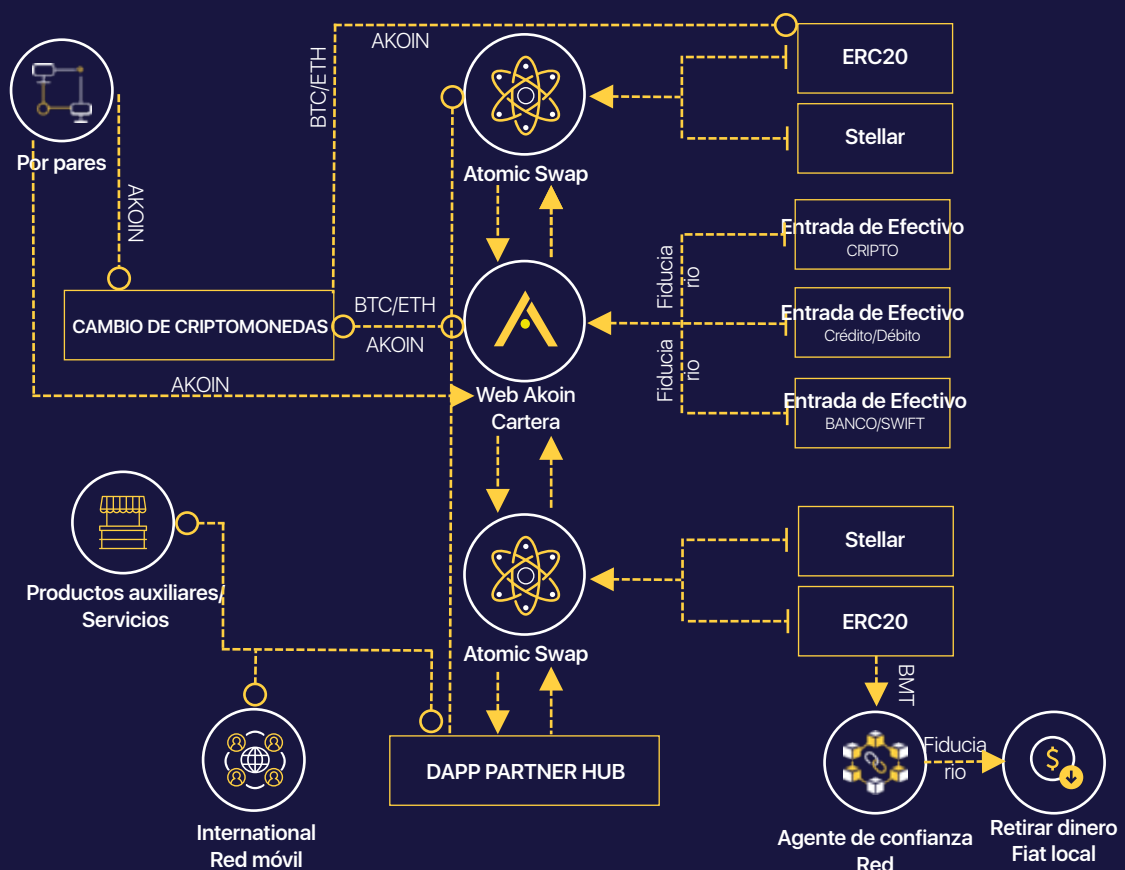
En el corazón del ecosistema Akoin hay una billetera web (y móvil Q2 2020). Esta billetera en línea segura sirve como punto de entrada y salida para el intercambio de valor. La billetera admite depósitos de las principales criptomonedas como Stellar, Bitcoin y Ethereum para la compra de Akoin. También se pueden usar otras altcoins, como BitMinutes, para comprar Akoin a través de esta billetera. Además, la cartera también admite la compra de Akoin con tarjetas de crédito y débito, disponible en regiones que admiten estos sistemas de procesamiento de pagos.

La transferencia de valor de la cartera virtual puede ocurrir a través de muchos métodos diferentes. Los tokens Akoin se pueden transferir a varios intercambios que admitan el protocolo Stellar. Entre las opciones de retiro de efectivo más exclusivas e innovadoras disponibles para los titulares de Akoin se encuentra la solución "TAN" proporcionada a través de BitMinutes. "TAN" significa Red de Agentes de Confianza y se describe mejor como ATM humanos. BitMinutes ha cultivado una red de personas que se han sometido a los procedimientos estándares Conozca a su cliente y contra el lavado de dinero (KYC / AML), y que se han registrado como puntos finales para el intercambio de valor. Si un titular de Akoin desea convertir sus tokens en un fiat del mundo real, entonces tiene la opción de transferir su Akoin a un TAN y recibir la moneda local del agente.

El intercambio y el préstamo de valor entre pares se respaldan a través del ecosistema de Akoin. Montando los rieles estelares, es fácil para los titulares de Akoin transferirse entre sí. También es posible intercambiar números de teléfono móvil y / o direcciones de correo electrónico en la plataforma Akoin, lo que brinda oportunidades de colaboración e interacción.

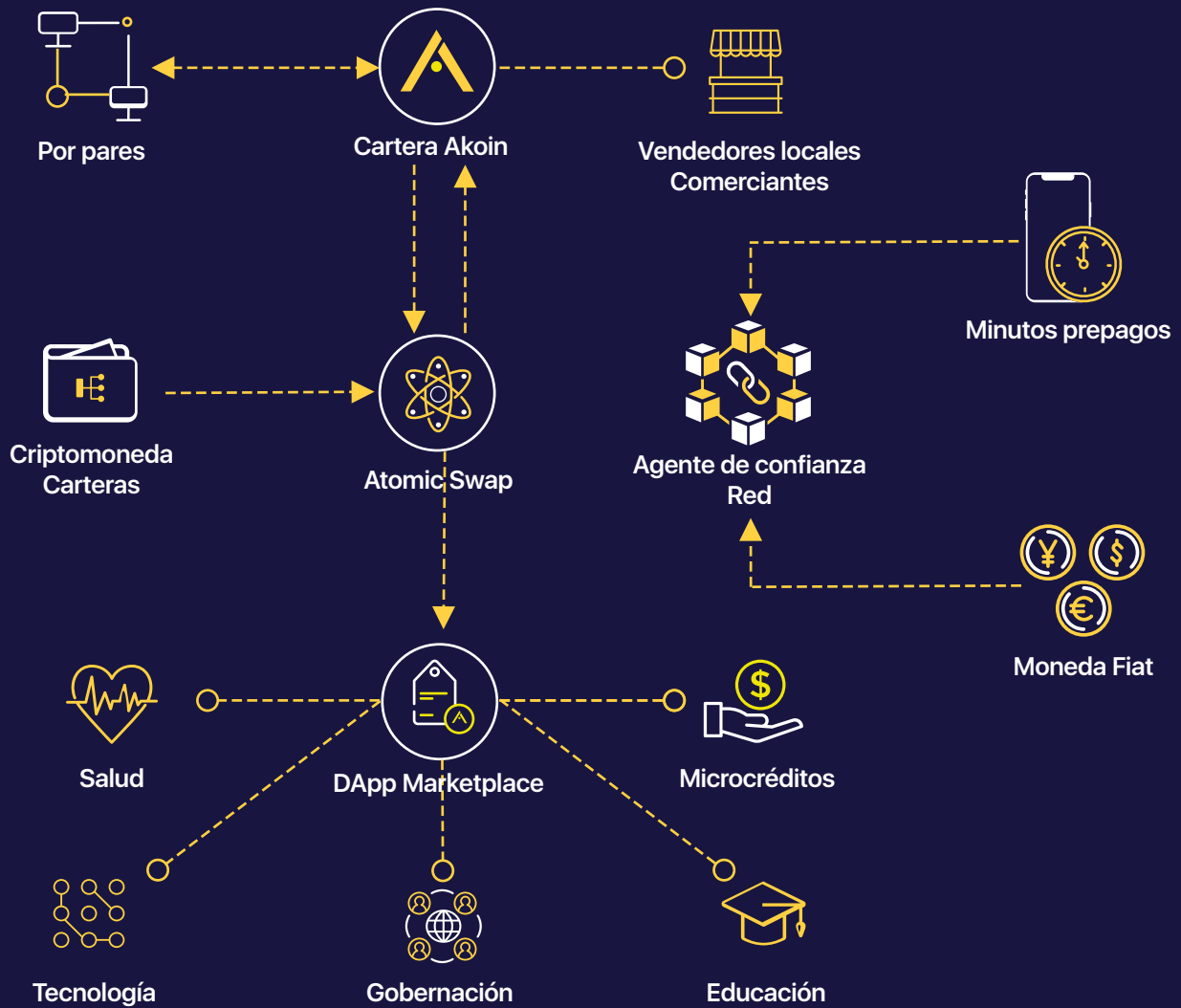
Mediante el alojamiento de DApps integradas en el Ecosistema Akoin, la plataforma ofrecerá amplios beneficios, como proporcionar acceso a préstamos, pagos y capacidades de minutos prepago a través de agentes minoristas independientes, carteras móviles y sistemas bancarios. A través de DApps, terceras personas pueden convertir Akoin en "Crédito digital instantáneo" para pagar facturas, comprar bienes y servicios en línea y depositar fondos directamente en bancos o cuentas móviles.

## Ecosistema Akoin



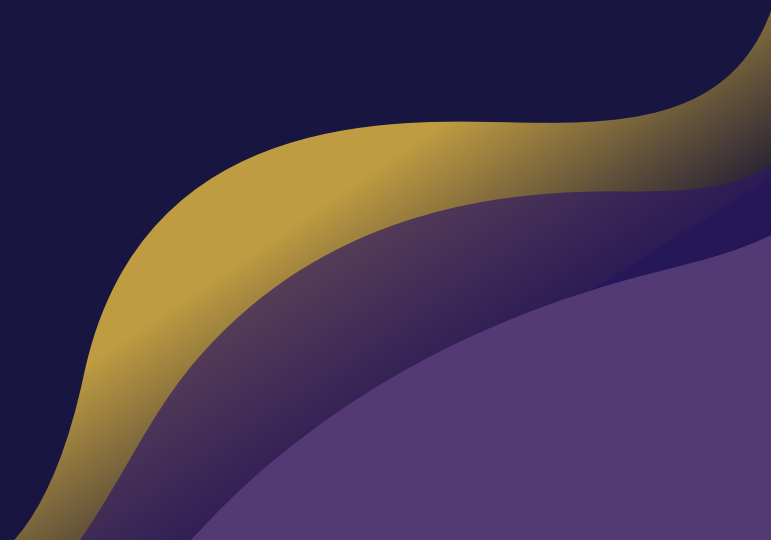
Mediante el alojamiento de DApps integradas en el Ecosistema Akoin, la plataforma ofrecerá amplios beneficios, como proporcionar acceso a préstamos, pagos y capacidades de minutos prepago a través de agentes minoristas independientes, carteras móviles y sistemas bancarios. A través de DApps, terceras personas pueden convertir Akoin en "Crédito digital instantáneo" para pagar facturas, comprar bienes y servicios en línea y depositar fondos directamente en bancos o cuentas móviles.

## Flujo de transacciones Akoin





## 5.0 Casos prácticos de Akoin



## 5.0 Casos prácticos de Akoin

El mercado de Akoin incluirá la incorporación e integración de los mejores socios de DApp (y aplicaciones) en su clase que ofrecerán servicios y herramientas muy necesarios para los empresarios que usan la plataforma, proporcionando así los "componentes básicos del emprendimiento":

### Bloques de construcción para emprendedores

Proporcionar DApps (aplicaciones de cifrado) como bloques de construcción para el emprendimiento juvenil en los países en desarrollo

ESTABILIDAD ECONÓMICA



## 5.1 Transferencia de minutos prepago y recargas de tiempo

La plataforma Akoin aprovecha la red existente de proveedores de minutos prepagos como una herramienta para proporcionar servicios financieros a los no bancarizados. Nuestra asociación con **BitMinutes** para DApp permite la transferencia de valor entre iguales a más de 1,200 millones de cuentas bancarias y móviles en más de 70 países contratados, mientras que las recargas prepago están disponibles para más de 4,000 millones de cuentas móviles en aproximadamente 120 países. Nuestro objetivo es lograr la adopción masiva de Akoin, por lo que tener acceso a 4 mil millones de personas el día del lanzamiento es un factor crítico de éxito.

A través del ecosistema de Akoin, BitMinutes tokeniza el tiempo del teléfono celular prepago, lo que permite su venta por dinero fiduciario o criptomoneda. Es similar a un sistema bancario y de liquidación basado en blockchain para minutos prepagos, donde también puede convertir esos minutos en efectivo o criptografía. Las personas que no tienen cuentas bancarias pueden acercarse a los vendedores de minutos prepagos en sus pueblos o ciudades y convertir efectivo en BitMinutes o Akoin. A través de la plataforma Akoin, BitMinutes se puede enviar de forma rápida y gratuita a otros teléfonos, se utiliza para recargas de saldo, así como para conversiones en tokens Akoin o moneda fiduciaria. Dado que los minutos de prepago son una gran reserva de valor en África, esta es una característica de gran utilidad de la plataforma base de Akoin.

Los "vendedores de minutos prepagos" son parte de la red de agentes de confianza (TAN) de BitMinutes. BitMinutes tiene un amplio programa para capacitar a los agentes de TAN para que la operación se pueda adoptar en todo el continente. Hasta ahora, ya han formado a más de 100 agentes TAN solamente en Nigeria. Planean copiar este rápido crecimiento en todos los países de África para garantizar una integración perfecta una vez que se lance Akoin.

## 5.2 Micropréstamos

Los proveedores actuales de minutos prepagos, así como los consumidores, pueden solicitar unirse a la Red de agentes de confianza (TAN) para convertirse en lo que nos gusta llamar cariñosamente nuestra red de cajeros automáticos humanos. Esta red está incentivada para ofrecer el servicio de 'retiro de efectivo' anterior, mientras que también sirve como agentes de microcréditos para las personas de su comunidad local. Los representantes de TAN pueden aumentar sus límites de microcréditos garantizando el reembolso inmediato de préstamos a empresarios y pequeñas empresas. El creciente grupo de agentes de TAN también puede llevar a cabo procesos KYC y AML en sus teléfonos inteligentes en tiempo real para garantizar que se completen las prácticas comerciales y de investigación de primer nivel.

## 5.3 UNL

UNL es una plataforma universal de direccionamiento y nomenclatura que brinda a cualquier persona, en cualquier lugar, una dirección única y universal. Esta plataforma esencialmente está construyendo un Internet de lugares al traer a los 4 mil millones de personas sin dirección a la nueva economía digital, creando un impacto socioeconómico de gran alcance.

UNL se está integrando en el centro de la plataforma y el mercado de Akoin para centrarse en crear un impacto económico generalizado al desbloquear nuevas geografías para los servicios basados en la ubicación. Incentiva a los usuarios a enviar datos geográficos con Akoin y les ayuda a construir la infraestructura digital necesaria para llevar África al futuro. Además, a medida que se crea nueva información geográfica y se generan direcciones, las DApps/Apps del mercado obtienen acceso a más clientes potenciales. Por ejemplo, si una empresa de comercio electrónico se lanza al mercado, podrá entregar productos a una base de clientes en constante aumento a medida que UNL expanda la infraestructura digital de la nación. Al utilizar UNL, Akoin abrirá su alcance a los consumidores que antes no podían participar en la economía digital, creando oportunidades incomparables para este grupo demográfico.

## 5.4 Microsorteos / loterías

Akoin lanzará una innovadora lotería de micro rifas con un socio líder de loterías/rifas en África a principios de 2020. En 2018, el mercado de lotería global fue valorado en \$1700 millones, y se prevé que crezca otro **4.6% de 2019 a 2028**. En consonancia con esta demanda, Akoin ofrecerá una solución personalizada de sorteo de micro-muchos donde un gran número de usuarios podrán ganar micro cantidades de tokens Akoin y/o premios que alimenten y potencien sus objetivos empresariales. Además, esta será una oportunidad para ganar ingresos para los usuarios, donde pueden crear sus propias tiendas web para vender boletos de sorteo / micro sorteo, al igual que el modelo TAN descrito anteriormente. El modelo único de micro-muchos empoderará a una multitud de personas mientras crea nuevas oportunidades de ingresos, todo orientado a ayudar a los empresarios a iniciar y / o apoyar sus negocios en crecimiento.

## 5.5 Financiación colectiva

Akoin está en proceso de incorporar a un socio DApp de primer nivel para proporcionar herramientas y servicios de crowdfunding que tengan como objetivo apoyar y estimular las inversiones. Nuestro objetivo es utilizar un modelo que prevalezca en los países desarrollados y que pueda convertirse en la fuente principal de apoyo financiero para las empresas de los mercados en desarrollo. Esta estrategia es una de las muchas herramientas y servicios empleados por los países desarrollados para ayudar a impulsar nuevos negocios. Al llevar este servicio al mercado africano a través de nuestro ecosistema DApp / App, podemos poner a disposición fondos para empresarios que antes eran inaccesibles. Akoin también trabajará en asociación con la Fundación Akoin para estimular el apoyo de los Estados Unidos y otros países desarrollados con el fin de crear conciencia y financiación para África.



## 5.6 Asistencia sanitaria

Akoin se compromete a revolucionar la asistencia sanitaria en África y en otros países en desarrollo a nivel mundial. Lo lograremos mediante la implementación de un socio DApp líder para la atención médica personalizada, que digitalizará los registros médicos y la cadena de custodia para las pruebas de drogas en la cadena de bloques. El resultado final es una solución fácil de usar y sin costo para los usuarios finales que puede reducir drásticamente las ineficiencias y el desperdicio de recursos, brindando resultados de salud mucho mejores. La capacidad de Blockchain para brindar seguridad y privacidad es un ajuste natural para toda la cadena de suministro de atención médica. Al transformar programas como la incentivación del paciente y el tratamiento del paciente, Akoin puede ser la fuerza impulsora en el movimiento mundial de atención médica para utilizar nuevas tecnologías para abordar las preocupaciones de salud en todo el mundo.



## 5.7 Derechos sobre la tierra

La propiedad de la tierra, la titulación y la gestión de registros es un problema predominante en los países en desarrollo. Akoin se ha asociado con un líder en gobernanza de tierras que utiliza blockchain y otras tecnologías para proporcionar sistemas de administración de tierras de bajo costo y fáciles de usar. Nuestro objetivo es fomentar el desarrollo económico y la plena inclusión financiera de todas las partes, ayudando a las personas de países en desarrollo a establecer una propiedad formal sobre sus propiedades.



## 5.8 Servicios básicos y energía solar

Las asociaciones empresariales de Akoin permitirán a los usuarios comprar energía solar de manera fácil y asequible a través de una nueva superposición de red basada en blockchain. Los usuarios también podrán usar Akoin para realizar pagos (con tarifas de descuento), pagar a los empleados y crear nuevas oportunidades de empleo dentro de este sector. A través de estas asociaciones, Akoin comenzará su búsqueda para crear energía limpia articulada a través de blockchain y presentar un acceso más asequible a los usuarios en África.



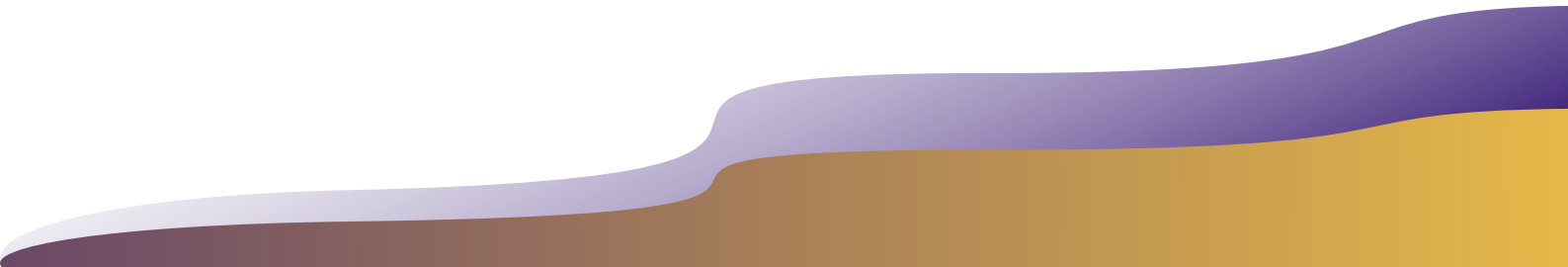
## 5.9 Herramienta DApp Builder

Akoin proporcionará una caja de herramientas para que cualquier emprendedor cree su propia DApp para el ecosistema Akoin. Esto se ofrecerá dentro de nuestra herramienta DApp Builder Tool, donde los usuarios pueden arrastrar y soltar fácilmente todos los componentes necesarios para crear una DApp viable y utilizable para sus necesidades comerciales.



## 5.10 Akon City

Akoin será la moneda central de la Akon City, una ciudad inteligente sostenible y ecoturística en Senegal, África. Akon City combina los principales diseños de planificación de ciudades inteligentes con un lienzo en blanco para integrar blockchain en nuestros intercambios humanos y comerciales diarios, todo con el objetivo de inventar una forma radicalmente nueva de existencia. Como parte del diseño de blockchain de esta ciudad inteligente, Akoin, Inc. tiene una carta de intención con Akon y Akon City comprometiéndose con el uso de Akoin como moneda central.

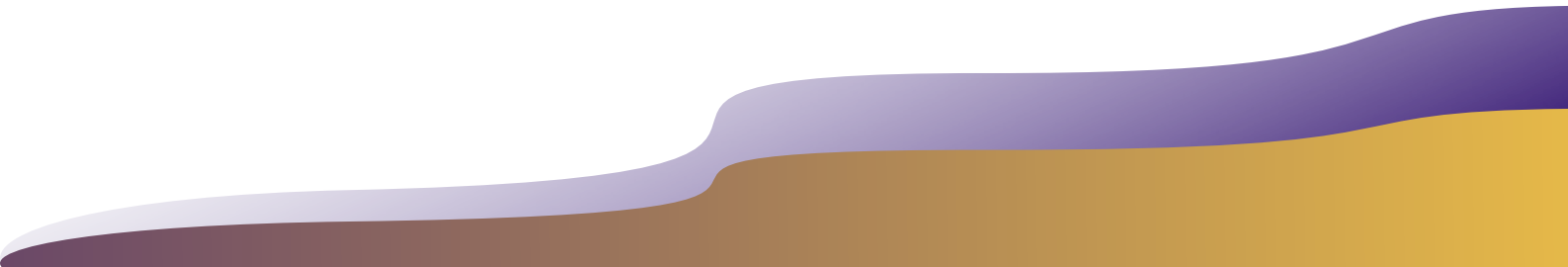






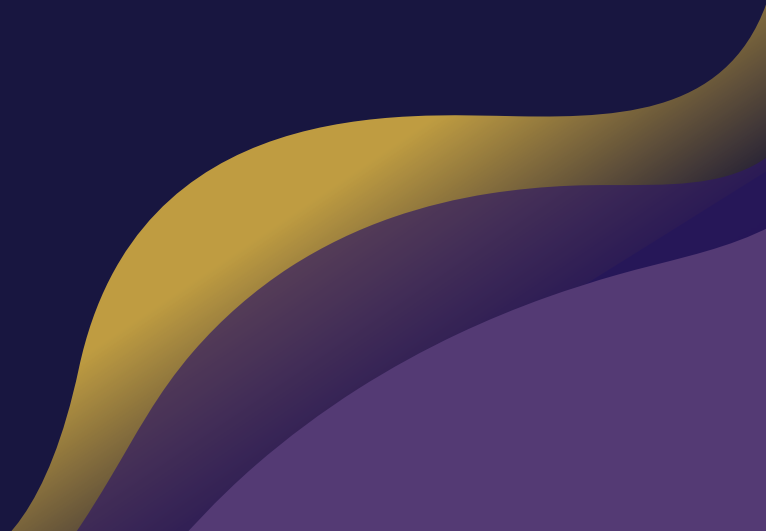
## 5.11 Ciudad médica y tecnológica de Mwale

Akoin será la única moneda y medio de pago para la Ciudad Médica y Tecnológica de Mwale, un floreciente centro tecnológico en Kenia. Akoin verá un mínimo de un millón de transacciones en el primer año y crecerá hasta los 100 millones de transacciones en cinco años. En Mwale, Akoin será la primera moneda digital universalmente adoptada tanto por sus empresas como por sus residentes. Esta asociación estratégica le dará a Akoin una posición dominante en el mercado de 400 millones de personas en África Oriental y Central, que dependen en gran medida de las transacciones digitales móviles para los servicios financieros y de la vida diaria.





## 6.0 Modelo de negocio de Akoin



## 6.1 Tarifas para socios de DApp/App

Akoin ofrece una gama de servicios de plataforma y marketing para nuestros socios DApp/App que van desde los niveles de asociación básica, premium y empresarial. Cada nivel ofrece una gama diferente de marketing, acceso a la plataforma, soporte y servicios relacionados ofrecidos.

Dependiendo del nivel de asociación seleccionado, los socios pagan una tarifa de servicio mensual y tienen una cantidad variable de tokens Akoin. Por ejemplo, los socios estratégicos empresariales de Akoin compran y poseen tokens de Akoin por un valor de \$ 100,000 USD durante al menos 1 año, mientras que los socios Premium compran y mantienen una cantidad menor de tokens de Akoin.

## 6.2 Campañas de marketing

Las marcas globales y los socios de DApp / App pueden participar en campañas de marketing continuas o únicas en todo el ecosistema de Akoin para un mayor crecimiento y conciencia.

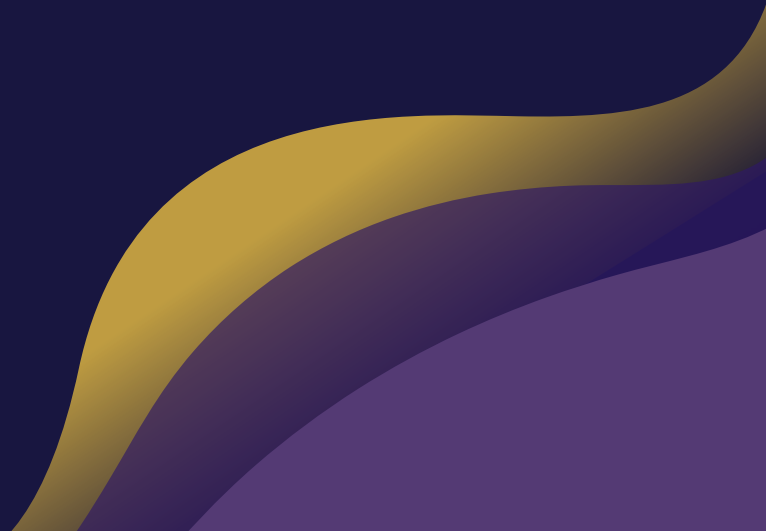
## 6.3 Tasas de cambio

Las transacciones procesadas en el ecosistema de Akoin a través del intercambio privado incurren en una pequeña tarifa de procesamiento (2.5%) que proporciona ingresos crecientes y continuos a medida que los volúmenes ascienden.





## 7.0 La Akoin Foundation



## 7.0 La Akoin Foundation

La Fundación Akoin se formó en paralelo con el ecosistema de Akoin como un instrumento filantrópico para capacitar a los empresarios a aprender, crecer y prosperar en los negocios a través de una programación innovadora, una infraestructura física muy necesaria y una financiación crítica. La Fundación busca garantizar un mundo donde la educación de calidad, el trabajo decente y las empresas innovadoras sean accesibles para todas las personas con el deseo de construir comunidades vibrantes y sostenibles que compartan mutuamente su éxito.

Investigaciones recientes de McKinsey & Company proyectan que solo la economía africana estará en condiciones de crear **54 millones de nuevos empleos para 2022**, pero aún enfrentará una escasez de más de 50 millones de puestos de trabajo a medida que los miembros de esta región de rápido crecimiento ingresen al mercado laboral. La Fundación Akoin ha establecido un objetivo inmediato para centrarse en abordar este problema. Este objetivo apoya a los empresarios africanos en sus esfuerzos por crear productos, servicios y oportunidades de empleo para que la próxima generación no solo se convierta en parte de esta economía de rápido crecimiento, sino que prospere en ella. La fundación ha establecido una meta para educar, inspirar y activar 2 000 000 nuevos CEO en África para 2030.

Desde su formación en marzo de 2019, la Fundación Akoin ha demostrado su compromiso de empoderar a los empresarios a través de la infraestructura y la programación del mundo real. Su liderazgo desarrolló un programa de embajadores que reclutó y examinó a un grupo fiable de embajadores voluntarios de Akoin. El programa de embajadores consta de más de 200 jóvenes empresarios, principalmente de ascendencia africana, que residen en África y en toda la Diaspora. Su objetivo es ayudar a construir el movimiento Akoin, recaudar fondos para la programación de la Fundación y ser efectivamente la voz y la cara de la visión de Akoin en las redes sociales y la web. Nuestros embajadores de Akoin representan el primer grupo de jóvenes CEO que estamos comprometidos a potenciar.

La Fundación ya ha comenzado a implementar programas de educación en línea muy necesarios para nuestros embajadores de Akoin (capacitación en redes sociales, marketing, reuniones, redes, entre otras oportunidades) y recientemente ha integrado una nueva plataforma comunitaria y motor de recompensas que se utiliza para construir, incentivar y active nuevas oportunidades de aprendizaje y ganancias mientras ayuda a difundir el mensaje de Akoin en toda África. Los próximos programas incluirán la posibilidad de que los Embajadores de Akoin actúen como agentes de intercambio de confianza en todo el continente, facilitando el intercambio de minutos fiduciarios y prepagos para Akoin, o sirviendo como revendedores locales de mercancía de Akoin a través del programa de comercialización de Akoin. La programación también incluye programas de educación digital y física para dotar a la próxima generación de empresarios africanos de las habilidades que necesitan para triunfar y prosperar en la economía digital global, una economía en la que se incluirán por primera vez.

Para aumentar nuestra escala y alcance, Akoin Foundation identifica y construye activamente una red de asociaciones que nos permiten crecer. La fundación busca asociaciones sinérgicas que le permitan crear programas juntos de forma más rápida y eficaz con socios y fundaciones de prestación de servicios de clase mundial que compartan visiones que armonicen con la misión de la fundación en las áreas de educación, infraestructura, incubación e inversión. Nuestra asociación con el **SDG Impact Fund** es un ejemplo de esto. A través de esta relación, podemos apoyar el progreso hacia el logro de los **Objetivos de Desarrollo Sostenible de la UN**.

La Akoin Foundation también identificará e incubará activamente empresas de alta calidad, en etapa temprana y de crecimiento que quieran unirse al ecosistema de Akoin, brindando apoyo asociado a inversiones e incubación a Akoin cuando sea necesario. A través de estos esfuerzos, la Fundación sirve como un banco de pruebas vital, ayudando a modelar y aumentar la aplicación práctica de Akoin mediante la creación de casos de uso, métodos y aplicaciones activos en los que los usuarios finales interactúan con el ecosistema de Akoin, lo que en última instancia aumenta la confianza y la adopción.

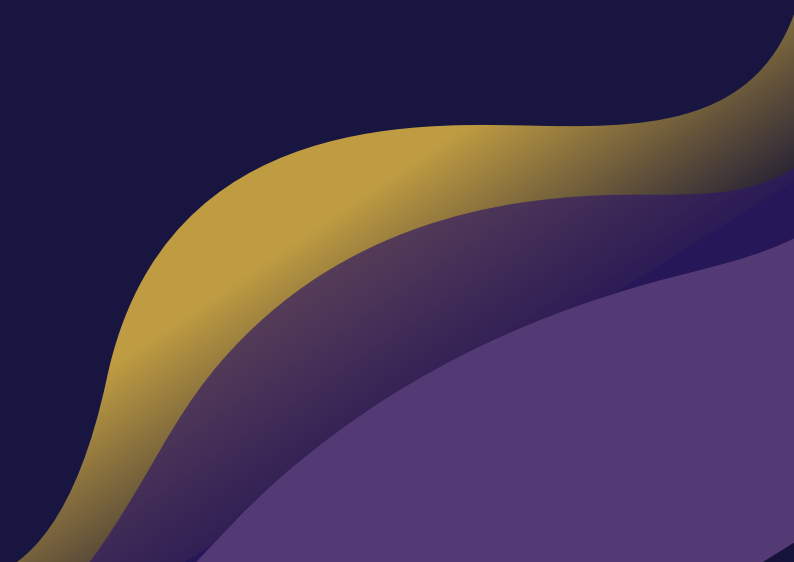


### Akoin Foundation





## 8.0 Usos de los tokens



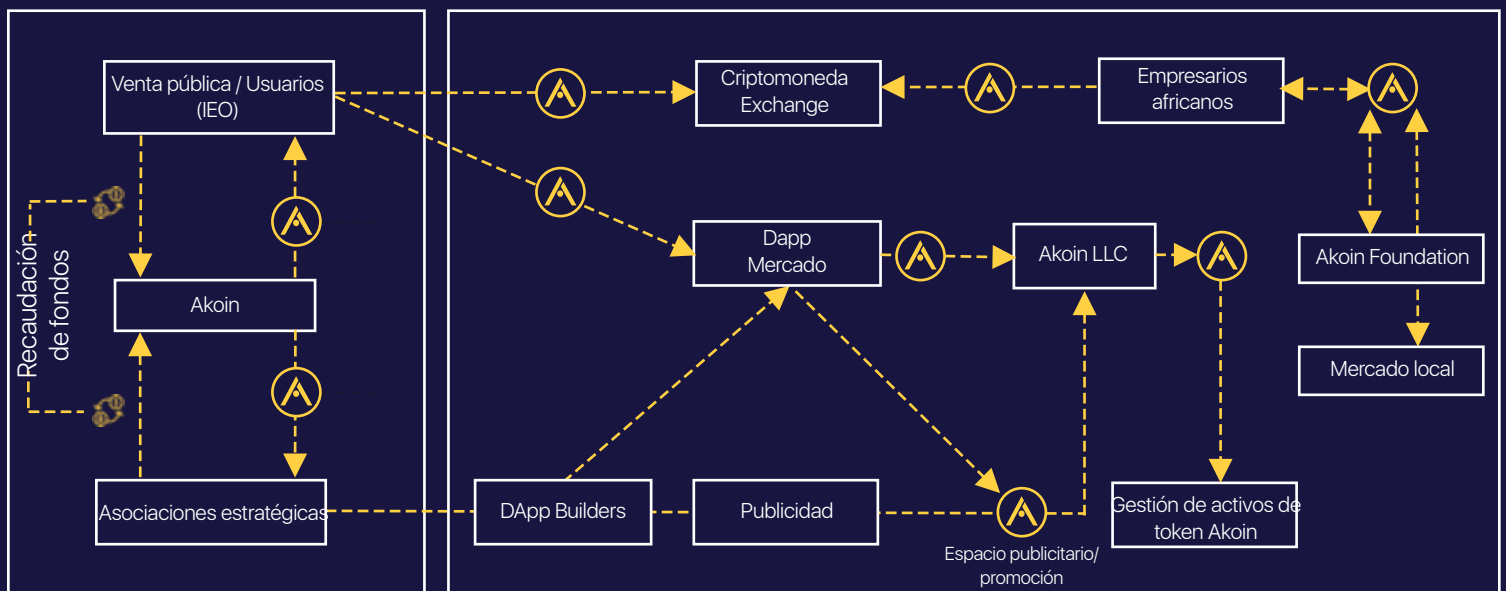
## 8.0 Usos de los tokens

El token de Akoin será el mecanismo central para el intercambio de valor entre los usuarios dentro del mercado de Akoin. A través de la integración de la billetera digital multdivisa Akoin, los tokens Akoin se pueden gastar sin problemas dentro de DApps en la plataforma.

Las principales aplicaciones de los tokens Akoin se describen en la tabla a continuación:

ATRIBUTO	DESCRIPCIÓN
Tarifa de Publicación	Tarifas por enumerar y respaldar aplicaciones (incluida la tenencia de una cierta cantidad de Akoin)
Transacciones de usuario	Tasas de transacción a pagar en Akoin
Espacio publicitario	Tarifas por colocar anuncios en el mercado
Exchange	Pagos por aplicaciones, bienes y servicios

### Venta de tokens Akoin La economía de Akoin





## 8.1 El token Akoin

La Fundación Akoin asegurará asociaciones con empresas que deseen adoptar Akoin e integrarlo en su infraestructura digital, lo que permitirá a nuestros usuarios finales obtener beneficios mucho más allá de las transacciones rápidas y fáciles. Se establecerán asociaciones con empresas de servicios públicos, socios educativos e incubadoras que fomenten la innovación tecnológica con el objetivo de aumentar los métodos en los que los usuarios finales pueden interactuar con el ecosistema de Akoin, lo que en última instancia aumenta la adopción.

### LOS TOKENS DE AKOIN SON...

- ▶▶ Utilizando Stellar Network.
- ▶▶ El método de intercambio utilizado en el mercado AKOIN.
- ▶▶ El valor representativo en el mercado AKOIN y en el mercado local.
- ▶▶ Disponible para guardar en su billetera AKOIN o en su billetera Stellar compatible.
- ▶▶ Va a estar disponible para comprar y vender en los principales intercambios de criptomonedas

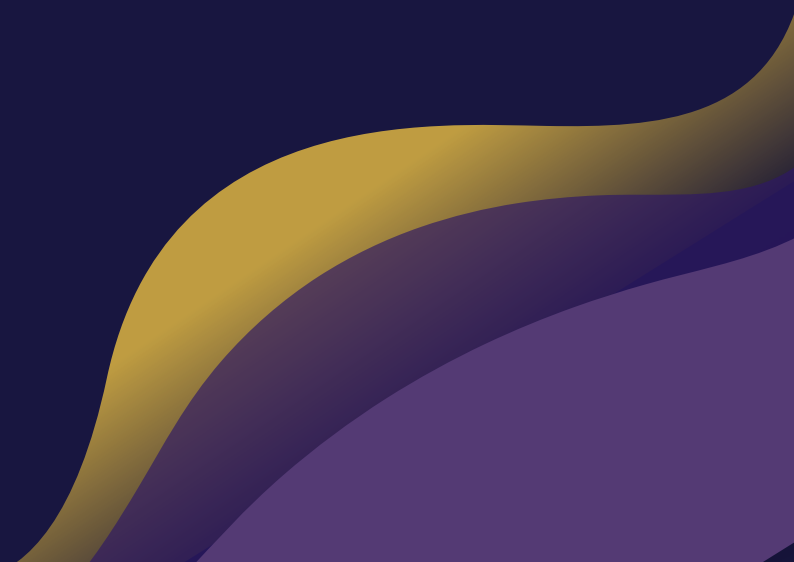
### LOS TOKENS AKOIN NO SON...

- ▶▶ Se ofrece como una seguridad o no exhibe ninguna característica similar a la seguridad.
- ▶▶ Los tokens AKOIN no pagan dividendos, comisiones, acciones ni proporcionan capital en función de su adquisición.
- ▶▶ Los contribuyentes deben ser conscientes de que no deben esperarse ganancias o aumentos en el valor asociados con la compra de tokens AKOIN.





## 9.0 Oferta pública de tokens



## 9.0 Oferta pública de tokens

La oferta de intercambio inicial (IEO) distribuirá 45,000,000 de los 450,000,000 o el 10% de la cantidad total de tokens Akoin. Akoin no está destinado a inversores especulativos; La cantidad total de tokens disponibles para la venta durante nuestra IEO se ha establecido en el 10% del suministro total para garantizar que podamos distribuir la mayoría de los tokens a aquellos que se beneficiarán más de ella, es decir, los usuarios de Akoin en el terreno en África. Los ciudadanos de los Estados Unidos y Canadá no podrán participar en la oferta de intercambio inicial.

<b>Cápsula dura</b>	<b>\$6,750,000</b>
<b>Precio de venta pública de IEO</b>	<b>\$0.15</b>
<b>Oferta total</b>	<b>450,000,000</b>
<b>Tipo de token</b>	<b>XLM</b>

## 9.1 La oferta inicial de intercambio de Akoin (IEO)

Akoin está ofreciendo a los usuarios potenciales del mercado Akoin DApp la oportunidad de poseer el token Akoin a través de una oferta de intercambio inicial (IEO).

El IEO será conducido por un intercambio de criptomonedas de primer nivel y está dirigido para el segundo trimestre de 2020, según un acuerdo vigente con el socio de intercambio que se anunciará.

Los tokens de Akoin son válidos indefinidamente y son propiedad exclusiva de sus respectivos titulares una vez emitidos por el proyecto de Akoin al finalizar el IEO.

Los tokens Akoin se distribuirán en proporción directa a la cantidad aportada por los participantes durante el IEO. Los detalles completos del precio del token y las rondas de bonificación están disponibles en la sección Estructura de venta de tokens de IEO de este documento.



## 9.2 Gestión y custodia de tokens

Tenga en cuenta que toda la organización e implementación de los procesos relacionados con un IEO exitoso se han preparado de acuerdo con las mejores prácticas de la industria, con la custodia de tokens respaldada por Delchain Limited.

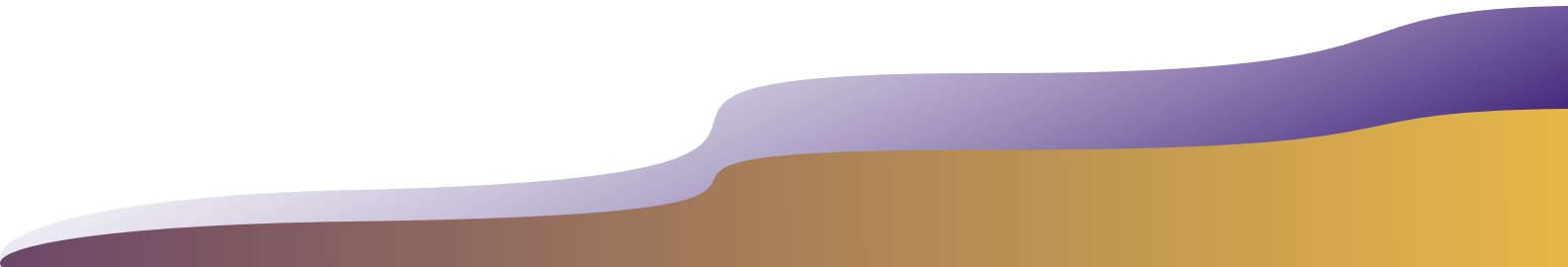
Delchain es un proveedor de servicios financieros corporativos con licencia de la Comisión de Valores de las Bahamas. Aplican procedimientos estrictos de KYC, AML, CFT y cumplen con las pautas de Cumplimiento y Riesgos del Grupo.

Los tokens de Akoin se almacenarán en la solución de custodia asegurada de Delchain. Delchain emplea clientes de software de código abierto revisados por pares, cifrado de grado militar y módulos de seguridad de hardware probados y auditados por terceros con copias de seguridad físicas de claves privadas almacenadas en

bóvedas de alta seguridad en tres continentes. Akoin ha utilizado los servicios de una cuenta de garantía para ayudar a crear una velocidad de emisión de tokens positiva. Los detalles de la custodia y cómo se usarán las fichas dentro de ella se pueden encontrar a continuación. Sirve como un adicional nivel de seguridad, proporcionando confianza a los contribuyentes de que la distribución de tokens estará de acuerdo con las condiciones del contrato inteligente de Akoin.

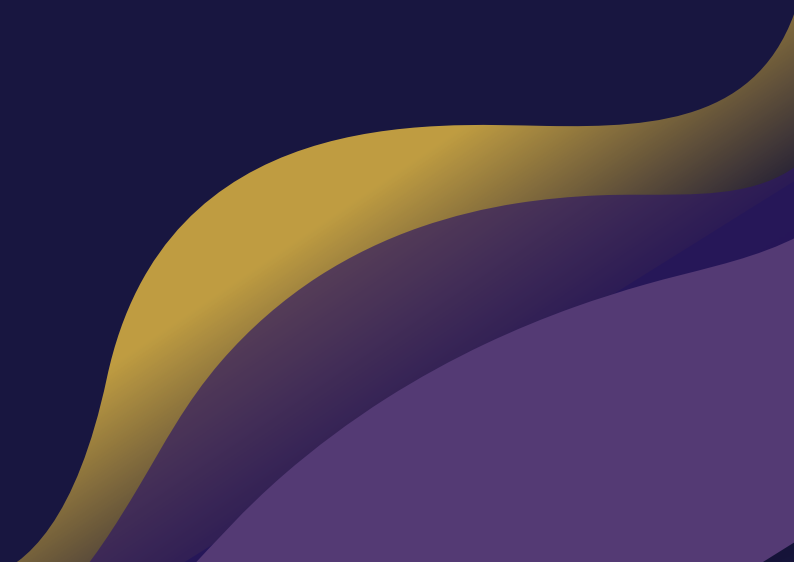
Akoin utilizará los servicios de liquidez de gestión de tokens de Delchain para ayudar a proporcionar un equilibrio para el valor, la velocidad y la volatilidad del token. Además, cada socio de Akoin DApp debe tener una cierta cantidad de Akoin para mantener su cotización en el mercado, creando una fuente de estabilidad para los poseedores de tokens.

La tecnología Blockchain y la amplia gama de protocolos de consenso disponibles son conocidos por el inmenso valor que aportan con respecto a la seguridad. Para garantizar la seguridad del mercado de DApp y de todos los poseedores de tokens de Akoin, Akoin trabajará con los mejores expertos en seguridad y auditoría de la industria para proporcionar auditorías de seguridad y pruebas periódicas de la plataforma.





## 10.0 Asignación de tokens y el uso de fondos



## 10.0 Asignación de tokens y el uso de fondos

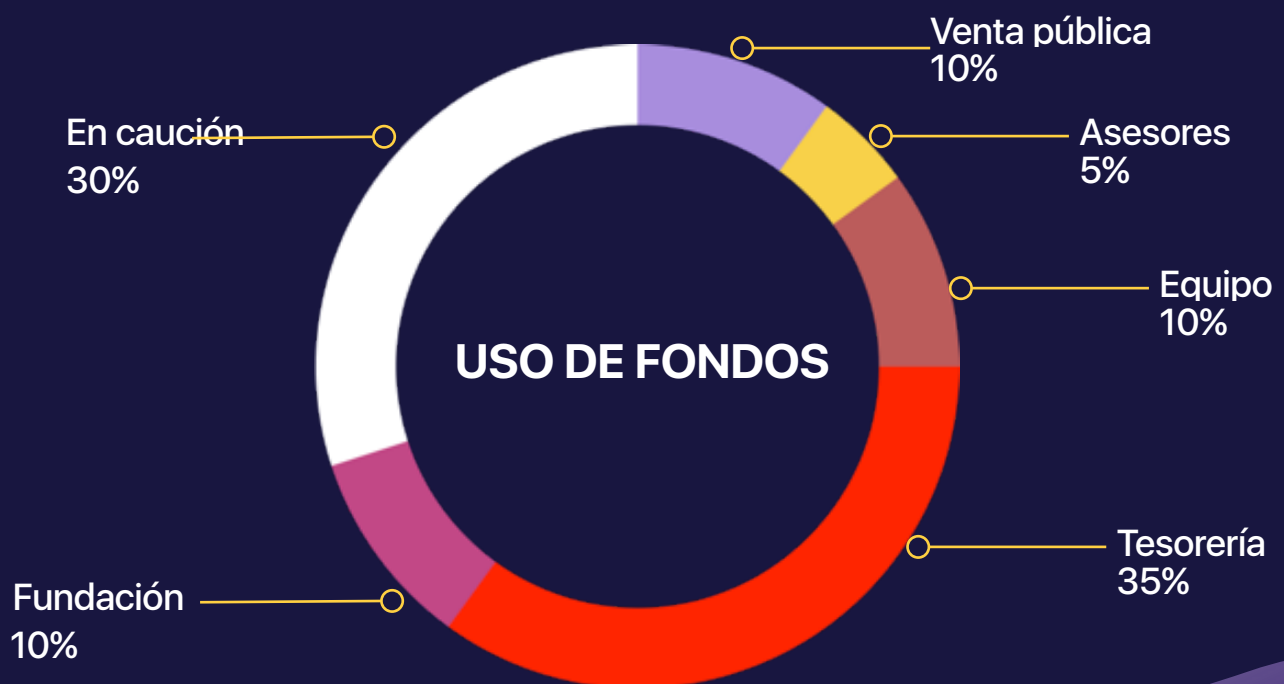
Akoin ha elegido emitir solo el 10% de los tokens en esta venta pública.

Para lograr esto, el suministro de tokens restante se utilizará para impulsar la adopción entre los comerciantes / vendedores y aportar valor a la plataforma. El suministro total de Akoin se lanzará en el transcurso de 4 años, con un 39.41% lanzado después de 12 meses, un 70.12% lanzado después de 24 meses, un 87.25% después de 36 meses y un 100% a los 48 meses. Esto está sujeto a cambios con token de garantía que se vuelven a colocar en garantía si no son necesarias en el mes en que se lanzan.

Cada asignación de tokens está sujeta a períodos de consolidación y bloqueo, excepto los tokens de venta pública que están disponibles de inmediato.

Los siguientes detalles son sobre la asignación de suministro total de Akoin:

Venta pública de IEO	10%
Asesores	5%
Equipo	10%
Tesorería	35%
En caución	30%
Fundación	10%



## 10.1.1 Colaboradores de IEO

Los tokens de Akoin se distribuirán en proporción directa a la cantidad aportada por los participantes en la IEO. Los tokens de venta pública son los únicos tokens que no están sujetos a un plan de adquisición de derechos o período de bloqueo.

Akoin asignará el 10% del suministro total de tokens a la venta pública en esta oferta de cambio inicial. Los usuarios finales poseerán y usarán la mayoría de los tokens, y mantener la asignación de venta pública a este nivel ayuda a garantizar que este sea el caso. Nuestro objetivo es crear un ecosistema donde el valor de la red se deriva del volumen y el valor de los bienes y servicios ofrecidos a través del ecosistema, en lugar del comportamiento especulativo. Los contribuyentes de ventas públicas y nuestros socios proporcionan la liquidez inicial de la red, que es fundamental para el funcionamiento adecuado y sin problemas del ecosistema; sin embargo, los compradores de tokens son solo un segmento de usuarios finales potenciales dado que la regulación actual y los casos anteriores han demostrado que vender tokens directamente a los usuarios es una ruta más efectiva.

El suministro total de tokens y el precio de venta pública se determinaron para adaptarse a los 444 millones de usuarios de teléfonos móviles en África. El precio del token en \$ 0.15 crea una comparación fácil de valor con minutos prepagos para el usuario final.

## 10.1.2 Fondo Escrow

El depósito de garantía se utilizará para crear liquidez para Akoin y para gestionar la velocidad a la que aumenta el suministro circulante.

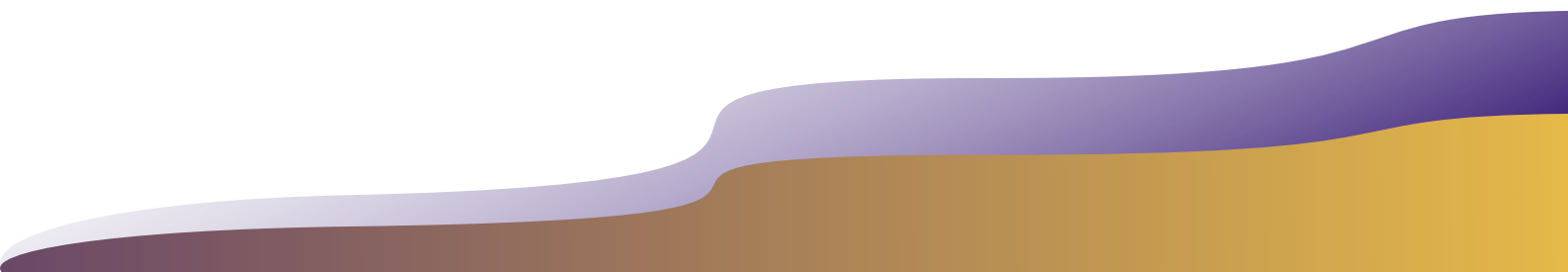
Los tokens asignados al Fideicomiso están bloqueados en un depósito controlado por el banco, con un 2,08% de tokens asignados para ser liberados por mes en el transcurso de 48 meses.

Cuando se libera del depósito en garantía, los tokens se utilizarán para administrar la velocidad a la que aumenta el suministro circulante y para crear la liquidez necesaria para la salud del ecosistema Akoin.

Los tokens mantenidos en custodia que se liberan y no son utilizados por la compañía se vuelven a poner en la cola de custodia en el primer mes disponible sin que haya tokens dispuestos para liberarse.

## 10.1.3 Tesorería de IEO

El Tesoro está configurado para subsidiar los costos comerciales operativos del negocio, desarrollo de plataformas, marketing, personal, administración, legal y cotización en bolsa. Los tokens de Tesorería comienzan a liberarse de su bloqueo después del tercer mes de operaciones, y se otorgan durante los próximos 19 meses a una tasa del 4.55% por mes.



## 10.1.4 Akoin Foundation

La Akoin Foundation se enfoca en aumentar la adopción y crear oportunidades para emprendedores en África, dentro del Ecosistema de Akoin. Los tokens asignados a la fundación se distribuirán al usuario final previsto (empresarios africanos) a través de programas de la fundación o programas, socios e iniciativas que tengan el mismo objetivo de empoderar a los emprendedores en las economías emergentes. Los tokens de la Akoin Foundation se consolidarán gradualmente para disminuir la velocidad a la que aumenta el suministro circulante. El 5% de los tokens de la Akoin Foundation se lanzarán en el mes 4, y el resto se emitirá en los siguientes 41 meses.

## 10.1.5 Asignación de equipo

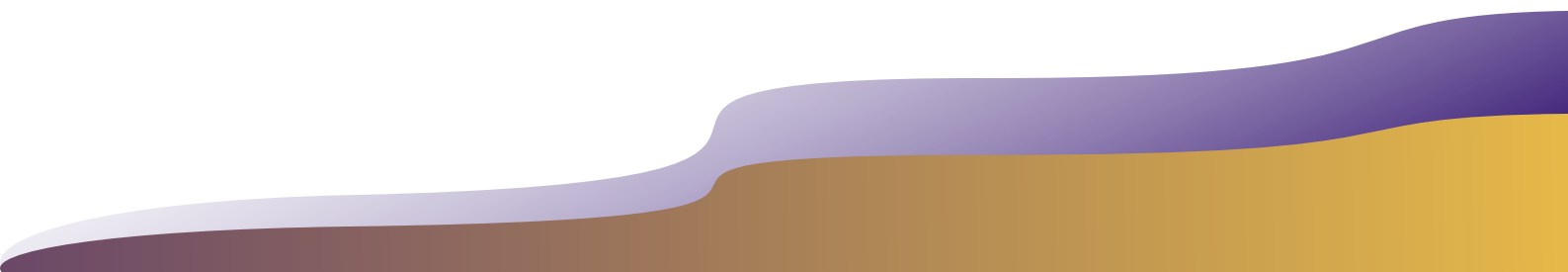
Los tokens asignados al equipo se utilizan para compensar a los empleados actuales y futuros de Akoin por el trabajo realizado tanto antes del IEO como en el futuro. Las fichas de equipo se bloquean durante un período de 3 meses, después del cual se desbloquea el 10%. Después del desbloqueo inicial, el resto de los tokens se otorgan en los próximos 15 meses.

Los tokens asignados a los tres cofundadores (Lynn Liss, Jon Karas y Akon) están sujetos a un período de bloqueo más estricto. Los tokens del cofundador se otorgan un 10% a los 7 meses después del lanzamiento, el 90% restante de sus tokens se otorgan en los próximos 23 meses.

## 10.1.6 Fondo de asesores

El Fondo de Asesores se distribuirá a los asesores que son críticos para el éxito del proyecto. Los tokens del fondo estarán sujetos a los períodos de consolidación a continuación.

El 5% de los tokens del Asesor se liberan después de 3 meses. Las fichas restantes se otorgan durante los siguientes 36 meses.



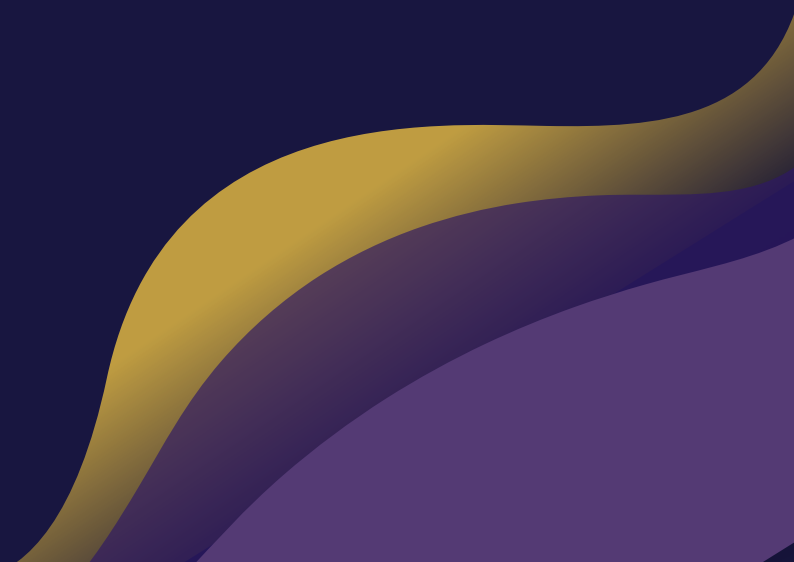
## 10.2 Hoja de ruta







## 11.0 Equipo Akoin





## 11.0 Equipo Akoin

Akoin está liderado por un equipo de empresarios excepcionales, asesorados y respaldados por campeones de la tecnología para el sector de bienes.



### **Akon - Presidente, cofundador**

Un artista, productor, emprendedor y filántropo, nominado a los Grammy y multiplatino.

Akon es reconocido como una de las voces más poderosas de África y la Diaspora y ha sido incluido en la lista Forbes Celebrity 100 y en la lista de las 40 celebridades más poderosas de África. A través de Akon Lighting Africa, ya ha llevado energía solar a 18 países de África, creando seguridad, salud y bienestar para millones de los 600 millones de africanos que carecen de electricidad hoy en día. Akon es también el visionario detrás de Akon City, una ciudad inteligente sostenible y ecoturística que se encuentra en desarrollo en Senegal, África, donde Akoin será la moneda principal.



### **Jon Karas - Presidente, cofundador**

Empresario de la industria de Finanzas, Entretenimiento y Tecnología, líder experimentado en formación de capital, productor de películas y representante de talentos.

Con más de 25 años en las industrias de entretenimiento y finanzas, Jon es una fuerza importante en la intersección de la celebridad y el bien social. Es miembro fundador de la Junta Asesora de Slate Entertainment Group, creador de plataformas disruptivas de transmisión y emisión de tickets impulsadas por criptografía. Como veterano de la Agencia William Morris, fundó Infinity Management International en 1990, que representa a los principales productores discográficos, escritores, directores y productores de cine y televisión. Comenzó su carrera practicando derecho transaccional y de valores en dos importantes firmas de abogados en Park Avenue en Nueva York.



### **Lynn Liss - Directora de Operaciones, Cofundadora**

Emprendedor de impacto social, ejecutivo operativo, impulsando revoluciones financieras y tecnología relacionada, asociaciones y modelos de negocios.

Lynn lleva más de 10 años en el sector de impacto social; asesorando, ejecutando y operando modelos de negocio innovadores para el cambio mundial. Una de las primeras en moverse en el espacio 'blockchain for good', Lynn fue socia fundadora de ICO Impact Group, asesorando a empresas de blockchain y nuevas criptomonedas con un impacto social. Más de 10 años como consultor ejecutivo con las firmas líderes BearingPoint y CGI-AMS brindando asesoramiento estratégico e implementando tecnología innovadora con Fortune 500s, incluida la negociación de un acuerdo de más de \$ 20M firmado por el COO de Microsoft. Combinado con un MBA en Estrategia / Finanzas de la Universidad de Chicago, Lynn tiene amplias redes y experiencia en los sectores de startups, capital de riesgo, entretenimiento, finanzas, tecnología y bienes sociales.



### **Tom Meredith, Director de tecnología interino**

Tom Meredith unió fuerzas con Akoin para liderar la plataforma tecnológica y el desarrollo de criptomonedas, incluida una profunda integración con el recurso BitMinutes, líder en tokenización de minutos móviles prepagados y microcréditos de minutos. Tom es un emprendedor en serie que ha estado elaborando soluciones en seguridad en línea, préstamos entre pares (P2P) y otras empresas durante más de una década. Fundó P2P Cash a mediados de la década de 2010 para centrarse en el espacio fintech, lo que llevó a la creación de Smart Token Chain, una combinación innovadora de avances de blockchain, innovación en criptomonedas y mandatos de ciberseguridad. Fundó BitMinutes para aplicar estas nuevas herramientas a la misión social de eliminar de manera rentable las restricciones estructurales en la expansión de la prestación de servicios financieros a nivel mundial.



### **Dan Sloan, EVP Estrategia y Tecnología**

En la industria de la Tecnología de la Información desde 1995, Dan ha creado múltiples negocios durante sus 23 años de carrera. BlockchainSaw, LLC es la empresa más reciente de Daniel, y está enfocada a ayudar a las empresas a comprender el valor que Blockchain puede aportar. Daniel y su equipo trabajan en estrecha colaboración con las empresas para elaborar una estrategia que les permita integrar Blockchain o crear nuevas aplicaciones personalizadas para darse cuenta de su valor. Daniel ha reunido un equipo de clase mundial y ha forjado grandes alianzas.



### **Reza Jafery, Líder de utilidades Blockchain & Token**

Socio de Blockchain Marketing Associates (BMA Inc) y consultor de blockchain reconocido por PWC: Reza se enfoca en analizar, construir y comercializar proyectos de blockchain. En el pasado, como socio de BlockchainWarehouse (BCW), analizó las empresas de blockchain para identificar proyectos en los que la empresa invirtiera tiempo y recursos, hasta que aXpire adquirió BCW a fines de 2018. Su amplia experiencia y red en la industria blockchain lo llevaron a cofundar Bespoke Design Labs (BDL) a principios de 2019 para ayudar a las empresas a contar su historia de manera efectiva en la era digital y asesorar a las empresas blockchain en tokenómica, utilidad de token, distribución, factibilidad, e implementación de blockchain.



### **Mike Tankel, EVP Marketing**

Ejecutivo estratégico y de marketing líder en la industria que ha prestado servicios a los sectores de marca, agencias y entretenimiento durante más de 25 años, desarrollando ideas creativas, ofreciendo mensajes emocionales y maximizando la historia del impacto desde los hogares hasta las salas de juntas, las nuevas empresas del Fortune 100, nacionales e internacionales. La amplia experiencia de Mike le ha valido como un comercializador de la marca Fortune 10, haciendo crecer agencias de publicidad y combinando marketing estratégico con la magia de Hollywood para contribuir a algunas de las franquicias de entretenimiento más grandes de la historia. Su enfoque de pensamiento transparente ayuda a generar resultados cuantificables, medios ganados y relaciones a largo plazo. Ha trabajado en automoción, telecomunicaciones, hotelería, tecnología, entretenimiento y más, aportando una ética de trabajo en la costa este con una actitud en la costa oeste que fácilmente crea equipos, confianza y resultados.



### **Brad Seelig, EVP Desarrollo de negocios**

Ejecutivo experimentado en banca de inversión con más de 20 años de experiencia en la alta gerencia en Wall st. Antes de unirse a Akoin, Brad vivió en Abidjan, Costa de Marfil, durante tres años administrando una asesoría de inversiones boutique donde se centró en el abastecimiento, el origen y el financiamiento de acuerdos en los sectores de defensa, vivienda, transporte, infraestructura y agricultura, en África occidental. Antes de mudarse a África, Brad administró la mesa de FX Prime Brokerage de Estados Unidos en Deutsche Bank (con sede en Nueva York), donde asesoró a muchos de los fondos de cobertura y gestores de activos más sofisticados del mundo y facilitó el acceso a los mercados de divisas y derivados OTC altamente complejos, en todo el mundo. Antes de unirse a Deutsche Bank, Brad pasó 14 años en JPMorgan (Banco de inversión) desempeñando cargos superiores en derivados cotizados y OTC, gestión de riesgos y fusiones y adquisiciones (M&A). Brad nació y creció en Menlo Park, California, y tiene un Máster en Asuntos Internacionales.



## 11.1 Junta directiva



### **Sergio A. Fernández de Córdoba**

Sergio es famoso a nivel local e internacional por el trabajo de sus diversos negocios durante más de una década. En 2012, Dell Inc. nombró a Sergio uno de sus # 100 principales influenciadores mundiales inspirados. En 2015, Meet LATAM reconoció a Sergio como líder e influencer global empresarial latinoamericano. En 2016, el Foro de Innovación Humanitaria otorgó a Sergio en la ONU el Premio Global al Impacto Social. En noviembre, Crain nombró a Sergio como finalista de los visionarios del Premio Hispano Ejecutivo y Emprendedor, y recientemente fue nombrado las 3 personas más influyentes del mundo por las Naciones Unidas, por la lista Social 500 de la ONU y en 2018 fue celebrado como los verdaderos líderes Top 100 Global Visionary Leaders de la revista y recientemente galardonado con el premio más distinguido de Estados Unidos, la Medalla de Honor de Ellis Island de 2019 otorgada a inmigrantes estadounidenses cuyo trabajo de vida ejemplifica el sueño americano.



### **Spencer Potts, Socio Fundador, Maximalist Ventures**

Socio fundador de Maximalist Ventures, una plataforma de inversión con sede en Nueva York que se centra en la incubación y aceleración de tecnologías innovadoras. Con una carrera de más de 25 años en los mercados de capitales, Potts trabajó como Jefe Global de Ventas Institucionales y Marketing para Gerentes de Inversión, incluidos Silver Creek Capital, CIFC Asset Management y, más recientemente, MidOcean Partners. La mayor responsabilidad de Potts incluye la construcción de carteras de inversión institucional basadas en activos alternativos que incluyen fondos de cobertura, capital privado, bienes raíces y capital de riesgo. Potts es el Presidente de Capital para el centro de primera línea de pobreza más grande de la ciudad de Nueva York, The River Fund, y tiene una licenciatura en Historia de la Universidad de New Hampshire.



## 11.2 Junta de asesores



### **Razor Suleman**

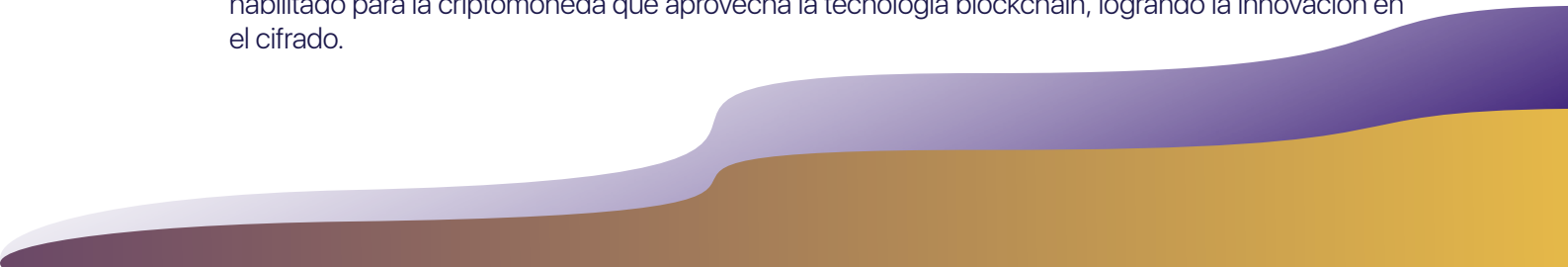
Exitoso emprendedor en serie, inversor y defensor del ecosistema tecnológico canadiense.

Actualmente, Razor es el CEO y Cofundador de Elevate; El festival de tecnología de más rápido crecimiento del mundo con más de 20,000 invitados. La misión de Elevate es unir a los innovadores del mundo para resolver los mayores desafíos de la sociedad. Razor también es el CEO de Design Exchange, una institución cultural que brinda acceso a un aprendizaje práctico basado en el diseño para los jóvenes de la próxima generación de Canadá. Previamente, Razor es fundador y ex CEO de Achievers, una red social corporativa centrada en el compromiso de los empleados que fue respaldada por el legendario VC Sequoia Capital. Razor construyó Achievers desde una idea hasta una compañía con ingresos de \$ 100 millones en menos de 10 años. Achievers fue adquirida por Blackhawk Networks, con sede en Silicon Valley (propiedad de Silver Lake Partners), en julio de 2015 por \$150M.



### **Crystal Rose Pierce**

Una destacada tecnóloga, emprendedora e inversora y Forbes Top 10 Women en blockchain. Es la CEO y fundadora de Make Sense Labs, que desarrolla herramientas de comunicación y aplicaciones descentralizadas desde el 2014. Su compañía lanzó el primer messenger probadamente seguro y habilitado para la criptomoneda que aprovecha la tecnología blockchain, logrando la innovación en el cifrado.





### **Galia Benartzi, CEO y cofundador, Bancor**

Cofundador de Bancor, el primer protocolo de código abierto del mundo que garantiza la liquidez en la cadena entre cualquier activo basado en blockchain. Se han procesado más de \$ 2 mil millones en conversiones de tokens a través de Bancor, ya que el protocolo impacta a organizaciones y personas en todo el mundo, desde equipos de blockchain hasta comunidades del mundo real en África, Asia y más allá. Galia fue reconocida por Forbes y la revista Glamour como una mujer líder en criptografía; ha aparecido en BloombergTV y CNBC, y ha hablado en las Naciones Unidas, TEDx y el Foro de la Libertad de Oslo sobre temas que van desde el diseño monetario global hasta el desarrollo sostenible basado en blockchain. Galia cofundó anteriormente Mytopia, la primera compañía de juegos sociales para teléfonos inteligentes (adquirida por 888), y Particle Code, una tecnología de desarrollo multiplataforma para aplicaciones móviles (adquirida por Appcelerator), y fue socio de riesgo en los fundadores con sede en San Francisco Fondo.



### **Ann Rosenberg, SVP y directora global de SAP Next-Gen**

Ann Rosenberg lidera una universidad y comunidad de innovación con un propósito específico alineadas con el compromiso de SAP con los 17 Objetivos Globales de las Naciones Unidas para el desarrollo sostenible y apoyando a más de 388,000 clientes de SAP en 25 industrias en más de 180 países. La comunidad aprovecha más de 3.500 instituciones educativas en 113 países, más de 100 laboratorios / centros de SAP Next-Gen en universidades y ubicaciones de socios y SAP, más de 50 capítulos de SAP Next-Gen, así como nuevas empresas, aceleradores, socios de la comunidad tecnológica, empresas de riesgo, futuristas e instituciones orientadas al propósito. La comunidad también aprovecha los más de 100 centros de innovación y desarrollo de SAP y la red SAP de más de 17000 empresas asociadas



### **Jay Rosenzweig, socio fundador, Rosenzweig & Company**

Experto en diseño, construcción y atracción de equipos de clase mundial. Consulta a empresas públicas y privadas, incluidas grandes corporaciones globales; crecimiento emergente para empresas medianas; empresas de servicios profesionales; y firmas de capital privado y capital de riesgo. Antes de unirse a la industria de búsquedas, Jay trabajaba en el campo del Derecho. Jay obtuvo tres títulos en la Universidad McGill: Filosofía, Derecho civil y Derecho consuetudinario. Además, completó el Programa de Negociación de la Facultad de Derecho de Harvard, impartido por el negociador experto Roger Fisher, autor de Getting To Yes.



### **Robert Smith, emprendedor en serie, atleta de la división 1**

Creó una fórmula algorítmica patentada conocida como el "Modelo de Influencer" centrada en los efectos macroeconómicos que los influencers tienen en TET (Tecnología, Entretenimiento y Tendencias). Como fundador y socio gerente de IECV Ventures, fue el principal inversionista y administrador de fondos desempeñando un papel integral en la construcción de una cartera de más de 80 compañías de cartera con salidas notables, incluyendo InDMusic adquirido por LiveNation, FameBit adquirido por Google, Pluto TV adquirido por Viacom, Buque adquirido por Verizon, HelloGiggles adquirido por Time Inc., StarMaker adquirido por Everyone Happy y Overdog adquirido por Odd Networks.



### **Venus Brown, propietario y CEO, Buddah Brown International**

Venus Brown es productora ejecutiva, fundadora y directora ejecutiva de - una compañía de entretenimiento global con sede en Nueva York y Londres centrada en tres sectores comerciales específicos: música, moda y videojuegos. La respetada visión original de Brown ha ayudado a obtener un éxito masivo para los artistas de megagrabación, incluidos Justin Timberlake, will.i.am, The Black Eyed Peas, John Legend y Bruno Mars, por nombrar algunos. También ha liderado una colaboración

## 11.3 Junta de individuos influyentes de Akoin

Akon se ha centrado personalmente de manera sustancial en iniciativas de impacto social (como Akon Lighting Africa), educación, orientación y programas de formación profesional a nivel mundial. Akon y los fundadores de la compañía crearon una forma para que las celebridades se alineen y trabajen con los socios de DApp de Akoin para acelerar el muestreo y la adopción final de esas DApps, proporcionándoles más herramientas para crear soluciones nuevas e innovadoras para las causas que les importan.

Akoin ha creado una comisión de influyentes que están entusiasmados por utilizar el poder de las herramientas y soluciones impulsadas por Blockchain para mejorar sus esfuerzos individuales. El programa Mesa de influencers brinda a las celebridades la oportunidad de ayudar a dar forma a los productos de nuestros socios de DApp al tiempo que les ofrece una manera de generar más visibilidad.

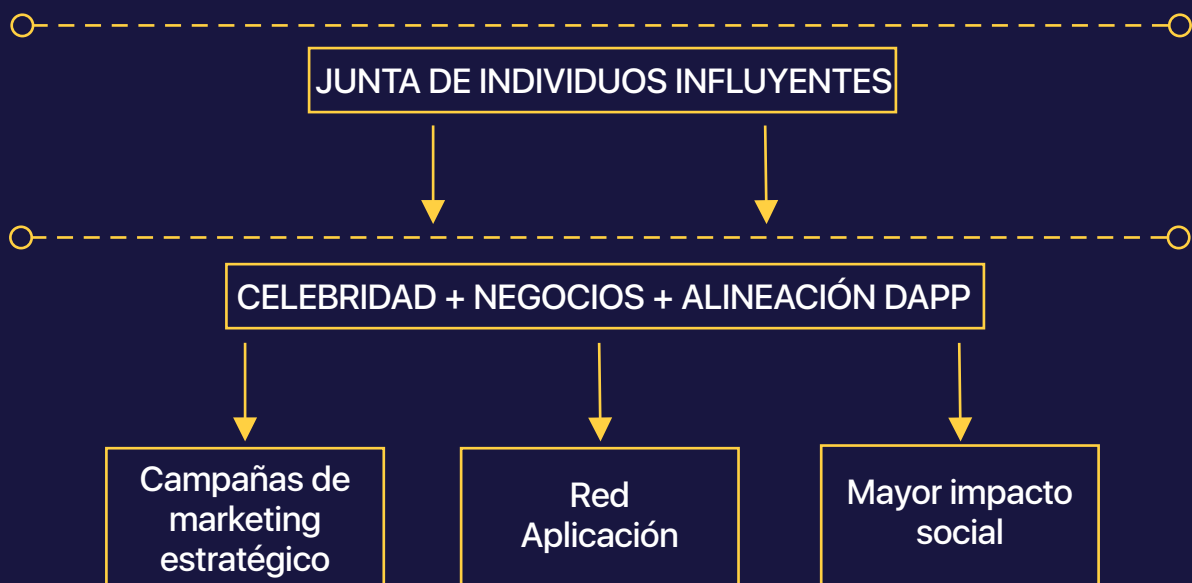
Hay tres componentes de influencia: alcanzar, conectar y actuar. Hemos aprendido que el alcance de Akoin para cada uno de nuestros socios es mucho más fuerte debido a la celebridad del propio Akon. La comisión de influyentes de Akoin multiplica ese poder sustancialmente de manera popular y creíble.

La Junta de Influencers incluye líderes de cine, televisión, música, deportes, juegos y negocios que pueden llegar, conectarse y motivar a sus seguidores de maneras que la publicidad típica no puede: con más credibilidad, mucho menos costo y un impacto mucho mayor.

A través de un proceso de investigación patentado, conectamos a estos Influencers con socios clave de Akoin DApp para ayudar a ampliar sus objetivos sociales y filantrópicos individuales, desde la atención médica y la ciencia hasta la pobreza y la educación global y más. Continuaremos agregando personas influyentes que creemos que están comprometidas y pueden formar equipo con nuestros socios para construir nuestras metas de inclusión económica e impacto social global. Juntos podemos llegar al público en África y más allá de una manera eficiente y emocionante.



Las microactivaciones económicas involucran a  
Misas con oportunidad alcanzable



## 11.4 Socios estratégicos

### SAP next-gen»»

El programa **SAP Next-Gen** es una universidad y comunidad de innovación con un propósito específico para el ecosistema de SAP que permite a las empresas, socios y universidades conectarse y desarrollar proyectos relacionados con los 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible (SDG) de la ONU. Vuelva a imaginar el futuro de las industrias y la gestión de experiencias con tecnologías exponenciales. Semilla en innovación disruptiva con startups. Desarrollar habilidades para futuros digitales. Muestra liderazgo de pensamiento.



El **SDG Impact Fund** es uno de los líderes más innovadores, progresistas y conocedores de las donaciones caritativas en la nación. Nos esforzamos por hacer donaciones convenientes, flexibles y eficientes para los donantes, ayudándoles a maximizar su filantropía a través de cuentas de donaciones caritativas, también conocidas como fondos asesorados por donantes. El SDG Impact Fund desarrolla recursos financieros sostenibles para cumplir su misión y garantizar la continuidad de las organizaciones de caridad apoyadas por nuestros donantes y sus familias.

## 12.0 Comunicación de riesgos

La siguiente lista no representa una lista exhaustiva. Puede haber riesgos adicionales que se aplican a usted como inversor o titular del token Akoin, que no se detallan a continuación. El mercado de criptomonedas es extremadamente volátil y es susceptible a choques de precios basados en una serie de eventos y no eventos. Al leer los riesgos descritos a continuación, debe considerar si está dispuesto a aceptar dichos riesgos antes de invertir en tokens Akoin.

### 12.0.1 Sin garantía de devoluciones o beneficios

No puede haber certeza o expectativa de que el precio de mercado de Akoin se aprecie. Ninguna información contenida en este Whitepaper o cualquier otro material promocional debe interpretarse como tal. El token de Akoin es un token de utilidad para intercambiar valor dentro del mercado de Akoin.

### 12.0.2 Riesgo de mercado

Las criptomonedas son una clase de activos no regulados en varias jurisdicciones en las que los tokens de Akoin están disponibles para invertir. El valor de las criptomonedas puede subir o bajar. Invertir en criptomonedas puede ser extremadamente volátil, ya que el mercado se encuentra actualmente en la etapa incipiente del ciclo de vida de la tecnología. El rendimiento pasado no debe usarse como un indicador del rendimiento futuro, y los inversores pueden no recuperar el importe total de su inversión.

### 12.0.3 Riesgo regulatorio

Akoin ha tomado medidas para cumplir con todas las regulaciones existentes. Sin embargo, la regulación de tokens digitales y ofertas de tokens está sujeta a cambios. Los cambios en el entorno regulatorio de su jurisdicción respectiva están sujetos a una incertidumbre significativa.

### 12.0.4 Tecnología y riesgos de codificación

Blockchain y la tecnología de contrato inteligente aún se encuentra en una etapa temprana de desarrollo y su aplicación puede considerarse todavía de forma experimental. Como tal, es posible que el Evento de generación de tokens (TGE) a través del sistema de contrato inteligente pueda contener debilidades, vulnerabilidades o errores.



# CONTACTO AKOIN



Prensa: [media@akoin.io](mailto:media@akoin.io)  
Asociaciones: [info@akoin.io](mailto:info@akoin.io)  
Soporte: <https://t.me/akoinio>

