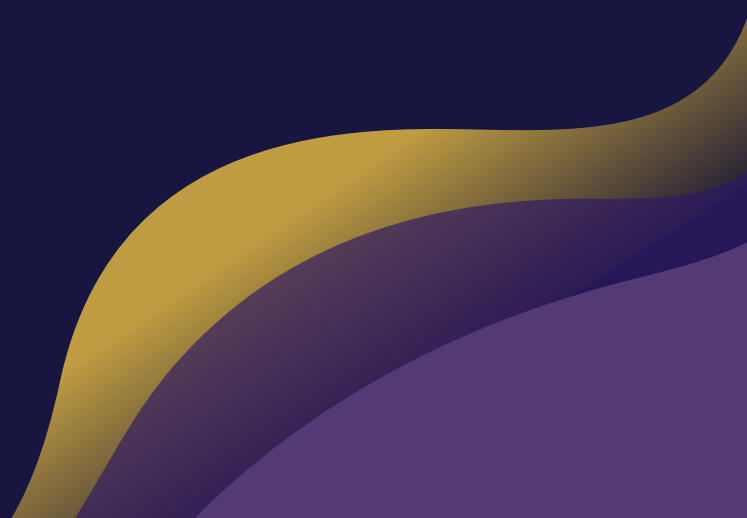




Akoin

Une Afrique. Un Koin.

Whitepaper v1.2.1  
Juillet 2020

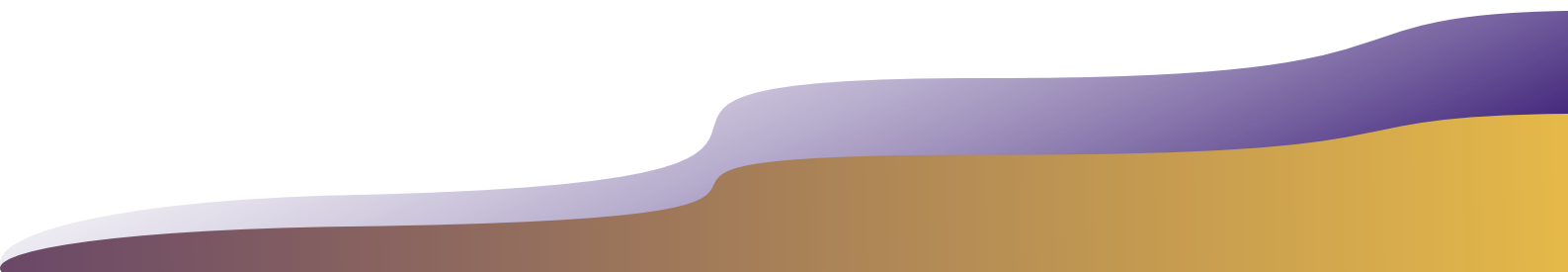




# Avertissement

L'accord juridiquement contraignant pour la vente et l'achat d'Akoin (les «conditions») vous sera fourni séparément ou mis à votre disposition sur <https://www.akoin.io>. En cas d'incohérence entre les conditions et ce Whitepaper, les conditions prévaudront.

Aucune partie de ce Whitepaper ne doit être copiée, reproduite, distribuée ou diffusée de quelque manière que ce soit, sans le consentement écrit préalable d'Akoin, Inc. A Bahamas Corporation.



# Table des matières

Avertissement

Synthèse

1.0 Contexte

1.1 Entrepreneuriat en Afrique

1.2 Marques en Afrique

1.3 L'économie mobile

1.4 Le marché des paiements autres qu'en

espèces

1.5 L'économie de l'application

1.6 L'émergence et l'adoption de  
Crypto-monnaie

1.7 Réalisation de l'économie DApp

1.2 Présentation du marché

2.1 Marché mobile

3.0 La plateforme Akoin

3.1 Présentation de la plateforme

3.2 La solution Akoin

3.3 Caractéristiques de la plateforme

3.3.1 Le portefeuille digital Akoin

3.3.2 Marché DApp/App Akoin

4.0 Présentation de la technologie

4.1 Hub d'applications distribuées

4.2 Encaissement/retrait

5.0 Cas d'utilisation d'Akoin

5.1 Transfert de minutes prépayé et recharges de  
temps d'antenne

5.2 Micro-prêt

5.3 UNL

5.4 Micro-Tombolas/Loteries

5.5 Financement participatif

5.6 Santé

5.7 Droits fonciers

5.8 Charge et énergie solaire

5.9 Outil DApp Builder

5.10 Akon City

5.11 Mwale Medical & Technology City

6.0 Modèle commercial d'Akoin

6.1 Frais de partenariat DApp et détentions de token

6.2 Campagnes marketing

6.3 Frais de change

7.0 Akoin Foundation

8.0 Charge de token

8.1 Le token Akoin

9.0 Vente publique de token

9.1 Offre initiale de change d'Akoin

9.2 Gestion et garde des tokens

10.0 Attribution de token et utilisation des fonds

10.1.1 Contributeurs IEO

10.1.2 Fonds d'entiercement

10.1.3 Trésorerie

10.1.4 Akoin Foundation

10.1.5 Répartition de l'équipe

10.1.6 Fonds des conseillers

10.2 Feuille de route Équipe et partenaires Akoin

11.1 Conseil d'administration

11.2 Conseil consultatif

11.3 Conseil d'influenceurs

11.4 Partenaires stratégiques Divulgateion des risques

# Synthèse

**Akoin** est une crypto-monnaie alimentée par un écosystème d'outils et de services basé sur une blockchain, conçu pour les entrepreneurs des économies émergentes d'Afrique et d'ailleurs.

La mission d'Akoin est de libérer le potentiel de la plus grande main-d'œuvre croissante au monde en créant des opportunités d'apprentissage, de gains, de dépenses et d'économie en Afrique et dans d'autres économies à faible coût.

L'écosystème Akoin d'applications décentralisées (DApps) et d'applications (Apps) fournit les éléments de base de l'entrepreneuriat et des opportunités économiques. Les utilisateurs peuvent entrer et sortir de l'écosystème en convertissant la monnaie fiduciaire ou les minutes mobiles prépayées (**une réserve majeure de valeur en Afrique**) en crypto-monnaie.

Le jeton utilitaire Akoin est la monnaie exclusive de l'écosystème Akoin. Notre technologie **Atomic Swap** permet un commerce immédiat entre les principales crypto-monnaies, les monnaies alternatives de nos partenaires et les monnaies fiduciaires; à la fois sur la plateforme et sur le marché local.

Le portefeuille multi-devises Akoin permet aux gens de négocier entre eux de manière interchangeable sans les principaux obstacles ou frais des échanges d'argent traditionnels.

Le programme de partenariat Akoin organise et intègre les marques mondiales et les meilleures applications de leur catégorie qui cherchent à accéder à la plus grande économie en croissance du monde. Le programme y parvient en fournissant une plateforme de marketing en Afrique et au-delà, et en mettant la marque et les offres de chaque entreprise entre les mains de données démographiques auparavant inaccessibles.

L'Akoin Foundation promeut davantage la mission Akoin à travers ses programmes numériques et sur le terrain pour activer et autonomiser les entrepreneurs en Afrique par le biais de programmes éducatifs, d'initiatives d'investissement et d'incubation d'entreprises, d'efforts d'activation d'université et de notre programme d'ambassadeurs et de notre réseau communautaire en pleine croissance. La fondation investit également dans les DApps qui rejoignent l'écosystème, en les exploitant en tant que véhicules de distribution de jetons pour garantir qu'Akoin conserve son utilité pour l'utilisateur final. La fondation est chargée d'amplifier la distribution d'Akoin sur le continent africain et notre vision commune de l'inclusion économique dans les économies émergentes et de l'autonomisation des entrepreneurs en Afrique et au-delà.

## Fondé par Akon

Akoin est fondé par un artiste, producteur, entrepreneur et philanthrope nommé aux Grammy Awards et multi-platine **Akon**. Akon s'est solidifié en tant que figure à part entière des efforts humanitaires axés sur la fiabilité et les opportunités en Afrique. Il a fondé et développé avec succès Akon Lighting Africa, une fondation qui, à ce jour, a fourni des solutions d'énergie solaire évolutives dans 18 pays, apportant de l'électricité à des millions de foyers. L'impressionnant réseau d'Akon et son désir sincère d'apporter un changement positif en Afrique s'avéreront importants pour le succès d'Akoin.

### HUMANITAIRE

L'UN Arts and Culture a décerné la toute première African Renaissance Diaspora (ARDN) en reconnaissance de ses réalisations en tant qu'artiste, entrepreneur et activiste social mondial à l'appui des objectifs de développement durable des UN

### RESPONSABLE

D'origine sénégalais-américain, Akon est reconnue comme l'une des voix les plus puissantes à travers l'Afrique et la diaspora. Les listes Forbes Celebrity 100 et 40 Most Powerful Celebrities.



### INNOVATEUR

Décerné «Innovator of the Year» par Black Enterprise en relation avec Akoin

### ARTISTE MONDIAL

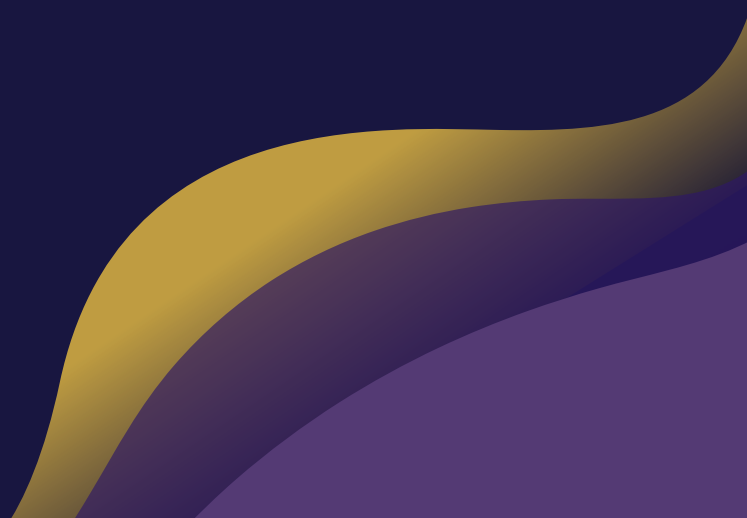
Plus de 35 millions d'albums vendus,  
5 Nominations aux Grammy Awards, &  
45 Morceaux au Billboard Hot 100  
Importante audience sur les réseaux sociaux  
• TW : 6,4M  
• FB : 46M  
• IG : 3,9M

### CHANGE MAKER

Akon Lighting Africa  
• 100 millions de personnes dans 18 pays  
• Créer sécurité, santé et bien-être pour plus de 100 millions des 600 millions qui manquent d'électricité.



# 1.0 Contexte



# 1.0 Contexte

Les économies en développement sont aux prises avec un manque d'infrastructures de services pour développer les entreprises de leur pays. Que ce soit par manque d'éducation, de ressources ou de financement, la grande majorité des entrepreneurs de ces économies peinent à atteindre leur potentiel.

Aujourd'hui, plus de la moitié de la population africaine a moins de 25 ans. Malgré les améliorations apportées à la technologie, la réserve de valeur que sont devenues les minutes prépayées et l'accessibilité mondiale offerte par Internet, de nombreux Africains se heurtent encore à des obstacles pour faire partie de l'économie numérique en pleine croissance.

## 1.1 Entrepreneuriat en Afrique

Les entrepreneurs africains sont freinés par la montée en flèche de l'inflation, une réglementation gouvernementale peu favorable, une corruption généralisée et le manque d'accès aux outils commerciaux et à la formation. Cette instabilité, cette inflation et ce manque de services (voir «[banque des non bancarisés](#)») sont au cœur du dilemme de l'entrepreneur africain.

Avec environ 200 millions de personnes âgées de 15 à 24 ans, l'Afrique a la population la plus jeune du monde et continue de croître rapidement. [D'ici 2045, la main-d'œuvre africaine sera la plus importante du monde.](#)

Bien qu'il n'y ait pas de pénurie de talents dans les pays africains, une infrastructure financière minimale limite la capacité des gens à profiter des opportunités offertes par les progrès technologiques. Les nouvelles économies florissantes dans leur globalité, telles que l'économie des petits boulots, ne peuvent pas être utilisées. Au contraire, l'instabilité, l'inflation, les défis commerciaux et la lenteur des mouvements d'argent continuent d'entraver la croissance à travers le continent.

Pendant ce temps, l'économie numérique se développe rapidement dans le reste du monde. McKinsey a constaté qu'il y a environ [68 millions de freelancers et d'indépendants aux États-Unis](#), ce nombre devrait continuer d'augmenter au cours des prochaines années. Alors que ce chiffre continue d'augmenter, la main-d'œuvre africaine prendra encore plus de retard tant qu'elle souffrira d'un manque d'accès à une éducation de haute qualité, à des ressources et à des opportunités génératrices de revenus.

Les entrepreneurs en herbe en Afrique n'ont pas l'accès financier nécessaire pour se lancer dans l'économie numérique. Sans accès aux services financiers, il peut être difficile d'accomplir même les tâches les plus élémentaires qui sont essentielles au succès de leurs entreprises potentielles, comme l'acceptation de paiements en ligne. Ces restrictions limitent les entrepreneurs à des entreprises et des entreprises à vocation locale afin de générer un salaire décent, plutôt que de créer de nouvelles opportunités pour développer leur richesse et l'économie africaine dans son ensemble.

## 1.2 Marques en Afrique

Les marques, quelle que soit leur taille, sont confrontées à des défis de sensibilisation et de déploiement qui empêchent leur entrée et leur acceptation dans les communautés africaines qu'elles souhaitent servir. Ces défis sont préjudiciables à ceux qui cherchent à mener des affaires efficaces et performantes sur le marché africain. Alors que la croissance en Afrique a été historiquement liée (et limitée) à la demande croissante de pétrole, de gaz et de minéraux - qui ont été les piliers de l'économie du continent - d'autres segments économiques commencent à offrir de nouvelles opportunités commerciales et de croissance sur le continent. Ces segments ne peuvent exister que tant qu'ils peuvent surmonter les défis liés à l'entrée sur le marché africain.

Bien que l'Afrique n'ait jamais été aussi attrayante pour les entreprises, la composition du continent rend difficile le fonctionnement de ces nouveaux arrivants potentiels. L'Afrique est divisée en 54 pays, chacun avec ses propres paramètres gouvernementaux, réglementaires et culturellement uniques. Ils utilisent plus de 40 devises entre eux, dont beaucoup sont intrinsèquement instables, ce qui rend les transactions transfrontalières extrêmement difficiles.

Ces défis structurels empêchent les nouvelles entreprises d'employer des stratégies qu'elles ont appliquées avec succès dans d'autres parties du monde. Il existe une opportunité de croissance immense pour les entreprises en contact avec les consommateurs en Afrique. Les niveaux d'urbanisation accrus, l'émergence d'une classe moyenne avec un pouvoir d'achat plus élevé et une augmentation de la consommation de biens et de services constituent une base de consommateurs prometteuse dans un marché autrefois intouchable. Cependant, pour profiter de cette opportunité, il doit y avoir un moyen de combler le fossé entre les pays et de donner aux entreprises, ainsi qu'aux consommateurs africains, une plate-forme universelle plus cohérente sur laquelle ils peuvent travailler et interagir.

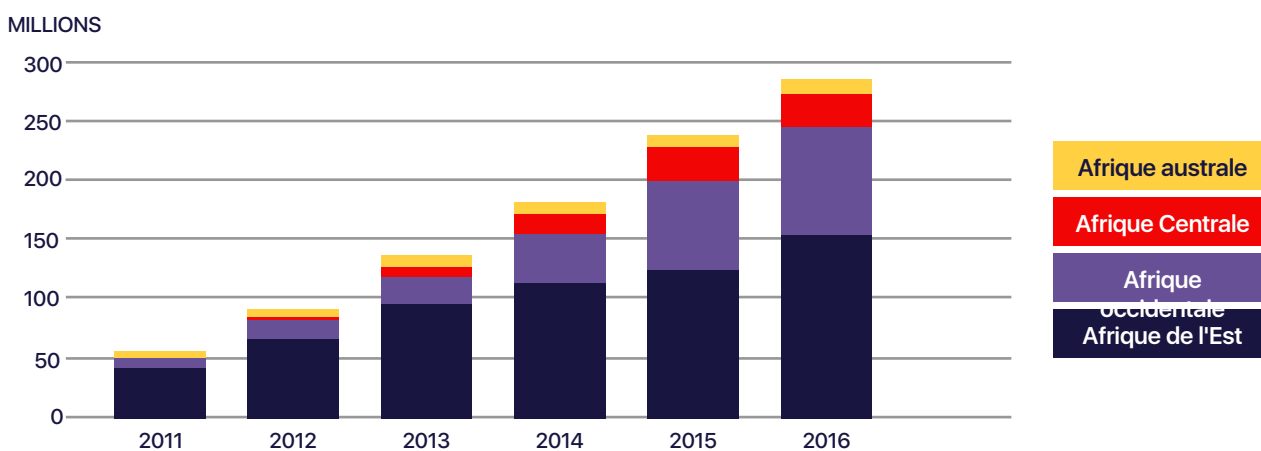
## 1.3 L'économie mobile

À l'échelle mondiale, le marché des smartphones devrait passer de 3.9 milliards en 2017 à **6 milliards d'appareils d'ici 2022**. Nous approchons rapidement d'une époque d'ubiquité mondiale où il y a un appareil pour chaque personne sur la planète. Les dépenses par appareil devraient également augmenter pour atteindre **\$25.65 en 2022, contre \$20.94 en 2017**.

Si les économies développées ont accès à plusieurs méthodes de transfert rapide de valeur entre les parties, ce n'est pas le cas des économies en développement. En conséquence, les téléphones portables sont devenus le moyen standard pour envoyer des fonds et stocker de la valeur en toute sécurité dans ces pays en développement. Cela a entraîné une croissance fulgurante du nombre d'utilisateurs de téléphones mobiles, avec **623 millions d'utilisateurs mobiles estimés qui s'ajouteront à l'économie africaine d'ici 2025**.

En outre, les connexions haut débit mobiles devraient atteindre 60% de couverture d'ici 2020, ce qui contribuerait à **8,6% du GDP total de l'Afrique**. La croissance de l'économie mobile représente la base croissante d'utilisateurs potentiels d'Akoin, bientôt capables d'entrer dans l'écosystème avec rien d'autre qu'un téléphone portable.

### Comptes d'argent mobile enregistrés en Afrique subsaharienne

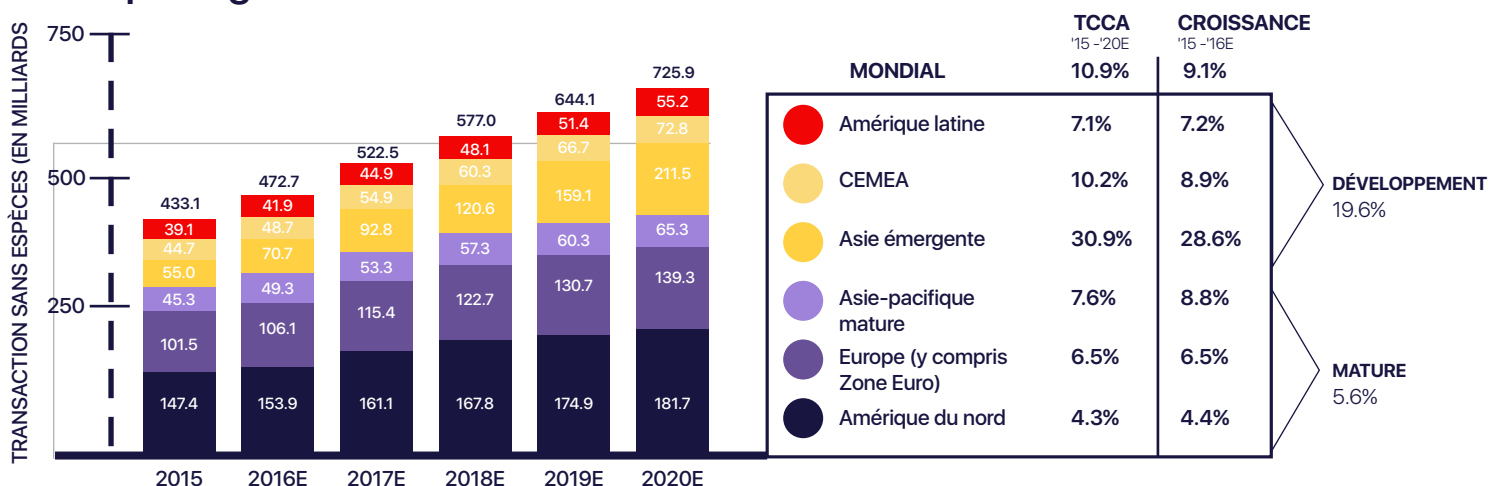


## 1.4 Le marché des paiements autres qu'en espèces

Avec l'adoption de la technologie de téléphonie mobile, la dernière décennie a vu une demande croissante de paiements sans espèces et paiements numériques à travers le monde. Les solutions de paiement numérique innovantes telles que le NFC (near field communication), les cartes de débit / crédit sans contact et les paiements mobiles ont alimenté les volumes de transactions non-matérielles dans le monde, atteignant plus de **\$539 milliards en 2017** avec 23.5% de croissance provenant d'économies maigres.

Un exemple direct de croissance des paiements autres qu'en espèces dans les économies allégées peut être trouvé en Asie avec l'émergence de WeChat Pay, Alipay et d'autres applications. La montée en puissance de ces applications de paiement mobile a montré l'immense impact que les solutions non monétaires peuvent avoir sur la société, ouvrant la voie à ce que le reste du monde emboîte le pas, l'Afrique en particulier prête à en profiter.

## Nombre de transactions sans espèces dans le monde (milliards), par région 2015-2020



## 1.5 L'économie de l'application

La technologie de paiement autre qu'en espèces a permis la croissance exponentielle des marchés d'applications logicielles, où les dépenses mondiales devraient atteindre **\$156.5 milliards d'ici 2022**. Les smartphones et les applications sont rapidement passés d'une phase d'expérimentation insouciante à une étape absolument essentielle pour les consommateurs et les entreprises.

D'ici 2022, les utilisateurs devraient télécharger 258 milliards d'applications, soit une augmentation de 45 % par rapport à 2017. Cette poussée de croissance se produit en grande partie dans la région EMEA (Europe, Moyen-Orient et Afrique), avec son énorme population de « natifs du numérique » (jeunes qui n'ont jamais connu un monde sans téléphone portable comme principal outil d'interconnectivité sociale). La région EMEA verra ses dépenses autres qu'en espèces augmenter à 21 milliards de dollars d'ici 2022, contre environ **13 milliards de dollars en 2018**.

Dans le secteur des paiements sans espèces, les paiements mobiles connaissent une croissance rapide et deviennent un élément essentiel du paysage du commerce électronique. Boston Consulting a constaté que les paiements mobiles dans ce secteur devraient passer à 48,5 % du total des transactions en ligne d'ici 2020, dont une part croissante sera constituée de crypto-monnaies.

## 1.6 Émergence et adoption de la crypto-monnaie

L'utilité et l'application pratique de la technologie blockchain devraient perturber le modèle de service Internet centralisé tel que nous le connaissons. Les crypto-monnaies existent depuis 2008, lorsque Satoshi Nakamoto, encore non identifié, a publié le **whitepaper du Bitcoin**. Bien nommé système de paiement électronique peer-to-peer, Bitcoin a été créé pour offrir aux utilisateurs un moyen de transfert de valeur plus rapide, moins cher et décentralisé. Limitée uniquement par l'exigence d'une connexion Internet, l'infrastructure décentralisée de Bitcoin offrait aux utilisateurs une approche sans précédent de la liberté financière.

Près d'une décennie plus tard, le marché est passé à plus de 200 milliards de \$ avec un excédent de 2000 crypto-monnaies disponibles. Les applications sont passées des réseaux de médias sociaux peer-to-peer au streaming de contenu vidéo décentralisé, et à tous les autres types d'applications que vous vous attendez généralement à trouver sur l'Apple Store.

Le capital injecté dans l'espace en 2017, 2018 et YTD 2019 a attiré certains des meilleurs entrepreneurs du monde à rejoindre la révolution de la crypto-monnaie. D'ici 2030, il est prévu que la blockchain créera de la valeur ajoutée pour les entreprises dépassant **\$3.1 billions**.



Fait intéressant et pertinent, l'Afrique du Sud abrite le **5e plus grand nombre** d'utilisateurs de crypto-monnaie dans le monde, donnant l'exemple d'un autre bond en avant où la pression de l'instabilité de la monnaie locale et le manque de confiance dans le gouvernement ont fait de la monnaie numérique une meilleure "**réserve de valeur**" que la monnaie en papier (y compris les minutes prépayées).

## 1.7 Réalisation de l'économie DApp

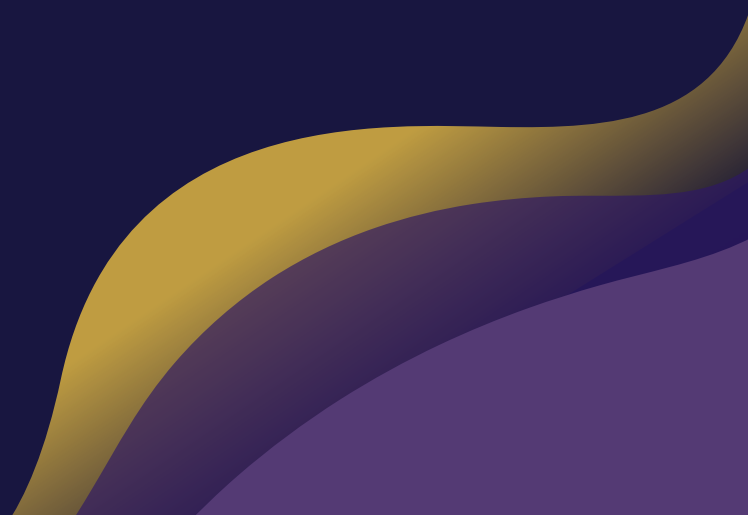
Avec l'avènement de la blockchain, une nouvelle architecture de distribution de données sur un réseau est apparue, où le contrôle des ressources est lui-même distribué plutôt que centralisé. Ces systèmes sont à juste titre appelés applications décentralisées ou DApps, offrant de nombreux avantages des applications mobiles traditionnelles, mais avec l'avantage supplémentaire de la non-centralisation des ressources.

Dans une application décentralisée, le réseau lui-même - plutôt que n'importe quel centre de données individuel ou central - devient le système d'exploitation de l'application. Une application décentralisée permet aux entreprises et à leurs clients d'interagir d'égal à égal, la valeur du réseau étant déterminée par le réseau lui-même plutôt que par les seules applications. La nature de la décentralisation permet aux DApps de supprimer les intermédiaires des processus métier standard, améliorant ainsi l'efficacité et la sécurité des processus. En tant que tels, les DApps apportent une gamme d'avantages aux entrepreneurs, notamment des délais de transaction réduits et des frais de transaction peu élevés.

L'économie DApp surpasse rapidement celle des débuts des **revenus de l'App Store d'Apple**, et bien que les applications mobiles aient une longueur d'avance sur leurs rivaux DApp, il a été suggéré que les revenus déjà générés par les DApp jusqu'à présent pourraient les placer sur une trajectoire similaire. Les forums d'analyse de marché DApp suivent déjà les statistiques et les tendances des principaux acteurs, affichant une croissance régulière au cours **des dernières années** sans ralentissement en vue.



## 1.2 Présentation du marché



# L'AFRIQUE SUBSAHARIENNE EST LE PREMIER ADEPTE MONDIAL DES SERVICES D'ARGENT MOBILE

## Base d'abonnés mobiles forte et croissante

- ▶ En 2017, l'Afrique subsaharienne avait un taux de pénétration de la téléphonie mobile de 44 %, comptant 444 millions d'abonnés mobiles uniques et s'attendant à atteindre 634 millions d'ici 2025.
- ▶ En 2018, cela représente 10% de la base mondiale d'abonnés mobiles.

## Actuellement sous-bancarisé

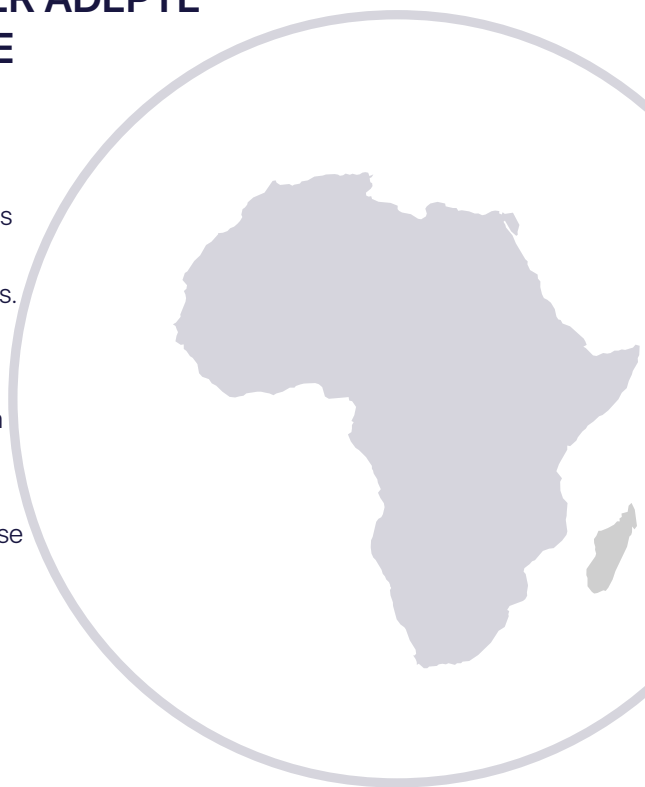
- ▶ En 2014, seuls 34% des adultes en Afrique subsaharienne avaient un compte bancaire

## S'adapter aux nouveaux formats de devises

- ▶ En 2017, la forte demande de crypto en Afrique a conduit à une hausse des prix de la crypto de 40% au-dessus des moyennes mondiales.
- ▶ En 2018, Stellar Lumens/Flutewave/M-Pesa est utilisé par plus de 20 millions de clients en Afrique subsaharienne.
- ▶ D'ici 2025, Luno devrait atteindre 1 milliard d'utilisateurs.

## Croyez et profitez du Cause Marketing

- ▶ L'industrie du marketing de cause est passée à 2,06 milliards de dollars en 2017.



## 2.1 Le marché mobile

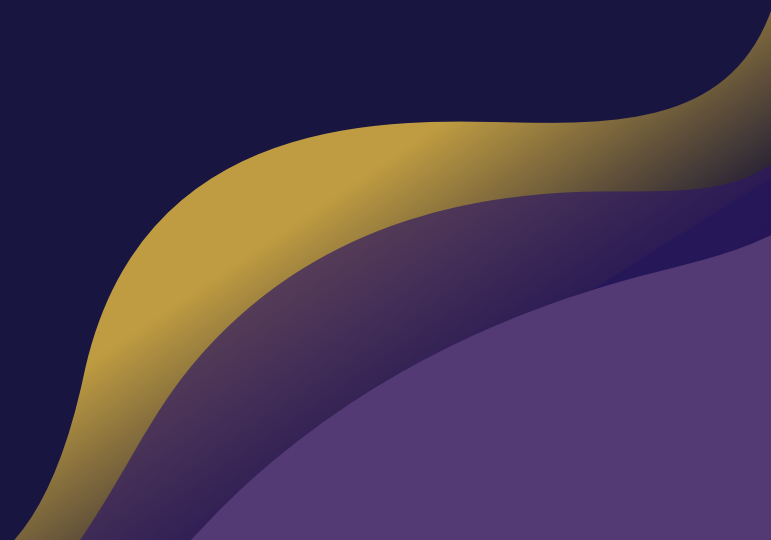
Il y aura plus de 400 millions de smartphones ajoutés à l'économie africaine d'ici 2020, où le téléphone mobile est traité comme une méthode avec laquelle faire des affaires. Les personnes de la région sont des utilisateurs de téléphone extrêmement doués et sont capables de mener tous les domaines d'activité directement à partir de leur téléphone portable. Une population qui a sauté l'ère des ordinateurs portables a mobilisé tous les aspects de ses activités commerciales, permettant la création de ce marché unique et en croissance.

Sur le marché mobile, les minutes prépayées sont la norme pour transférer de la valeur numériquement en Afrique. Bien que ce concept soit inhabituel dans de nombreux pays, les individus en Afrique utilisent les minutes de téléphone portable prépayées comme monnaie d'échange. Au Kenya par exemple, 79% de la population utilisent leurs appareils pour transférer des fonds; **ce qui représente au total 88% des utilisateurs de smartphones du pays**. Un fournisseur de minutes prépayées appelé MPESA a signalé avoir traité plus de 1 200 transactions par seconde, ce qui représentait **près de la moitié du GDP du Kenya** en 2017. Les minutes prépayées sont considérées comme une option plus fiable pour stocker des fonds que les devises nationales du continent, puisque la plupart des devises africaines perdant 20 à 40% de leur valeur par rapport au dollar **depuis début 2015**.

Les particuliers de la région peuvent trouver des fournisseurs de minutes prépayées répartis dans les villes, créant ainsi un réseau d'agents qui peuvent être mis à profit pour distribuer Akoin à l'utilisateur final.



## 3.0 La plateforme Akoin





## 3.1 Présentation de la plateforme

Akoin est un portefeuille numérique multi-devises attaché à une place de marché en ligne qui simplifie les échanges de valeur locaux et mondiaux. Le marché sera un hub pour les DApps, les applications et les services financiers que les entrepreneurs et les autres utilisateurs pourront accéder et utiliser. La plateforme comprend la technologie brevetée Atomic Swap qui permet aux utilisateurs de faire une transition transparente vers et hors du réseau avec des minutes fiat, crypto-monnaie ou prépayées. Les utilisateurs peuvent apprendre, gagner, dépenser et économiser Akoin grâce à une pléthore d'applications axées sur les entrepreneurs. L'écosystème Akoin fournit les outils, les ressources et l'aisance d'utilisation nécessaires pour mener une carrière réussie en entreprise ou en concert.

Le marché Akoin lui-même représentera un point d'accès unique au marché des services DApp & App pour les entrepreneurs émergents en Afrique. Avec plus de 444 millions d'utilisateurs de téléphones mobiles sur le continent africain, le marché Akoin et les avantages de la technologie blockchain seront accessibles à des millions de personnes.

Le marché permet aux entrepreneurs et aux propriétaires de petites entreprises d'accéder à de nombreuses applications qui accélèrent leurs objectifs commerciaux. Les particuliers ou les entreprises utilisant le marché Akoin pour accéder à des services critiques pour l'entreprise bénéficieront de la variété de DApps, ce qui leur donnera de meilleures chances de lancer et de soutenir leurs activités. Parmi leurs nombreuses contributions, les ambassadeurs d'Akoin apporteront leur aide en faisant partie de la population test locale pour les versions Akoin MVP et Beta. Ces premiers utilisateurs bénéficieront d'un système de récompenses et de reconnaissance basé sur leur interaction avec l'écosystème Akoin.



## 3.2 La solution Akoin

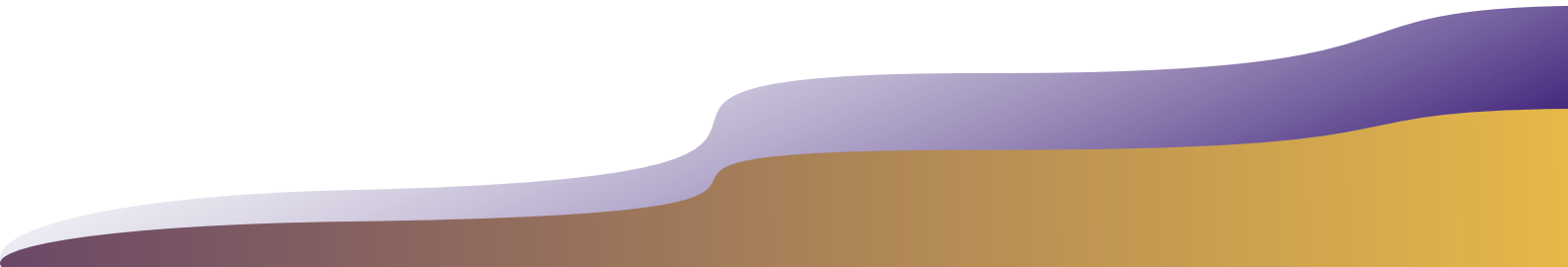
Akoin cherche à minimiser les barrières à l'entrée pour les entrepreneurs et les petites entreprises en Afrique, tout en fournissant simultanément une passerelle pour les marques mondiales qui luttent actuellement pour accéder à cette population.

La plate-forme et le jeton Akoin dépasseront les plates-formes bancaires et de services traditionnelles actuellement présentes en Afrique. Cela aidera les entrepreneurs à surmonter les défis de l'inflation, de la réglementation gouvernementale restrictive et du manque d'accès aux principaux outils et services commerciaux, le tout à partir de leur appareil mobile connecté à Internet.

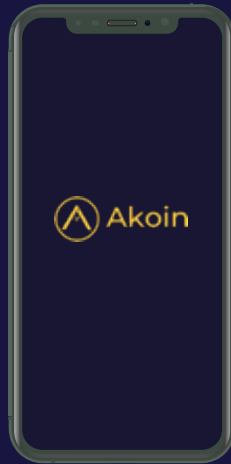
Avec un portefeuille numérique multi-devises intégré et un échange décentralisé, la place de marché Akoin permet aux participants d'apprendre, de gagner, de dépenser et d'économiser facilement de la crypto-monnaie, le tout directement depuis leur smartphone.

Le jeton Akoin fournira une alternative de devise plus fiable aux plus de 40 devises actuellement utilisées dans 54 pays d'Afrique. Cela permettra aux entrepreneurs de créer et de développer leur entreprise avec une transition transparente vers et hors du réseau via décret, crypto-monnaie ou minutes prépayées.

L'écosystème Akoin offre une suite exclusive d'applications cryptographiques basées sur la durabilité et la croissance qui offrent des opportunités de génération de revenus immédiates et continues aux futurs entrepreneurs des pays en développement. En outre, grâce au portefeuille multi-devises d'Akoin, les entrepreneurs peuvent échanger entre eux de manière interchangeable sans les principaux obstacles ou frais des échanges de monnaie traditionnels.



**AKOIN ALIMENTE LES ÉCONOMIES ÉMERGENTES EN SUPPRIMANT LES BARRIÈRES ET EN OFFRANT UNE RÉSERVE DE VALEUR FIABLE AUX ENTREPRENEURS DES 54 PAYS AFRICAINS**



## MARCHÉ

Gagnez, apprenez, économisez et dépensez dans le monde entier grâce à une gamme de DApp.



## ATOMIC SWAP

Conversion rapide entre les crypto-monnaies partenaires d'Akoin DApp, les minutes prépayées et les monnaies fiduciaires.



## JETON AKOIN

Monnaie de confiance pour effectuer des transactions sur le marché, des minutes prépayées aux devises fiduciaires.

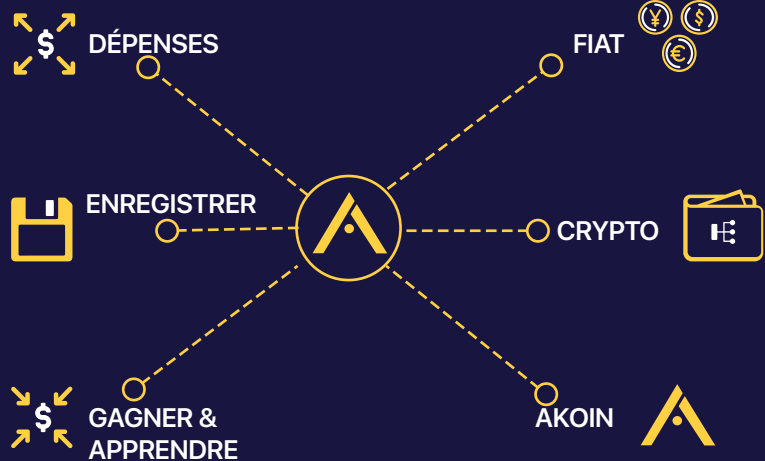


## CAMPAGNES DE MARKETING

Activation et adoption de marques pour les marques et les fondations via l'écosystème Akoin.

L'écosystème Akoin sera l'infrastructure qui permettra aux entrepreneurs africains de prendre part aux économies du spectacle, et fournira pour la première fois les outils dont ils ont besoin pour être compétitifs dans le domaine du commerce international. Avec Akoin, les entrepreneurs africains auront accès à des services financiers, sanitaires, éducatifs, technologiques, professionnels, de gouvernance et fonciers, en utilisant le token Akoin comme moyen d'échange central.

**AVEC UNE SUITE CROISSANTE DE DAPPS PARTENAIRES ET LA CAPACITÉ D'EFFECTUER DES TRANSACTIONS ENTRE LES DEVICES, LA PLATEFORME AKOIN EST CAPABLE DE FRANCHIR LES BARRIÈRES COMMERCIALES POUR CONNECTER LES CULTURES AUX OPPORTUNITÉS.**



Tout en offrant un accès et une expansion inégalés aux marques et applications mondiales à la recherche d'un point d'entrée sur le marché ; y compris les campagnes d'activation de la marque, l'intégration DApp/ App, la planification du lancement et de l'expansion et les partenariats de base. Chaque partenaire DApp/ App est contrôlé et intégré sur le marché par l'équipe d'Akoin pour garantir que le plus haut niveau d'offres de services en partenariat de qualité est disponible sur le marché Akoin.

# AVANTAGES DU PARTENARIAT DAPP

## Capacité à se lancer partout en Afrique

- ▶ Bilan prouvé dans plus de 18 pays
- ▶ Établissement de relations et expérience avec le secteur public-privé, les ONG et les médias.
- ▶ Crypto-stabilité et transparence basée sur la blockchain

## Pleins feux sur la marque et activation

- ▶ Mettre en valeur et activer les marques dans toute l'Afrique et dans d'autres économies émergentes
- ▶ Gagnez en visibilité sur la plate-forme Akoin - en atteignant de nouveaux utilisateurs, en augmentant l'utilisation et le volume transparent.
- ▶ Participez à des événements et à des campagnes marketing de haut niveau pour activer la reconnaissance des partenaires.



## 3.3 Caractéristiques de la plateforme

Le portefeuille numérique multi-devises Akoin offre un point d'accès permettant aux Africains de participer à l'économie numérique. Le portefeuille permettra aux entrepreneurs et aux utilisateurs d'accéder aux DApps et aux applications sur le marché Akoin, allant des services financiers, à l'infrastructure, aux services professionnels, à la santé, à l'éducation et au-delà ; les éléments constitutifs de l'entrepreneuriat.

### 3.3.1 Le portefeuille multi-devises Akoin

Le portefeuille numérique Akoin est un portefeuille universel de crypto-monnaie utilisé pour stocker en toute sécurité une multitude d'actifs numériques. Le portefeuille permet même à l'utilisateur le moins expérimenté techniquement de stocker, d'envoyer et de recevoir les principaux crypto-actifs du marché, le tout via un seul point de contact. Le portefeuille peut fonctionner dans une application DApp ou une plate-forme traditionnelle, permettant aux entreprises de transférer leur base d'utilisateurs vers des plates-formes compatibles avec la blockchain avec des changements mineurs dans l'expérience utilisateur.

Le portefeuille multi devise Akoin est également le siège de notre fonctionnalité Atomic Swap. Le portefeuille fonctionne de la même manière qu'un échange décentralisé (DEX), dans lequel l'utilisateur conserve toujours la propriété du portefeuille contenant ses jetons, ce qui signifie qu'un intermédiaire tiers ne gère jamais ses jetons pendant le processus Atomic Swap.

## 3.3.2 Le marché DApp / App Akoin

Le marché Akoin vise à être le leader du marché des services basés sur DApp dans les économies à faible coût comme l'Afrique. Travaillant aux côtés de partenaires techniques, commerciaux et marketing de premier plan, le marché Akoin soutiendra une suite d'applications décentralisées de pointe au profit des entrepreneurs en Afrique et dans le monde entier.

### **BASE MONÉTAIRE**

Monnaie numérique, téléphone portable, transferts d'argent, entrée/sortie d'argent, tirages, etc.

### **INFRASTRUCTURE**

Énergie solaire, WiFi, terrains, technologie, etc.

### **SERVICES PROFESSIONNELS**

Freelance, économie partagée, emplois basés sur la crypto, etc.

### **SERVICES FINANCIERS**

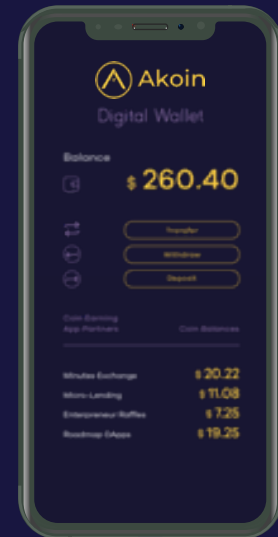
Établir des crédits, des micro-prêts, des prêts P2P, etc.

### **CONTENU/MARKETING**

Vidéo, musique, publicité, etc.

### **SANTÉ, ÉDUCATION, GOUVERNANCE**

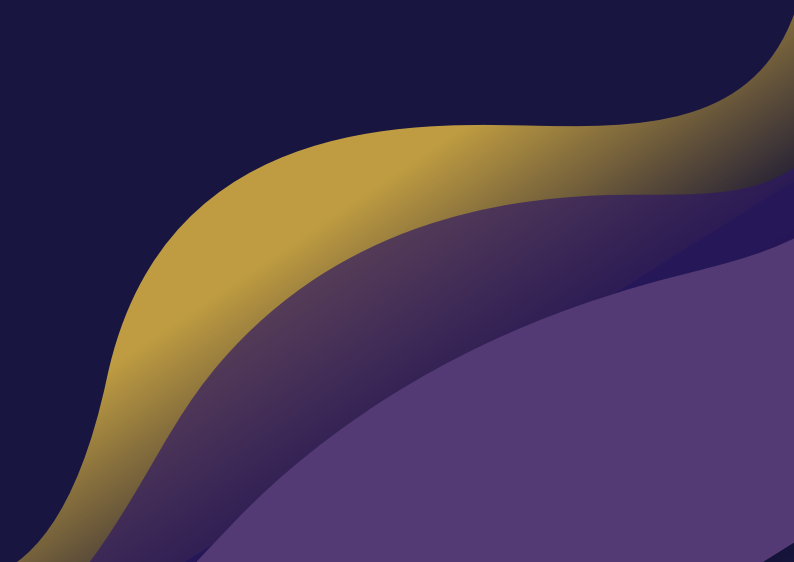
Santé, services d'éducation, gouvernance, etc.







## 4.0 Présentation de la technologique





## 4.0 Présentation de la technologie

L'écosystème Akoin représente un réseau symbiotique d'applications et de services décentralisés qui connectent une infrastructure de produits et de services. Le jeton Akoin est basé sur le protocole de consensus stellar (SCP). Akoin a choisi de s'associer à Stellar en raison de la puissance du Stellar Anchor Network, de la vitesse supérieure des transactions sur le réseau (3-5 secondes pour confirmer une transaction), de l'augmentation de la liquidité via le Stellar DEX et de notre vision commune de l'inclusion économique. Vous trouverez plus d'informations sur notre décision d'utiliser Stellar [ici](#).

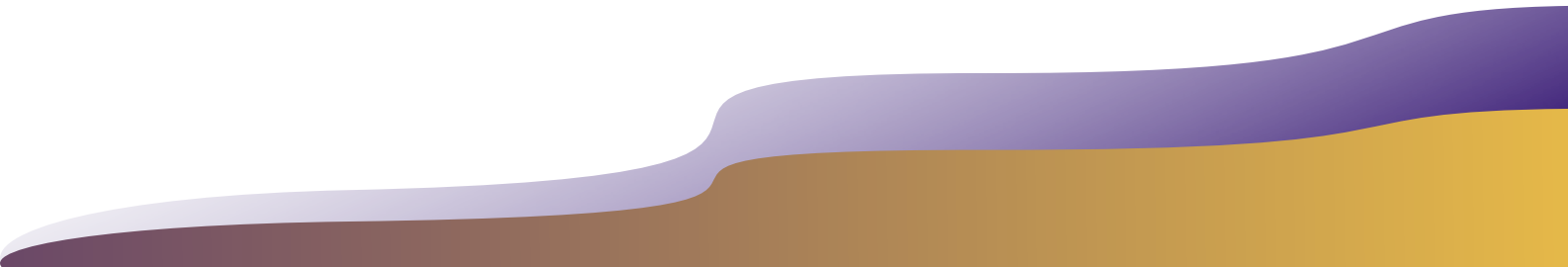


### 4.1 Hub d'applications distribuées

Le but de l'écosystème et du jeton Akoin est de créer une plate-forme transparente et évolutive qui permet aux détenteurs de jetons d'accéder à une multitude de DApps différents. Ces DApps, à la fois sur et hors de la blockchain, représentent des services allant des communications aux soins de santé en passant par le stockage sécurisé de la valeur pour les entrepreneurs des pays en développement. La plate-forme Akoin représente un point d'entrée viable dans l'économie numérique pour des régions du monde qui pourraient autrement être exclues.

Le premier partenaire DApp qui a été intégré dans l'écosystème Akoin est une technologie de blockchain appelée BitMinutes. BitMinutes est un jeton fondé sur ERC20 qui se couple avec les réseaux internationaux de communications mobiles. Le jeton BitMinutes (BMT) peut être utilisé pour «recharger» des forfaits téléphoniques prépayés dans le monde entier. Cette interopérabilité entre BMT et les minutes téléphoniques prépayées a créé le cas d'utilisation idéal pour les marchés cibles d'Akoin en Afrique. Cette région du monde utilise déjà les minutes comme forme de monnaie numérique et d'échange de valeur, et donc l'application de BMT est non seulement pratique mais intuitive.

Notre mécanisme de conversion appelé Atomic Swap a été développé en partenariat avec BitMinutes pour l'écosystème Akoin. L'Atomic Swap représente une percée dans l'interopérabilité des devises car il permet d'échanger instantanément des tokens sur la base de différents protocoles de consensus. Par exemple, l'Akoin basé sur Stellar et le BMT basé sur ERC20 peuvent être convertis en un instant via un Atomic Swap. Un exemple concret qui présente les avantages de cet échange est l'exemple d'une recharge de temps pour téléphone. Un utilisateur détenant des jetons Akoin pourrait Atomic Swap une partie de ses jetons en BitMinutes, puis choisir d'envoyer ces BitMinutes sur un téléphone mobile sous forme de minutes de téléphone prépayées. Contrairement à la conversion traditionnelle multi-sauts de devises via les échanges, cet Atomic Swap se produit instantanément et en ligne avec l'action en cours. En quelques secondes, un détenteur d'Akoin peut recharger un appareil mobile, convertissant son Akoin en BitMinutes en temps d'attente. La même simplicité de conversion sera disponible pour tous les partenaires DApp intégrés à l'écosystème Akoin.



## 4.2 Encaissement/Retrait

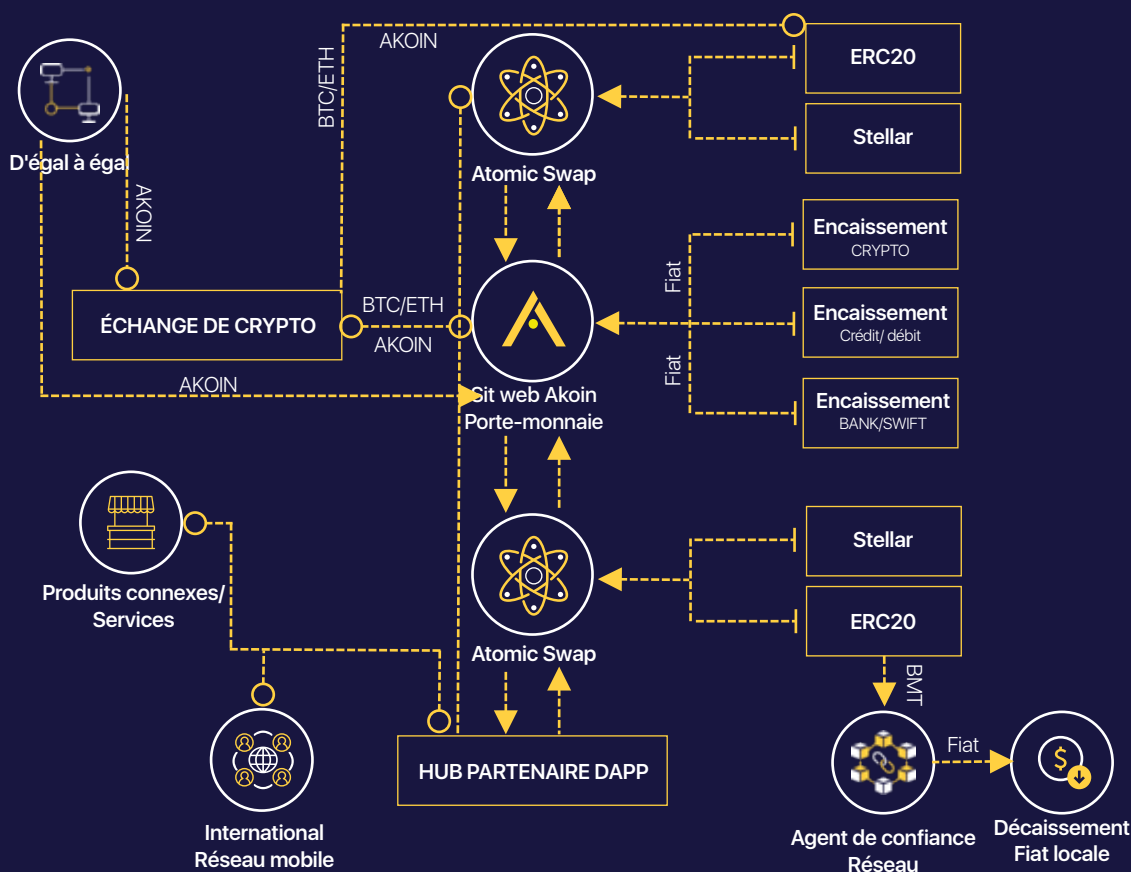
Au cœur de l'écosystème Akoin se trouve un portefeuille Web (et mobile Q2 2020). Ce portefeuille en ligne sécurisé sert de point d'entrée et de sortie pour l'échange de valeur. Le portefeuille prend en charge les dépôts des principales crypto-monnaies telles que Stellar, Bitcoin et Ethereum pour l'achat d'Akoin. Plusieurs autres altcoins, tels que BitMinutes, peuvent également être utilisés pour acheter des Akoin via ce portefeuille. En plus de cela, le portefeuille prend également en charge l'achat d'Akoin avec des cartes de crédit et de débit, disponibles dans les régions qui prennent en charge ces systèmes de paiements.

Le transfert de valeur hors du portefeuille web peut s'effectuer par de nombreuses méthodes différentes. Les token Akoin peuvent être transférés vers divers changes qui prennent en charge le protocole Stellar. Parmi les options de retrait les plus uniques et innovantes disponibles pour les détenteurs d'Akoin, il y a la solution "TAN" fournie via BitMinutes. «TAN» signifie Trusted Agent Network et est mieux décrit comme des ATMs humains. BitMinutes a développé un réseau d'individus qui ont subi des procédures standard Know Your Customer & Anti-Money Laundering (KYC / AML), et qui se sont enregistrés comme points de terminaison pour l'échange de valeur. Si un détenteur d'akoin souhaite convertir ses tokens en monnaie fiat réelle, il a alors la possibilité de transférer ses akoin vers un TAN et de recevoir la monnaie locale de l'agent.

L'échange de valeur et les prêts d'égal à égal sont pris en charge via l'écosystème Akoin. Sur les rails Stellar, il est facile pour les détenteurs d'Akoin d'effectuer des transferts entre eux. Il est également possible d'échanger des numéros de mobile et/ou des adresses e-mail sur la plateforme Akoin, offrant des opportunités de collaboration et d'interaction.

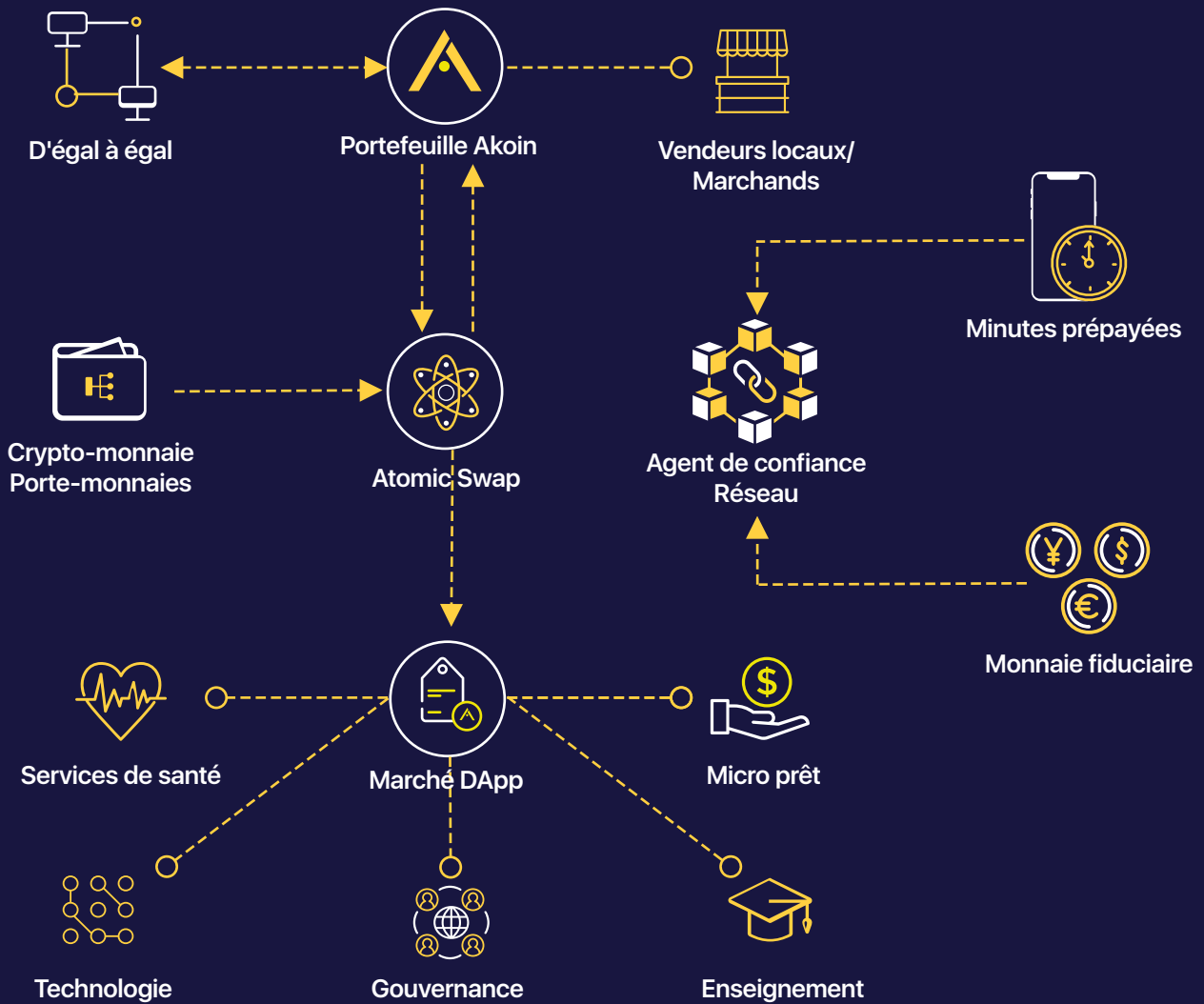
En hébergeant des DApps intégrés dans l'écosystème Akoin, la plate-forme offrira de nombreux avantages, tels que l'accès à des capacités de prêt, de paiement et de minutes prépayées à travers des agents de vente au détail, des portefeuilles mobiles et des systèmes bancaires mondiaux. Grâce à DApps, des

## Écosystème Akoin



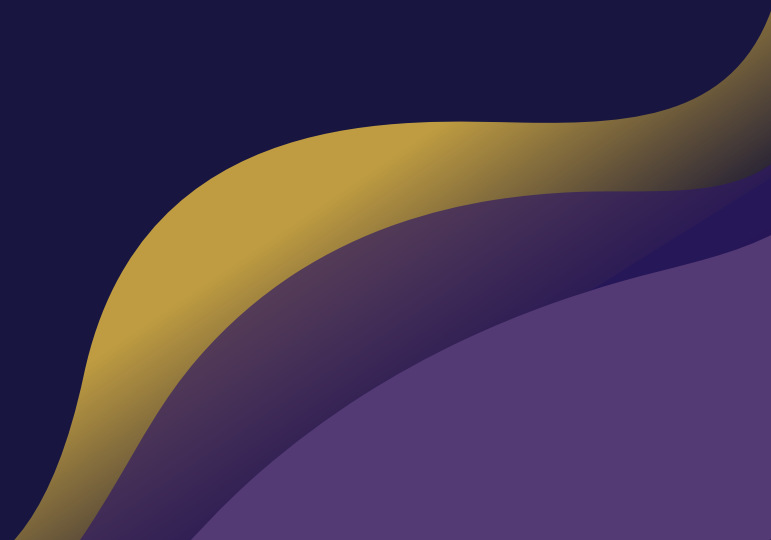
En hébergeant des DApps intégrés dans l'écosystème Akoin, la plate-forme offrira de nombreux avantages, tels que l'accès à des capacités de prêt, de paiement et de minutes prépayées à travers des agents de vente au détail tiers, des portefeuilles mobiles et des systèmes bancaires mondiaux. Grâce à DApps, des tierces parties peuvent convertir Akoin en «crédit numérique instantané» pour payer des factures, acheter des biens et des services en ligne et déposer directement des fonds dans des banques ou des comptes mobiles.

## Flux de transaction Akoin





## 5.0 Cas d'utilisation d'Akoin



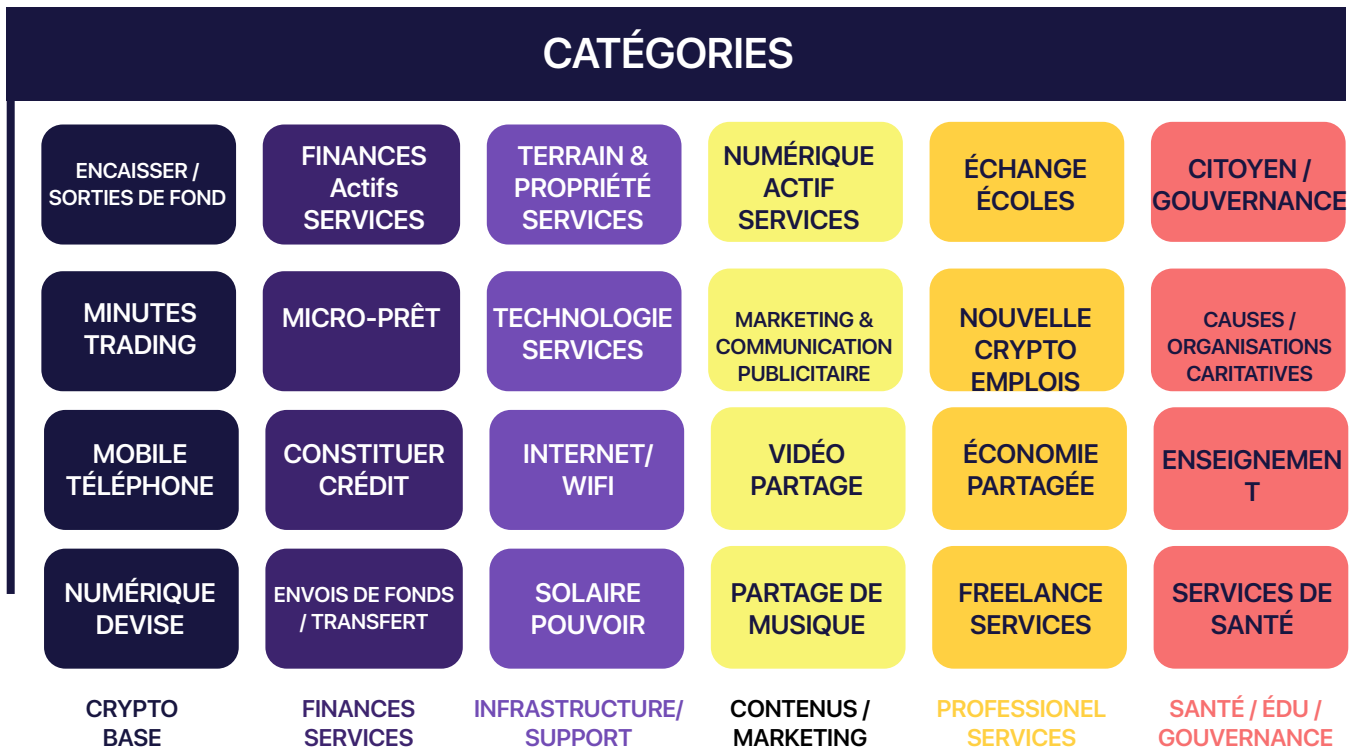
## 5.0 Cas d'utilisation d'Akoin

Le marché Akoin comprendra l'intégration et l'intégration des meilleurs partenaires DApp (et App) de leur catégorie, offrant des services et des outils indispensables aux entrepreneurs utilisant la plate-forme, fournissant ainsi les «Building Blocks of Entrepreneurship» :

### Blocs de construction de l'entrepreneur

Fournir des DApps (applications crypto) comme éléments de base pour l'entrepreneuriat des jeunes dans les pays en développement

STABILITÉ ÉCONOMIQUE



## 5.1 Transfert de minutes prépayé et recharges de temps d'antenne

La plate-forme Akoin exploite le réseau existant de fournisseurs de minutes prépayées comme outil pour fournir des services financiers aux personnes non bancarisées. Notre partenariat DApp avec [BitMinutes](#) permet le transfert de valeur peer-to-peer vers plus de 1.2 milliard de comptes bancaires et mobiles dans plus de 70 pays sous contrat, tandis que des recharges pour téléphone prépayées sont disponibles pour plus de 4 milliards de comptes mobiles dans environ 120 pays. Notre objectif est de parvenir à une adoption massive d'Akoin, c'est pourquoi avoir accès à 4 milliards de personnes le jour de notre lancement est un facteur de succès essentiel.

Grâce à l'écosystème Akoin, BitMinutes tokenise le temps de téléphone portable prépayé, lui permettant d'être vendu pour décret ou crypto-monnaie. C'est similaire à un système bancaire et de règlement basé sur la blockchain pour les minutes prépayées, où vous pouvez également convertir ces minutes en espèces ou en crypto. Les particuliers qui n'ont pas de compte bancaire peuvent contacter les vendeurs de minutes prépayées dans leurs villages ou villes et convertir de l'argent en BitMinutes ou Akoin. Grâce à la plateforme Akoin, les BitMinutes peuvent être envoyés rapidement et librement vers d'autres téléphones, utilisés pour les recharges de temps d'antenne ainsi que pour les conversions en tokens Akoin ou en monnaie fiduciaire. Les minutes prépayées étant une énorme réserve de valeur en Afrique, il s'agit d'une fonctionnalité utilitaire majeure de la plateforme de base Akoin.

Les «fournisseurs de minutes prépayées» font partie du Trusted Agent Network (TAN) de BitMinutes. BitMinutes a mis en place un vaste programme pour former les agents TAN afin que l'opération puisse être adoptée à travers le continent. Jusqu'à présent, ils ont déjà formé plus de 100 agents TAN uniquement au Nigeria. Ils prévoient de reproduire cette croissance rapide dans tous les pays d'Afrique pour assurer une intégration transparente une fois Akoin lancé.

## 5.2 Micro-prêt

Les vendeurs de minutes prépayées actuels, ainsi que les consommateurs, peuvent demander à rejoindre le Trusted Agent Network (TAN) pour devenir ce que nous aimons appeler affectueusement notre réseau de DAB humains. Ce réseau est encouragé à offrir le service de «retrait d'argent» ci-dessus, tout en servant également d'agents de microcrédit aux personnes de leur communauté locale. Les représentants de TAN peuvent augmenter leurs limites de micro-prêts en assurant le remboursement rapide des prêts aux entrepreneurs et aux petites entreprises. Le nombre croissant d'agents TAN est également en mesure de mener des processus KYC et AML sur leurs smartphones en temps réel pour garantir la réalisation de pratiques commerciales et de contrôle de premier ordre.

## 5.3 UNL

UNL est une plateforme d'adresse et de dénomination universelle qui donne à n'importe qui, n'importe où, une adresse unique et universelle. Cette plate-forme construit essentiellement un Internet des lieux en amenant les 4 milliards d'individus non adressés dans la nouvelle économie numérique, créant un impact socio-économique de grande envergure.

UNL s'intègre au centre de la plateforme Akoin et du marché Akoin pour se concentrer sur la création d'un impact économique généralisé en déverrouillant de nouvelles géographies pour les services de localisation. Cela incite les utilisateurs à soumettre des données géographiques avec Akoin et les aide à construire l'infrastructure numérique nécessaire pour propulser l'Afrique dans le futur. De plus, au fur et à mesure que de nouvelles informations géographiques sont créées et que des adresses sont générées, les DApps/Apps du marché ont accès à de plus en plus de clients potentiels. Par exemple, si une entreprise de commerce électronique se lance sur le marché, elle sera en mesure de fournir des produits à une clientèle en constante augmentation à mesure que UNL étend l'infrastructure numérique du pays. En utilisant UNL, Akoin ouvrira ses portes aux consommateurs qui n'étaient auparavant pas en mesure de participer à l'économie numérique, créant des opportunités sans précédent pour ce groupe démographique.

## 5.4 Micro-Tombolas/Loteries

Akoin lancera une micro-loterie innovante avec un partenaire de loterie / tombola de premier plan dans toute l'Afrique au début de 2020. En 2018, le marché mondial de la loterie était évalué à 1,7 milliard de dollars et il devrait augmenter de **4,6% de 2019 à 2028**. Conformément à cette demande, Akoin proposera une solution personnalisée de micro-tombola où un grand nombre d'utilisateurs pourront gagner des micro-quantités de jetons Akoin et / ou de prix qui alimentent et renforcent leurs objectifs entrepreneuriaux. En outre, ce sera une opportunité de gain pour les utilisateurs où ils pourront créer leurs propres boutiques en ligne pour vendre des billets de micro-tombola/loterie, tout comme le modèle TAN décrit ci-dessus. Le modèle unique du micro-plusieurs permettra d'autonomiser une multitude de personnes tout en créant de nouvelles opportunités de revenus, toutes destinées à aider les entrepreneurs à démarrer et / ou à soutenir leurs entreprises en croissance.

## 5.5 Financement participatif

Akoin est en train d'intégrer un des meilleurs partenaires de DApp pour fournir des outils et des services de financement participatif qui visent à soutenir et à stimuler les investissements. Notre objectif est d'utiliser un modèle qui prévaut dans les pays développés et qui peut devenir une source majeure de soutien financier pour les entreprises des marchés en développement. Cette stratégie est l'un des nombreux outils et services utilisés par les pays développés pour aider à renforcer les nouvelles entreprises. En introduisant ce service sur le marché africain via notre écosystème DApp / App, nous sommes en mesure de rendre des fonds disponibles pour les entrepreneurs qui étaient autrefois inaccessibles. Akoin travaillera également en tangente avec la Akoin Foundation pour stimuler le soutien des États-Unis et d'autres pays développés afin de sensibiliser l'opinion publique et d'obtenir d'autres financements en Afrique.



## 5.6 Santé

Akoin s'engage pour révolutionner les soins de santé en Afrique et dans d'autres pays en voie de développement dans le monde. Nous y parviendrons en déployant un partenaire DApp de premier plan pour les soins de santé personnalisés, qui numérisera les dossiers médicaux et la chaîne de possession pour les tests de dépistage de drogues sur la blockchain. Le résultat final est une solution facile à utiliser et sans frais pour les utilisateurs finaux qui peut réduire considérablement les inefficacités et le gaspillage de ressources, offrant des résultats de santé nettement améliorés. La capacité de la blockchain à assurer la sécurité et la confidentialité est une solution naturelle pour l'ensemble de la chaîne d'approvisionnement de la santé. En transformant des programmes tels que l'incitation et le traitement des patients, Akoin peut être la force motrice du mouvement mondial des soins de santé pour utiliser les nouvelles technologies pour répondre aux problèmes de santé à travers le monde.



## 5.7 Droits fonciers

La propriété foncière, l'attribution de titres et la gestion des archives sont des problèmes qui prévalent dans les pays en développement. Akoin s'est associé à un responsable de la gouvernance foncière qui utilise la blockchain et d'autres technologies pour fournir des systèmes d'administration fonciers conviviaux et à faible coût. Notre objectif est de promouvoir le développement économique et la pleine inclusion financière de toutes les parties en aidant les individus des pays en développement à devenir officiellement responsables de leur propriété.



## 5.8 Charge et énergie solaire

Les partenariats d'entreprise d'Akoin permettront aux utilisateurs d'acheter de l'énergie solaire facilement et à un prix abordable grâce à une nouvelle superposition de grille basée sur la blockchain. Les utilisateurs pourront également utiliser Akoin pour effectuer des paiements (à des taux réduits), payer les employés et créer de nouvelles opportunités d'emploi dans ce secteur. Grâce à ces partenariats, Akoin commencera sa quête pour créer une énergie propre basée sur la blockchain et pour offrir un accès plus abordable aux utilisateurs en Afrique.



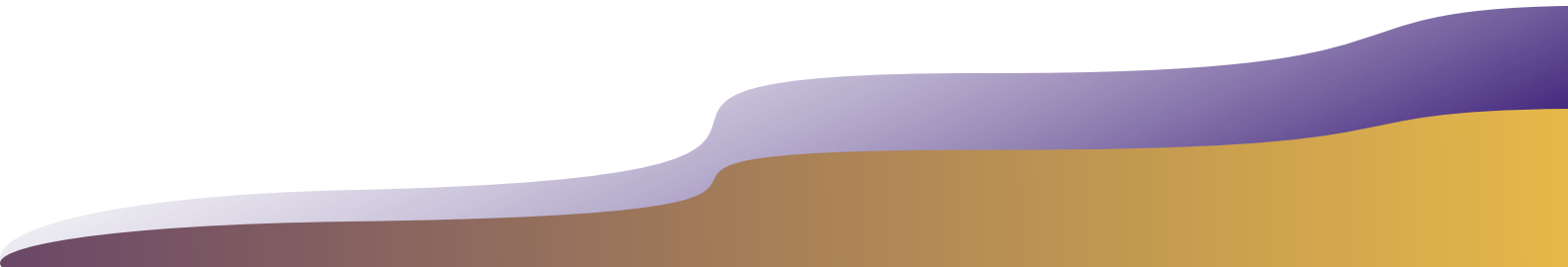
## 5.9 Outil DApp Builder

Akoin fournira une boîte à outils à tout entrepreneur pour créer son propre DApp pour l'écosystème Akoin. Cela sera proposé dans notre propre outil DApp Builder où les utilisateurs peuvent facilement faire glisser et déposer tous les composants nécessaires pour créer un DApp viable et utilisable pour leurs besoins commerciaux.



## 5.10 Akon City

Akoin sera la monnaie centrale d'Akon City, une ville intelligente durable et écotouristique au Sénégal, en Afrique. Akon City associe des conceptions de planification de villes intelligentes de premier plan à une toile vierge pour intégrer la blockchain dans nos échanges quotidiens humains et commerciaux, le tout dans le but d'inventer un nouveau mode d'existence radical. Dans le cadre de la conception de la blockchain de cette ville intelligente, Akoin, Inc. a une lettre d'intention avec Akon et Akon City s'engageant à utiliser Akoin comme monnaie centrale.





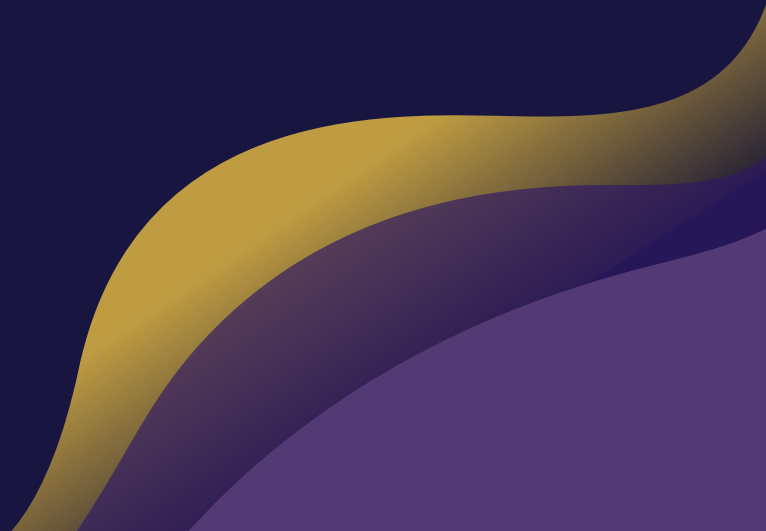


## 5.11 Mwale Medical & Technology City

Akoin sera le seul processeur de devises et de paiement pour **Mwale Medical and Technology City**, un HUB technologique en plein essor au Kenya. Akoin verra un minimum d'un million de transactions la première année et passera à 100 millions de transactions en cinq ans. À Mwale, Akoin sera la première monnaie numérique universellement adoptée par ses entreprises et ses résidents. Ce partenariat stratégique donnera à Akoin une position dominante sur le marché de 400 millions de personnes en Afrique orientale et centrale, qui dépendent fortement des transactions numériques mobiles pour les services financiers et de la vie quotidienne.



## 6.0 Modèle commercial d'Akoin



## 6.1 Frais de partenariat DApp/App

Akoin propose une gamme de services de plate-forme et de marketing pour nos partenaires DApp/App allant des niveaux de partenariat Basic, Premium et Enterprise. Chaque niveau fournit une gamme différente de marketing, d'accès à la plate-forme, de support et de services connexes offerts.

En fonction du niveau de partenariat sélectionné, les partenaires paient des frais de service mensuels et détiennent un nombre variable de jetons Akoin. Par exemple, les partenaires stratégiques d'Akoin Enterprise achètent et détiennent pour \$100,000 USD de tokens Akoin pendant au moins 1 an, tandis que les partenaires Premium achètent et détiennent une plus petite quantité de tokens Akoin.

## 6.2 Campagnes marketing

Les marques mondiales et les partenaires DApp/App peuvent s'engager dans des campagnes de marketing continues ou exceptionnelles à travers l'écosystème Akoin pour une croissance et une notoriété accrues.

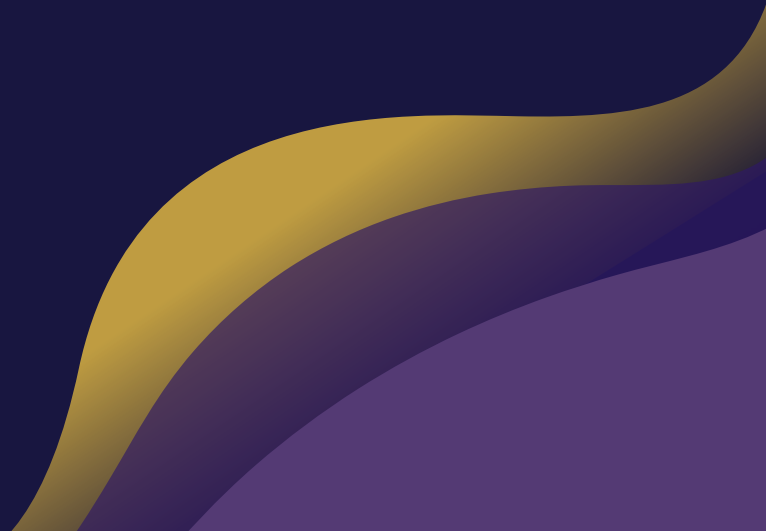
## 6.3 Frais de change

Les transactions traitées sur l'écosystème Akoin via l'échange privé entraînent des frais de traitement minimes (2,5%), ce qui génère des revenus croissants et continus à mesure que les volumes augmentent.





## 7.0 La Akoin Foundation



## 7.0 La Akoin Foundation

L'Akoin Foundation a été créée en parallèle avec l'écosystème Akoin en tant qu'instrument philanthropique permettant aux entrepreneurs d'apprendre, de se développer et de prospérer dans les affaires grâce à des programmes innovants, une infrastructure physique indispensable et un financement essentiel. La Fondation cherche à garantir un monde où une éducation de qualité, un travail décent et des entreprises innovantes sont accessibles à toutes les personnes désireuses de construire des communautés dynamiques et durables qui partagent un succès mutuel.

Des recherches récentes de McKinsey & Company projettent que l'économie africaine seule sera en mesure de créer **54 millions de nouveaux emplois d'ici 2022** - mais qu'elle devra encore faire face à une pénurie de plus de 50 millions d'emplois à mesure que les membres de cette région à croissance rapide entrent sur le marché du travail. L'Akoin Foundation s'est fixé comme objectif immédiat de se concentrer sur la résolution de ce problème. Cet objectif soutient les entrepreneurs africains dans leurs efforts pour créer des produits, des services et des opportunités d'emploi pour la prochaine génération non seulement pour faire partie de cette économie en croissance rapide, mais aussi pour y prospérer. La fondation s'est fixé comme objectif d'éduquer, d'inspirer et d'activer 2 000 000 de nouveaux CEO en Afrique d'ici 2030.

Depuis sa création en mars 2019, la Akoin Foundation a démontré son engagement à autonomiser les entrepreneurs grâce à des infrastructures et des programmes du monde réel. Ses dirigeants ont développé un programme d'ambassadeurs qui a recruté et approuvé un groupe de confiance d'ambassadeurs Akoin bénévoles. Le programme des ambassadeurs se compose de plus de 200 jeunes entrepreneurs, principalement d'origine africaine, résidant en Afrique et dans toute la diaspora. Son objectif est d'aider à bâtir le mouvement Akoin, de collecter des fonds pour la programmation de la Fondation et d'être efficacement la voix et le visage de la vision Akoin sur les médias sociaux et le Web. Nos ambassadeurs Akoin représentent le premier groupe de jeunes PDG que nous nous engageons à responsabiliser.

La Fondation a déjà commencé à déployer des programmes de formation en ligne indispensables à nos ambassadeurs Akoin (formation aux médias sociaux, marketing, réunions, réseautage, parmi d'autres opportunités) et a récemment intégré une nouvelle plate-forme communautaire et un moteur de récompenses qui est utilisé pour créer, inciter et activer davantage d'apprentissage et de gagner des opportunités tout en aidant à diffuser le message Akoin dans toute l'Afrique. Les programmes à venir incluront la possibilité pour les ambassadeurs d'Akoin d'agir en tant qu'agents d'échange de confiance à travers le continent, de faciliter l'échange de minutes fiat et prépayées pour Akoin, ou de servir de revendeurs locaux de marchandises Akoin via le programme de merchandising Akoin. La programmation comprend également des programmes d'éducation numérique et physique pour doter la prochaine génération d'entrepreneurs africains des compétences dont ils ont besoin pour réussir et s'épanouir dans l'économie numérique mondiale - une économie dans laquelle ils seront inclus pour la première fois.

Pour développer notre échelle et notre portée, l'Akoin Foundation identifie et construit activement un réseau de partenariats qui nous permettent d'évoluer. La fondation recherche des partenariats synergiques qui lui permettront de créer des programmes ensemble plus rapidement et mieux avec des partenaires de prestation de services de classe mondiale et des fondations qui partagent des visions qui s'harmonisent avec la mission de la fondation dans les domaines de l'éducation, des infrastructures, de l'incubation et de l'investissement. Notre partenariat avec le **SDG Impact Fund** en est un exemple. Grâce à cette relation, nous sommes capables de soutenir les progrès vers la réalisation des **objectifs de développement durable des UN**.

L'Akoin Foundation identifiera et incubera également activement des entreprises de haute qualité, en phase de démarrage et de croissance qui souhaitent rejoindre l'écosystème Akoin, en fournissant un soutien associé à l'investissement et à l'incubation d'Akoin si nécessaire. Grâce à ces efforts, la fondation sert de banc d'essai vital, aidant à modéliser et à augmenter l'application pratique d'Akoin en créant des cas d'utilisation, des méthodes et des applications actives dans lesquels les utilisateurs finaux s'engagent avec l'écosystème Akoin, augmentant ainsi la confiance et l'adoption.



### Akoin Foundation



Tournée mondiale  
Événements

Éducation Akoin/  
Étudiants

Ambassadeurs  
Akoin

Centres  
d'innovation Akoin

Activations et  
programmes  
universitaires

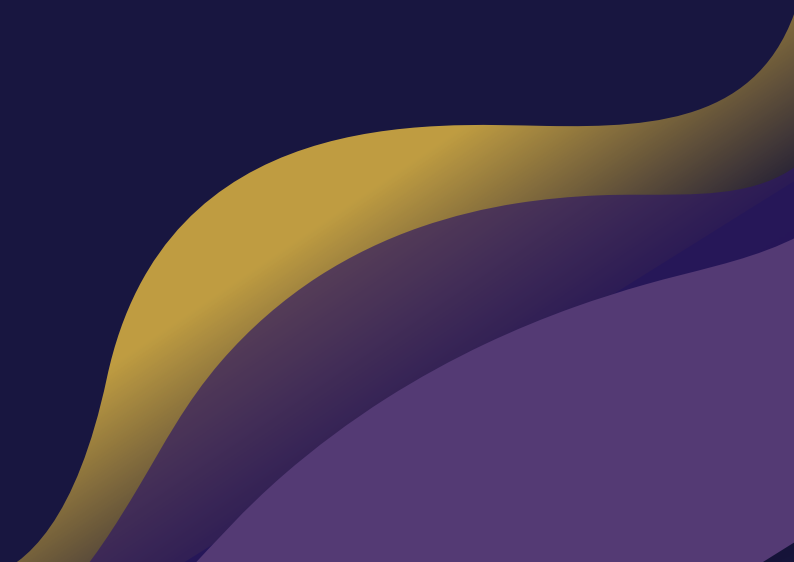
Financement et  
activation des  
entrepreneurs

Intégration de  
Crypto City





## 8.0 Charge de token



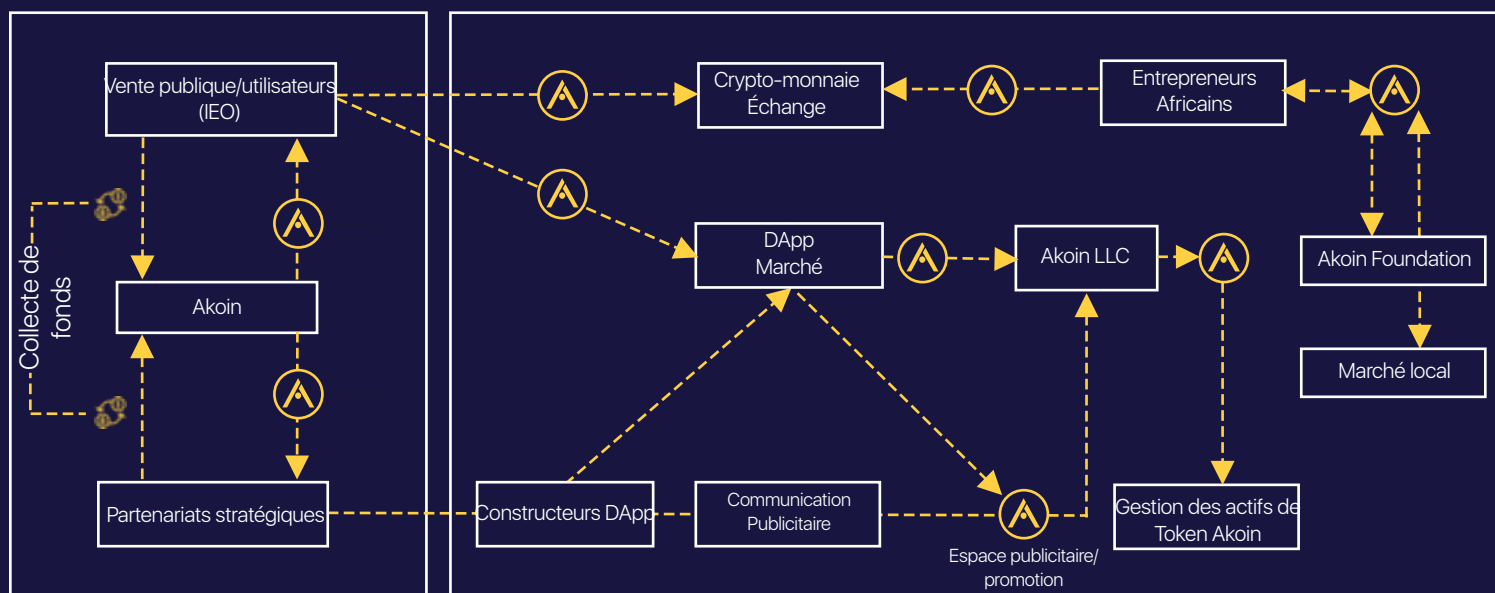
## 8.0 Charge de token

Le jeton Akoin sera le mécanisme central pour l'échange de valeur entre les utilisateurs au sein du marché Akoin. Grâce à l'intégration du portefeuille numérique multi-devises Akoin, les tokens Akoin peuvent être dépensés de manière transparente dans DApps sur la plateforme.

Les principales applications des tokens Akoin sont décrites dans le tableau ci-dessous :

CARACTÉRISTIQUE	DESCRIPTION
Frais d'inscription	Frais d'inscription et de soutien des applications (y compris la détention d'une certaine quantité d'Akoin)
Transactions utilisateur	Frais de transaction à payer en Akoin
Espace publicitaire	Frais de placement des publicités sur le marché
Échange	Paiements pour les applications, les biens et les services

### Vente de tokens Akoin L'économie Akoin





## 8.1 Le token Akoin

L'Akoin Foundation établira des partenariats avec des entreprises souhaitant adopter Akoin et l'intégrer dans leur infrastructure numérique, permettant à nos utilisateurs finaux de récolter des bénéfices bien au-delà des transactions rapides et faciles. Des partenariats seront établis avec des entreprises de services publics, des partenaires éducatifs et des incubateurs favorisant l'innovation technologique dans le but d'augmenter les méthodes par lesquelles les utilisateurs finaux peuvent s'engager avec l'écosystème Akoin, augmentant ainsi son adoption.

### LES TOKENS AKOIN SONT ...

- ▶▶ Utilisant le Stellar Network.
- ▶▶ La méthode d'échange utilisée sur le marché AKOIN.
- ▶▶ La valeur représentative sur le marché AKOIN et sur le marché local
- ▶▶ Disponible pour tenir dans votre portefeuille AKOIN ou votre portefeuille Stellar compatible.
- ▶▶ Va être disponible pour acheter et vendre sur les principaux échanges de cryptomonnaie

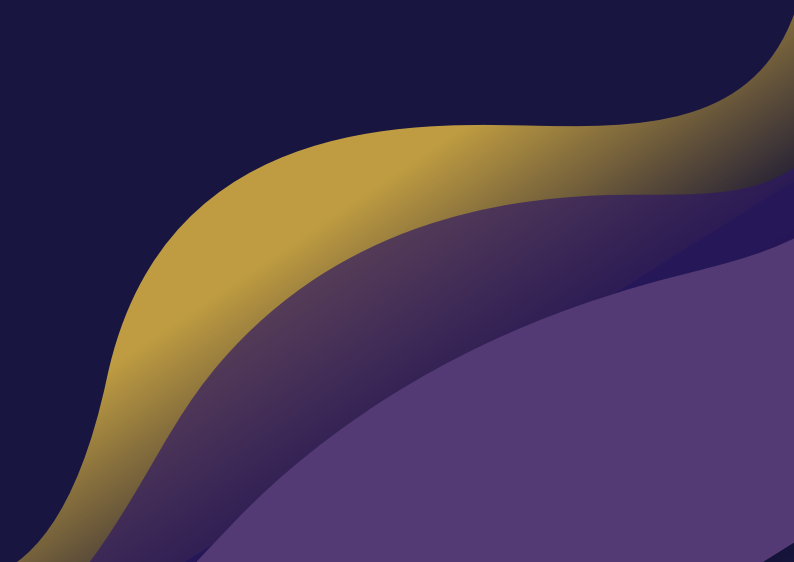
### LES JETONS AKOIN NE SONT PAS...

- ▶▶ Offert en tant que titre ou ne présentant aucune caractéristique de sécurité.
- ▶▶ Les tokens AKOIN ne versent aucun dividende, commission, action ou ne fournissent pas de capitaux propres en fonction de leur acquisition.
- ▶▶ Les contributeurs doivent être conscients qu'il ne doit y avoir aucune attente de profit ou d'augmentation de valeur associée à l'achat de





## 9.0 Vente publique de token



## 9.0 Vente publique de token

L'Offre d'échange initiale (IEO) distribuera 45 000 000 des 450 000 000 ou 10 % du montant total des jetons Akoin. Akoin n'est pas destiné aux investisseurs spéculatifs ; le montant total de jetons disponibles à la vente lors de notre IEO a été fixé à 10 % de l'offre totale pour nous assurer que nous sommes en mesure de distribuer la majorité des jetons à ceux qui en bénéficieront le plus, à savoir les utilisateurs d'Akoin en Afrique. Les citoyens des États-Unis et du Canada ne pourront pas participer à l'offre d'échange initiale.

Hard cap	\$6,750,000
Prix de vente IEO aux investisseurs	\$0.15
Offre totale	450,000,000
Type de token	XLM

## 9.1 Offre initiale de change d'Akoin (IEO)

Akoin offre aux utilisateurs potentiels du marché Akoin DApp la possibilité de posséder le token Akoin via une offre d'échange initiale (IEO).

L'IEO sera mené par un échange de crypto-monnaie de premier plan et est prévu pour le 2ème trimestre de 2020, sur la base d'un accord en place avec le partenaire d'échange qui sera annoncé.

Les jetons Akoin sont valables indéfiniment et sont la propriété exclusive des détenteurs respectifs une fois émis par le projet Akoin à la fin de l'IEO.

Les jetons Akoin seront distribués en proportion directe du montant apporté par les participants pendant l'IEO. Tous les détails sur le prix des tokens et les tours de bonus sont disponibles dans la section Structure de vente des tokens IEO de ce document.



## 9.2 Gestion et garde des tokens

Veillez noter que toute l'organisation et la mise en œuvre des processus liés à un IEO réussi ont été préparées conformément aux meilleures pratiques de l'industrie, la conservation des tokens étant prise en charge par

**Delchain Limited**.

Delchain est un fournisseur de services aux entreprises financières agréé par la Commission des valeurs mobilières des Bahamas. Ils appliquent des procédures strictes de KYC, AML, CFT et se conforment aux directives de conformité et de risque du groupe.

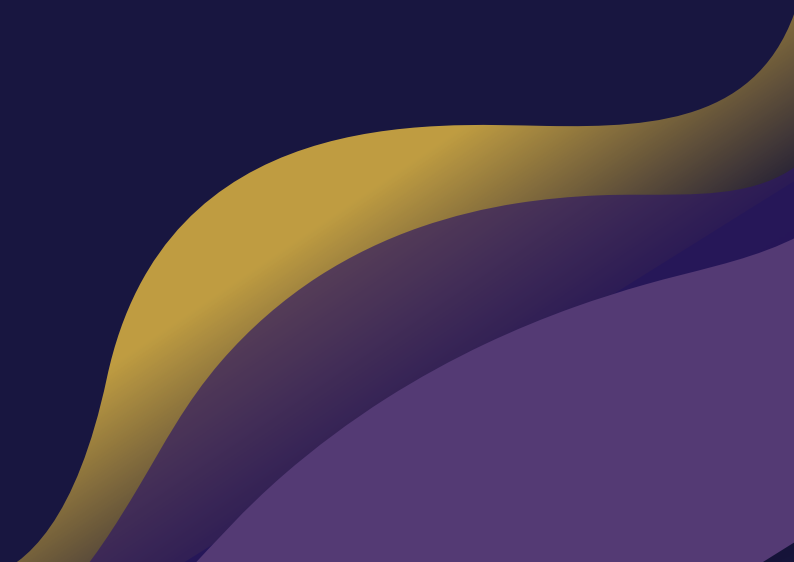
Les token d'Akoin seront stockés sur la solution de garde assurée de Delchain. Delchain utilise des clients logiciels open source évalués par des pairs, un cryptage de niveau militaire et des modules de sécurité matériels testés et audités par des tiers avec des sauvegardes physiques des clés privées stockées dans coffres de haute sécurité sur trois continents. Akoin a utilisé les services d'un compte sous séquestre pour aider à créer une vitesse d'émission de token saine. Vous trouverez ci-dessous des détails sur le séquestre et la manière dont les jetons qu'il contient seront utilisés. Il sert de complément niveau de sécurité, garantissant aux contributeurs que la distribution des tokens sera conforme aux conditions du contrat intelligent d'Akoin.

Akoin utilisera les services de liquidité de gestion des jetons de Delchain pour aider à équilibrer la valeur, la vitesse et la volatilité du jeton. De plus, chaque partenaire d'Akoin DApp est tenu de détenir une certaine quantité d'Akoin pour maintenir sa cotation sur le marché, créant une source de stabilité pour les détenteurs de tokens.

La technologie blockchain et le large éventail de protocoles de consensus disponibles sont connus pour l'immense valeur qu'ils apportent en matière de sécurité. Pour assurer la sécurité du marché DApp et de tous les détenteurs de tokens Akoin, Akoin travaillera avec les meilleurs experts en sécurité et en audit du secteur pour fournir des audits et des tests de sécurité réguliers de la plateforme



## 10.0 Attribution de token et utilisation des fonds



## 10.0 Attribution de token et utilisation des fonds

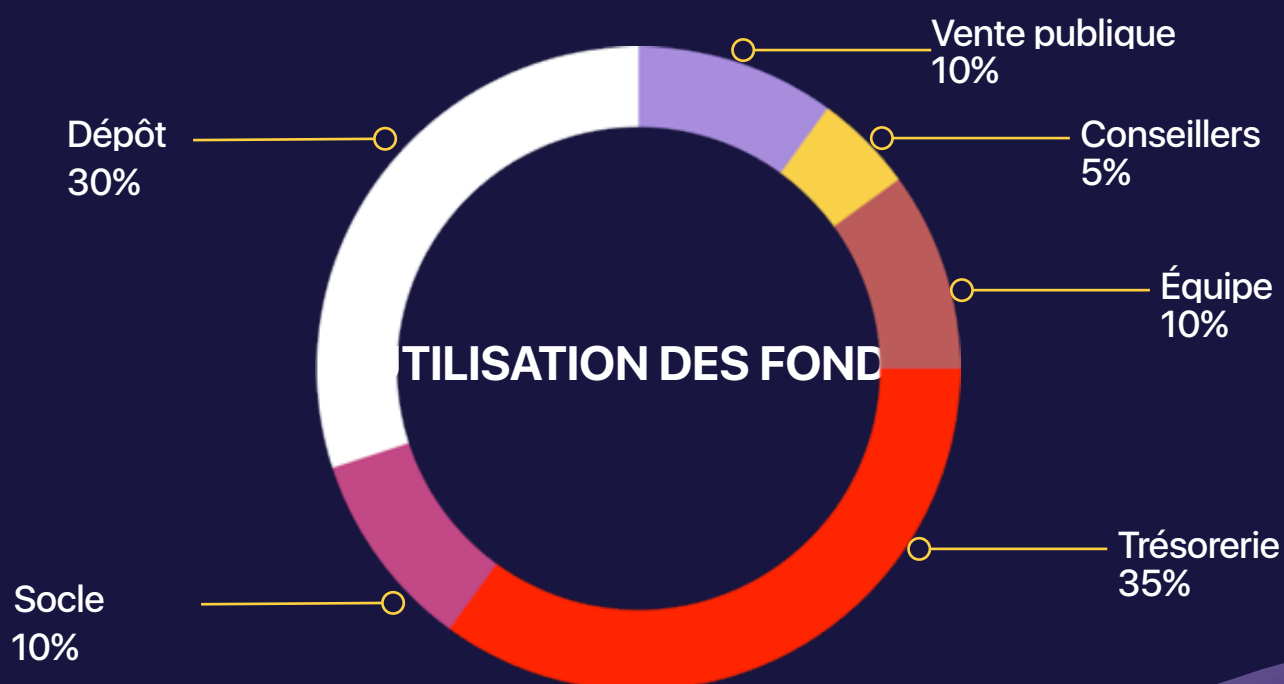
Akoin a choisi de n'émettre que 10% des tokens dans cette vente publique.

Pour ce faire, l'offre de tokens restants sera utilisée pour favoriser l'adoption parmi les commerçants/ fournisseurs et pour apporter de la valeur à la plateforme. L'offre totale d'Akoin paraîtra sur une période de 4 ans, avec 39,41% après 12 mois, 70,12% après 24 mois, 87,25% après 36 mois et 100% après 48 mois. Ceci est sujet à changement avec les tokens Escrow étant replacés dans Escrow s'ils ne sont pas nécessaires le mois où ils sont parus.

Chaque allocation de jetons est soumise à des périodes d'acquisition et de blocage, à l'exception des jetons de vente publique qui sont disponibles immédiatement.

Voici des détails sur l'allocation totale de l'offre d'Akoin :

Prix de vente IEO aux	10%
Conseillers	5%
Équipe	10%
Trésorerie	35%
Dépôt fiduciaire	30%
Socle	10%



## 10.1.1 Contributeurs IEO

Les tokens Akoin seront distribués en proportion directe du montant apporté par les participants à l'IEO. Les tokens de vente publique sont les seuls tokens qui ne sont pas soumis à un calendrier d'acquisition ou à une période de blocage.

Akoin attribue 10% de l'offre totale de tokens à la vente publique dans le cadre de cette offre d'échange initiale. Les utilisateurs finaux posséderont et utiliseront la majorité des jetons, et le maintien de l'allocation de vente publique à ce niveau permet de garantir que c'est le cas. Notre objectif est de créer un écosystème où la valeur du réseau est dérivée du volume et de la valeur des biens et services offerts à travers l'écosystème, plutôt que d'un comportement spéculatif. Les contributeurs à la vente publique et nos partenaires apportent la liquidité initiale du réseau, qui est essentielle pour le bon fonctionnement et le bon fonctionnement de l'écosystème; Cependant, les acheteurs de tokens ne sont qu'un segment d'utilisateurs finaux potentiels étant donné que la réglementation actuelle et les cas précédents ont montré que la vente de tokens directement aux utilisateurs est une voie plus efficace.

L'offre totale de jetons et le prix de vente public ont été déterminés afin de convenir aux 444 millions d'utilisateurs de téléphones mobiles en Afrique. La tarification du token à 0,15 USD permet de comparer facilement sa valeur aux minutes prépayées pour l'utilisateur final.

## 10.1.2 Fonds d'entiercement

L'engagement sera utilisé pour créer des liquidités pour Akoin et pour gérer la vitesse à laquelle l'offre en circulation augmente.

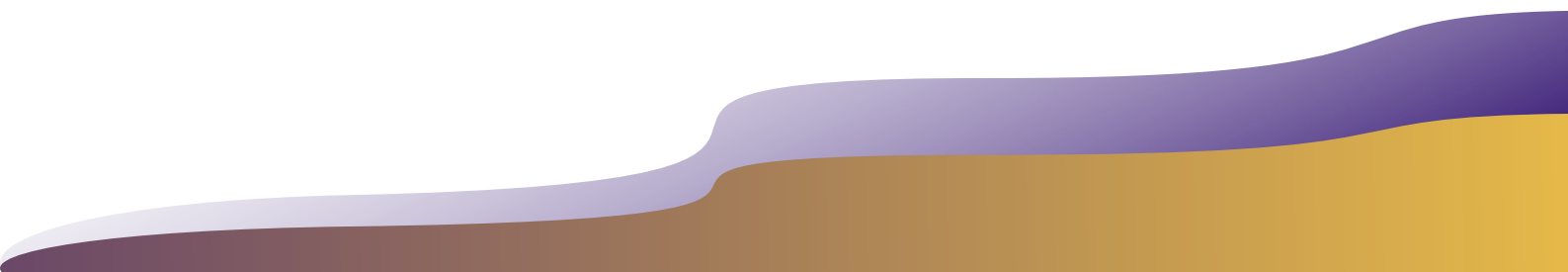
Les tokens attribués à l'Escrow sont verrouillés dans un séquestre contrôlé par la banque, avec 2,08% des tokens alloués pour être parus par mois au cours de 48 mois.

Une fois libérés de l'entiercement, les tokens seront utilisés pour gérer le rythme auquel l'offre en circulation augmente et pour créer la liquidité nécessaire à la santé de l'écosystème Akoin.

Les tokens détenus sous séquestre qui sont libérés et non utilisés par la société sont remis dans la file d'attente séquestre au cours du premier mois disponible sans aucun token prévu pour parution.

## 10.1.3 Trésorerie IEO

La trésorerie est mise en place pour subventionner les coûts opérationnels de l'entreprise, le développement de la plate-forme, le marketing, le personnel, l'administration, la juridiction et la cotation en bourse. Les tokens de la trésorerie commencent à se libérer de leur blocage après le 3ème mois d'opérations et sont acquis au cours des 19 prochains mois à un taux de 4,55% par mois.



## 10.1.4 Akoin Foundation

L'Akoin Foundation se concentre sur l'augmentation de l'adoption et la création d'opportunités pour les entrepreneurs sur le terrain en Afrique, au sein de l'écosystème Akoin. Les tokens attribués à la fondation doivent être distribués à l'utilisateur final visé (entrepreneurs africains) par le biais de programmes de fondation ou à des programmes, partenaires et initiatives qui ont le même objectif d'autonomiser les entrepreneurs dans les économies émergentes. Les tokens de la Akoin Foundation seront progressivement acquis afin de minimiser la vitesse à laquelle l'offre en circulation augmente. 5% des tokens de la fondation seront libérés au mois 4, le reste étant acquis au cours des 41 prochains mois.

## 10.1.5 Répartition de l'équipe

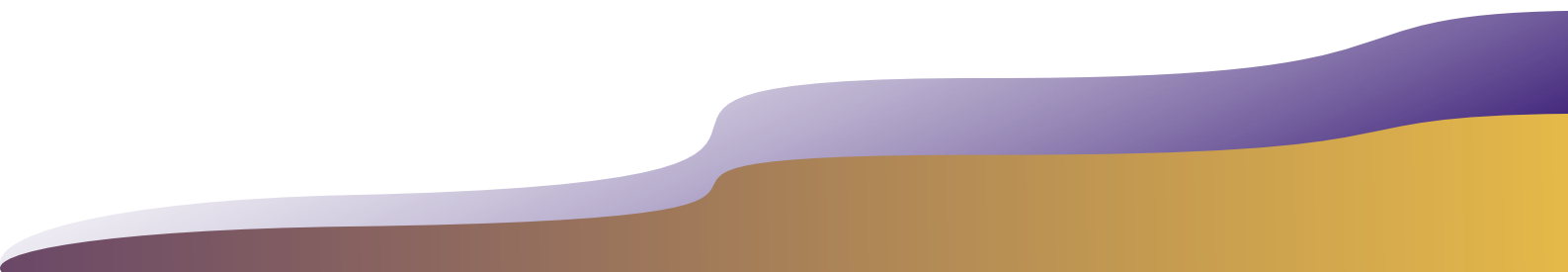
Les tokens attribués à l'équipe sont utilisés pour rémunérer les employés actuels et futurs d'Akoin pour le travail accompli à la fois avant l'IEO et dans le futur. Les tokens d'équipe sont verrouillés pendant une période de 3 mois, après quoi 10% sont débloqués. Après le déverrouillage initial, le reste des tokens est acquis au cours des 15 mois suivants.

Les tokens attribués aux trois cofondateurs (Lynn Liss, Jon Karas et Akon) sont soumis à une période de blocage plus stricte. Les jetons de co-fondateur sont acquis à 10 %, 7 mois après le lancement, les 90 % restants de leurs jetons étant acquis au cours des 23 prochains mois.

## 10.1.6 Fonds des conseillers

Le fonds des conseillers sera distribué aux conseillers essentiels à la réussite du projet. Les tokens du fonds seront soumis aux périodes d'acquisition ci-dessous.

5% des tokens Advisor sont émis après 3 mois. Les jetons restants sont acquis au cours des 36 mois suivants.





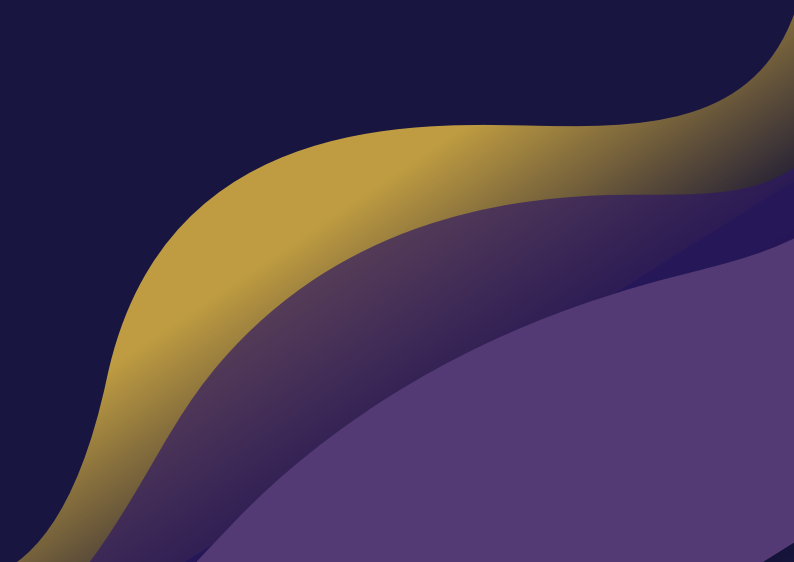
## 10.2 Feuille de route







## 11.0 Équipe Akoin





## 11.0 Équipe Akoin

Akoin est dirigée par une équipe d'entrepreneurs d'exception, conseillés et soutenus par des champions du secteur de la technologie pour le bien.



### **Akon - Président, co-fondateur**

Un artiste, producteur, entrepreneur et philanthrope nommé aux Grammy Awards et détenteur de plusieurs disques de platine.

Akon est reconnue comme l'une des voix les plus puissantes en Afrique et dans la Diaspora, nommé sur la liste Forbes Celebrity 100 & 40 des célébrités les plus puissantes en Afrique. Grâce à Akon Lighting Africa, il a déjà apporté l'énergie solaire à 18 pays d'Afrique, créant sécurité, santé et bien-être pour des millions d'Africains sur plus de 600 millions de personnes qui manquent d'électricité aujourd'hui. Akon est également le visionnaire derrière Akon City, une ville intelligente durable et écotouristique en développement au Sénégal où Akoin sera la monnaie centrale.



### **Jon Karas - Président, co-fondateur**

Entrepreneur dans le secteur des finances, du divertissement et de la technologie, leader chevronné de la formation de capital, producteur de films et représentant des talents.

Avec plus de 25 ans dans les industries du divertissement et de la finance, Jon est une force majeure à l'intersection de la célébrité et du bien social. Il est membre fondateur du conseil consultatif de Slate Entertainment Group, créateur de plateformes révolutionnaires de streaming et de billetteries basées sur la cryptomonnaie. En tant que vétéran de l'agence William Morris, il a fondé Infinity Management International en 1990, qui représente les meilleurs producteurs de disques, auteurs, réalisateurs et producteurs de films et de télévision. Il a commencé sa carrière en pratiquant le droit transactionnel et le droit sur les valeurs mobilières dans deux grands cabinets d'avocats en Park Avenue à New York.



### **Lynn Liss - Directrice des opérations, co-fondatrice**

Entrepreneur à impact social, cadre opérationnel, moteur des révolutions financières et technologies associées, partenariats et modèles commerciaux.

Lynn a plus de 10 ans d'expérience dans le secteur de l'impact social ; conseiller, exécuter et exploiter des modèles commerciaux innovants pour le changement du monde. Pionnière dans l'espace de la «blockchain for good», Lynn était une partenaire fondatrice d'ICO Impact Group, fournissant des conseils aux entreprises de la blockchain et aux nouvelles crypto-monnaies à impact social. Plus de 10 ans en tant que consultant exécutif auprès des principales sociétés BearingPoint et CGI-AMS, fournissant des conseils stratégiques et déployant une technologie innovante avec les Fortune 500s, y compris la négociation d'un accord de plus de 20 millions de dollars signé par le COO de Microsoft. Combinée à un MBA en stratégie / finance de l'University of Chicago, Lynn possède des réseaux et une expérience approfondis dans les secteurs des startups, du capital-risque, du divertissement, de la finance, de la technologie et du bien social.



### **Tom Meredith, Interim CTO**

Tom Meredith s'est associé à Akoin pour diriger la plateforme technologique et le développement de la crypto-monnaie, y compris l'intégration profonde avec la solution BitMinutes, un leader dans la tokenisation de micro-prêts de minutes mobiles prépayées et basés sur les micro-prêts. Tom est un entrepreneur en série qui conçoit depuis plus d'une décennie des solutions de sécurité en ligne, de prêts entre particuliers (P2P) et d'autres entreprises. Il a fondé P2P Cash au milieu des années 2010 pour se concentrer sur l'espace fintech, ce qui a conduit à la création de Smart Token Chain, une combinaison révolutionnaire d'avancées en matière de blockchain, d'innovation en crypto-monnaie et de mandats de cybersécurité. Il a fondé BitMinutes pour appliquer ces nouveaux outils à la mission sociale de supprimer de manière utile les contraintes structurelles de l'expansion de la prestation de services financiers à l'échelle mondiale.



### **Dan Sloan, EVP Stratégie & Technologie**

Dans le secteur des technologies de l'information depuis 1995, Dan a bâti plusieurs entreprises durant de sa carrière de 23 ans. BlockchainSaw, LLC est la plus récente entreprise de Daniel, et il se concentre sur l'aide aux entreprises pour comprendre la valeur que le Blockchain peut apporter. Daniel et son équipe travaillent en étroite collaboration avec les entreprises pour mettre en place une stratégie qui leur permettra d'intégrer Blockchain ou de créer de nouvelles applications personnalisées pour réaliser sa valeur. Daniel a réuni une équipe internationale et forgé d'excellents partenariats.



### **Reza Jafery, Blockchain & Token Utility Lead**

Partenaire chez Blockchain Marketing Associates (BMA Inc) et consultant blockchain reconnu par PWC: Reza se concentre sur l'analyse, la construction et le marketing des projets blockchain. Dans le passé, en tant que partenaire de BlockchainWarehouse (BCW), il analysait les entreprises de blockchain pour identifier les projets dans lesquels l'entreprise investirait du temps et des ressources, jusqu'à l'acquisition de BCW par aXpire fin 2018. Sa vaste expérience et son réseau dans l'industrie de la blockchain l'ont conduit à co-fonder Bespoke Design Labs (BDL) au début de 2019 pour aider les entreprises à raconter efficacement leur histoire à l'ère numérique, et conseiller les entreprises de blockchain en tokenomics, utilité de jetons, distribution, faisabilité, et la mise en œuvre de la blockchain.



### **Mike Tankel, EVP Marketing**

Un dirigeant marketing et stratégique de premier plan ayant servi le monde de la marque, des agences et du divertissement pendant plus de 25 ans, dénichant des idées créatives, fournissant des messages émotionnels et maximisant l'histoire pour l'impact des ménages aux sphères dirigeantes, des startups au Fortune 100, du pays à l'international. L'expérience de Mike a fait de lui un spécialiste du marketing de la marque Fortune 10, faisant grandir des agences de publicité et combinant le marketing stratégique avec la magie hollywoodienne pour contribuer à certaines des plus grandes franchises de divertissement de l'histoire. Son approche non cloisonnée de réflexion contribue à générer des résultats quantifiables, des médias gagnés et des relations à long terme. Il a travaillé dans les domaines de l'automobile, des télécommunications, de l'hôtellerie, de la technologie, du divertissement et plus encore, apportant une éthique de travail caractéristique de la côte est et une attitude propre à la côte ouest qui facilitent la création des équipes, de la confiance et des résultats.



### **Brad Seelig, EVP Business Development**

Cadre chevronné de la banque d'investissement avec plus de 20 ans d'expérience en haute direction à Wall street. Avant de rejoindre Akoin, Brad a vécu à Abidjan, en Côte d'Ivoire pendant trois ans, où il a dirigé une boutique de conseil en investissement où il s'est concentré sur l'approvisionnement, la création et le financement de contrats dans les secteurs de la défense, du logement, des transports, des infrastructures et de l'agriculture, à travers l'Afrique de l'Ouest. Avant de déménager en Afrique, B.A. a géré le desk America's FX Prime Brokerage à la Deutsche Bank (basée à NYC), où il a conseillé de nombreux fonds spéculatifs et gestionnaires d'actifs parmi les plus sophistiqués au monde et facilité l'accès aux marchés très complexes des changes et des dérivés OTC, à l'échelle mondiale. Avant de rejoindre la Deutsche Bank, Brad a passé 14 ans chez JPMorgan (Investment Bank) à des postes de direction dans les dérivés OTC, la gestion des risques et les fusions et acquisitions (M&A). B.A. est né et a grandi à Menlo Park, en Californie, et détient une maîtrise en affaires internationales.

## 11.1 Conseil d'administration



### **Sergio A. Fernández de Córdoba**

Sergio est réputé localement et internationalement pour le travail de ses diverses entreprises depuis plus d'une décennie. En 2012, Dell Inc. a nommé Sergio comme l'un de ses #Inspired 100 principaux influenceurs mondiaux. En 2015, Meet LATAM a reconnu Sergio comme leader mondial et influenceur entrepreneurial latino-américain. En 2016, l'Humanitarian Innovation Forum a honoré Sergio à l'UN avec le Global Social Impact Award. En novembre, Crain's a honoré Sergio en tant que finaliste des visionnaires au Hispanic Executive & Entrepreneur Award et il a récemment été nommé par les United Nations parmi les 3 personnes les plus influentes au monde, par la liste UN Social 500 et en 2018 a été célébré comme les vrais leaders. Les 100 meilleurs leaders visionnaires mondiaux du magazine et le plus récemment récompensé par le prix le plus distingué des États-Unis, la médaille d'honneur Ellis Island 2019 décernée aux immigrants américains dont l'œuvre de vie illustre le rêve américain.



### **Spencer Potts, associé fondateur, Maximalist Ventures**

Partenaire fondateur de Maximalist Ventures, une plateforme d'investissement basée à NYC, axée sur l'incubation et l'accélération de technologies innovantes. Marquant une carrière de plus de 25 ans sur les marchés financiers, Potts a occupé le poste de responsable mondial des ventes et du marketing institutionnels pour les gestionnaires de placements, notamment Silver Creek Capital, CIFC Asset Management et, plus récemment, MidOcean Partners. Le mandat plus profond de Potts s'étend à la construction de portefeuilles d'investissements institutionnels centrés sur des actifs alternatifs, notamment les hedge funds, le private equity, l'immobilier et le capital-risque. Potts est Capital Chair du plus grand centre de lutte contre la pauvreté de New York, The River Fund, et détient un B.A. en histoire de la University of New Hampshire.

## 11.2 Conseil consultatif



### **Razor Suleman**

Entrepreneur en série prospère, investisseur et expert de l'écosystème technologique canadien.

Actuellement, Razor est le PDG et cofondateur d'Elevate ; le festival technologique à la croissance la plus rapide au monde avec plus de 20 000 invités. La mission d'Elevate est d'unir les innovateurs du monde pour résoudre les plus grands défis des sociétés. Razor est également le CEO de Design Exchange, une institution culturelle qui donne accès à un apprentissage pratique basé sur le design pour les jeunes de la prochaine génération du Canada. Auparavant, Razor est fondateur et ancien CEO d'Achievers, un réseau social d'entreprise axé sur l'engagement des employés et soutenu par le légendaire VC Sequoia Capital. Razor a fondé Achievers à partir d'une idée à une entreprise avec un chiffre d'affaires de 100 millions de dollars en moins de 10 ans. Achievers a été acquis par Blackhawk Networks, basé dans la Silicon Valley (qui appartient à Silver Lake Partners), en juillet 2015 pour \$150M.



### **Cristal Rose Pierce**

Une éminente technologue, entrepreneur et investisseur et Forbes Top 10 Women in Blockchain. Elle est CEO et fondatrice de Make Sense Labs, qui conçoit des outils de communication et des applications décentralisées depuis 2014. Son entreprise a sorti la première messagerie sécurisée et compatible avec la crypto-monnaie propulsant la technologie blockchain, promouvant l'innovation dans le cryptage.



### **Galia Benartzi, PDG et co-fondatrice, Bancor**

Co-fondateur de Bancor, le premier protocole open source au monde assurant la liquidité en chaîne entre tout actif basé sur la blockchain. Plus de 2 milliards de dollars de conversions de tokens ont été traités via Bancor, car le protocole a un impact sur les organisations et les personnes du monde entier, des équipes de blockchain aux communautés du monde réel en Afrique, en Asie et au-delà. Galia a été reconnue par Forbes et Glamour Magazine comme une femme de premier plan dans le domaine de la cryptomonnaie; elle a été présentée sur BloombergTV et CNBC, et a pris la parole aux United Nations, à TEDx et au Oslo Freedom Forum sur des sujets allant de la conception monétaire mondiale au développement durable basé sur la blockchain. Galia a précédemment cofondé Mytopia, la première société de jeux à caractère social pour smartphones (acquise par 888), et Particle Code, une technologie de développement multiplateforme pour les applications mobiles (acquise par Appcelerator), et était partenaire de l'entreprise chez Founders Fund à San Francisco.



### **Ann Rosenberg, SVP et responsable mondiale de SAP Next-Gen**

Ann Rosenberg dirige une université et une communauté d'innovation axées sur les objectifs, alignées sur l'engagement de SAP envers les 17 objectifs mondiaux des UN pour le développement durable et soutenant plus de 388 000 clients SAP dans 25 secteurs dans plus de 180 pays. La communauté s'appuie sur plus de 3500 établissements d'enseignement dans 113 pays, plus de 100 laboratoires/hubs SAP Next-Gen dans des universités et dans des sites partenaires et SAP, plus de 50 chapitres SAP Next-Gen, ainsi que des startups, des accélérateurs, des partenaires de la communauté technologique, des entreprises de capital-risque, futuristes et institutions axées sur des objectifs. La communauté tire également parti des plus de 100 centres d'innovation et de développement de SAP et du réseau SAP de plus de 17 000 entreprises partenaires



### **Jay Rosenzweig, associé fondateur, Rosenzweig & Company**

Expert dans la conception, la construction et l'attraction d'équipes internationales. Il consulte des entreprises publiques et privées, y compris de grandes entreprises mondiales; des entreprises à la croissance émergente et de taille moyenne; des cabinets de services professionnels; et les sociétés de capital-investissement et de capital-risque. Avant de se joindre à l'industrie de la recherche, Jay était dans le domaine du droit. Jay a obtenu trois diplômes de la McGill University : philosophie, droit civil et droit commun. De plus, il a suivi le programme de négociation de la Harvard Law School, enseigné par le négociateur expert Roger Fisher, auteur de Getting To Yes.



### **Robert Smith, entrepreneur en série, athlète de division 1**

Création d'une formule algorithmique propriétaire connue sous le nom de «modèle d'influence» centrée sur les effets macroéconomiques des influenceurs sur TET (technologie, divertissement et tendances). En tant que fondateur et associé directeur d'IECP Ventures, il a été le principal investisseur et gestionnaire de fonds, jouant un rôle essentiel dans la construction d'un portefeuille de plus de 80 sociétés avec des sorties notables, notamment InDMusic acquis par LiveNation, FameBit acquis par Google, Pluto TV acquis par Viacom, Vessel acquis par Verizon, HelloGiggles acquis par Time Inc., StarMaker acquis par Everyone Happy et Overdog acquis par Odd Networks.



### **Venus Brown, propriétaire et CEO, Buddah Brown International**

Venus Brown est productrice exécutive, fondatrice et CEO d'une société mondiale de divertissement basée à New York et à Londres, spécialisée dans trois secteurs d'activité spécifiques: la musique, la mode et le jeu vidéo. La vision prête à l'emploi très respectée de Brown a contribué à remporter un énorme succès pour les artistes méga-enregistreurs tels que Justin Timberlake, will.i.am, The Black Eyed Peas, John Legend et Bruno Mars pour n'en nommer que quelques-uns. Il a également dirigé des collaborations internationales de marque / artiste de premier ordre de plusieurs millions de dollars et a obtenu des fonds pour des initiatives innovantes et philanthropiques dans le monde entier. Venus est conférencière et mentor pour le plus grand incubateur de jeunes entrepreneurs au monde en collaboration avec plus de 1000 universités mondiales et les United Nations.

## 11.3 Conseil d'influenceurs Akoin

Akon s'est personnellement beaucoup concentré sur des initiatives à impact social (comme Akon Lighting Africa), des programmes d'éducation, de mentorat et de formation professionnelle à l'échelle mondiale. Akon et les fondateurs de la société ont conçu un moyen pour les célébrités de s'aligner et de travailler avec les partenaires DApp d'Akoin pour accélérer l'échantillonnage et l'adoption finale de ces DApps, tout en fournissant aux célébrités plus d'outils pour créer des solutions nouvelles et innovantes pour les causes qui leur tiennent à cœur.

Akoin a créé un conseil d'influenceurs qui sont enthousiastes à l'idée d'utiliser la puissance des outils et des solutions basés sur la blockchain pour améliorer leurs efforts individuels. Le programme Board of Influencer donne aux célébrités la possibilité d'aider à façonner les produits de nos partenaires DApp tout en leur fournissant un moyen de créer plus de visibilité.

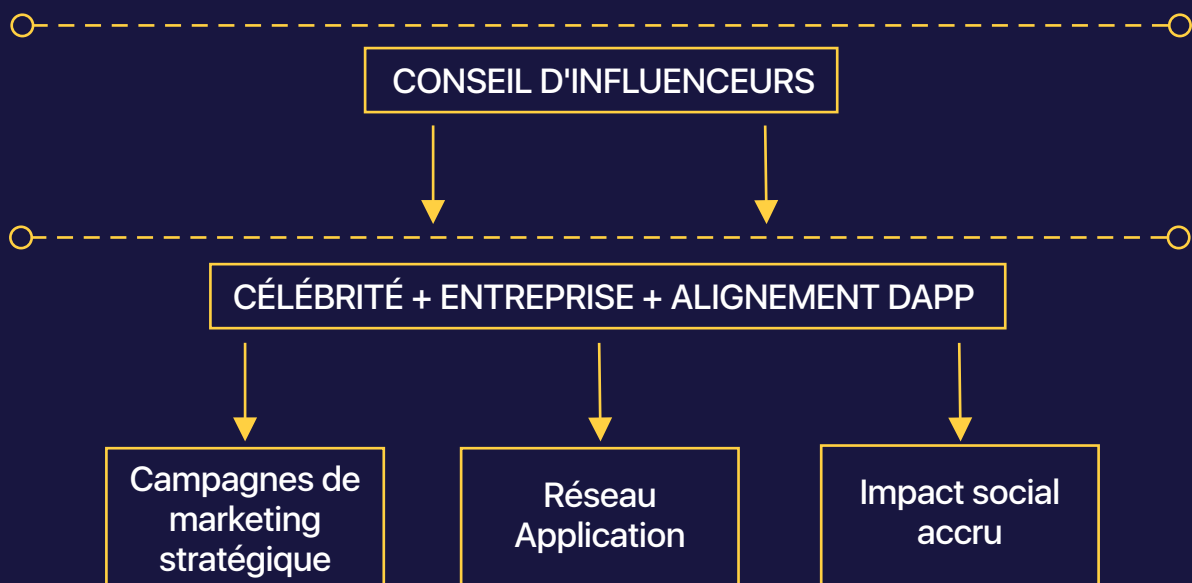
Il y a trois composantes d'influence : atteindre, connecter et agir. Nous avons appris que la portée offerte à Akoin pour chacun de nos partenaires est beaucoup plus forte en raison de la célébrité d'Akon lui-même. Le conseil d'influenceurs d'Akoin multiplie ce pouvoir de manière substantielle et crédible.

Le Conseil des influenceurs comprend des leaders du cinéma, de la télévision, de la musique, du sport, des jeux et des affaires qui peuvent atteindre, connecter et motiver leurs abonnés d'une manière que la publicité typique ne peut pas faire : avec plus de crédibilité, beaucoup moins de coûts et un impact beaucoup plus grand.

Grâce à un processus de vérification exclusif, nous connectons ces influenceurs avec des partenaires clés d'Akoin DApp pour les aider à amplifier leurs objectifs sociaux et philanthropiques individuels, des soins de santé et de la science à la pauvreté mondiale et à l'éducation et au-delà. Nous continuerons d'ajouter des influenceurs qui, selon nous, sont engagés et peuvent faire équipe avec nos partenaires dans la construction de nos objectifs d'inclusion économique et d'impact social mondial. Ensemble, nous pouvons atteindre des publics en Afrique et au-delà de manière efficace et passionnante.



Les micro-activations économiques engagent le/la/l'  
Masses avec opportunité réalisable





## 11.4 Partenaires stratégiques

### SAP next-gen

Le programme **SAP Next-Gen** est une université et une communauté d'innovation axées sur des objectifs pour l'écosystème SAP permettant aux entreprises, aux partenaires et aux universités de se connecter et d'innover avec un but lié aux 17 objectifs de développement durable de l'UN (SDG). Réimaginez l'avenir des industries et de la gestion de l'expérience avec des technologies exponentielles. Graine d'innovation disruptive avec les startups. Développez des compétences pour l'avenir numérique. Mettre en valeur le leadership éclairé.



Le **SDG Impact Fund** est l'un des leaders les plus innovateurs, avant-gardistes et compétents en matière de dons philanthropiques au pays. Nous nous efforçons de rendre les dons pratiques, flexibles et efficaces pour les donateurs, en les aidant à maximiser leur philanthropie grâce à des comptes de dons de bienfaisance, également appelés fonds conseillés par les donateurs. Le SDG Impact Fund développe des ressources financières durables pour remplir sa mission et assurer la continuité des organisations caritatives soutenues par nos donateurs et leurs familles.

## 12.0 Divulgence de risque

La liste suivante n'est pas une liste exhaustive. Il peut y avoir des risques supplémentaires qui s'appliquent à vous en tant qu'investisseur ou détenteur du jeton Akoin qui ne sont pas décrits ci-dessous. Le marché de la crypto-monnaie est extrêmement volatil et est sensible aux chocs de prix en raison d'un certain nombre d'événements et de non-événements. En lisant les risques décrits ci-dessous, vous devez déterminer si vous êtes prêt à accepter de tels risques avant de faire un investissement dans des tokens Akoin.

### 12.0.1 Aucune garantie de rendement ou d'avantages

Il ne peut y avoir aucune certitude ou attente que le prix du marché d'Akoin reconnaîtra. Aucune information contenue dans ce Whitepaper ou dans tout autre matériel promotionnel ne doit être interprétée comme telle. Le token Akoin est un token utilitaire permettant d'échanger de la valeur sur le marché Akoin.

### 12.0.2 Risque du marché

Les crypto-monnaies sont une classe d'actifs non réglementée dans un certain nombre de juridictions, dans lesquelles les jetons Akoin sont disponibles pour investir. La valeur des crypto-monnaies peut baisser comme augmenter. Investir dans les crypto-monnaies peut être extrêmement volatil puisque le marché est actuellement au stade naissant du cycle de vie technologique. Les performances passées ne doivent pas être utilisées comme un indicateur des performances futures, et les investisseurs peuvent ne pas récupérer le montant total de leur investissement.

### 12.0.3 Risque réglementaire

Akoin a pris des mesures afin de se conformer à toutes les réglementations existantes. La réglementation des jetons numériques et des offres de jetons est toutefois sujette à changement. Les modifications apportées à l'environnement réglementaire de votre juridiction respectives sont sujettes à une incertitude importante.

### 12.0.4 Risque lié à la technologie et au codage

La technologie de la blockchain et des contrats intelligents en est encore à un stade de développement précoce et son application peut être considérée comme encore expérimentale. En tant que tel, il est possible que l'événement de génération de jetons (TGE) via le système de contrat intelligent puisse contenir des faiblesses, des vulnérabilités ou des bogues.



# CONTACTER AKOIN



Presse : [media@akoin.io](mailto:media@akoin.io)  
Partenariats : [info@akoin.io](mailto:info@akoin.io)  
Assistance : <https://t.me/akoinio>